

MEDIOS DE PAGO EN COMERCIO EXTERIOR

Geraldine Bahamonde

gbahamonde@promperu.gob.pe

Seminario Miércoles del Exportador – PromPerú

22 de mayo de 2019

Lima, Perú



CONTENIDO



- Gestión financiera
- Estrategias para mejorar la gestión financiera de una empresa
- Diferencia entre medio y forma de pago
- Tipos y elección de forma de pago
- Transferencias Interbancarias
- Cobranza Documentaria
- Carta de Crédito
- Herramientas Financieras de PROMPERÚ

GESTIÓN FINANCIERA

Herramientas financieras y contables usadas para una adecuada gestión financiera

Existen cinco reportes financieros que nos permiten monitorear el negocio



ESTRATEGIAS PARA MEJORAR LA GESTIÓN FINANCIERA DE UNA EMPRESA

ORDEN

- ✓ Reorganización administrativa, financiera y contable, estableciendo procedimientos básicos para el adecuado funcionamiento de la empresa.

CONTABILIDAD

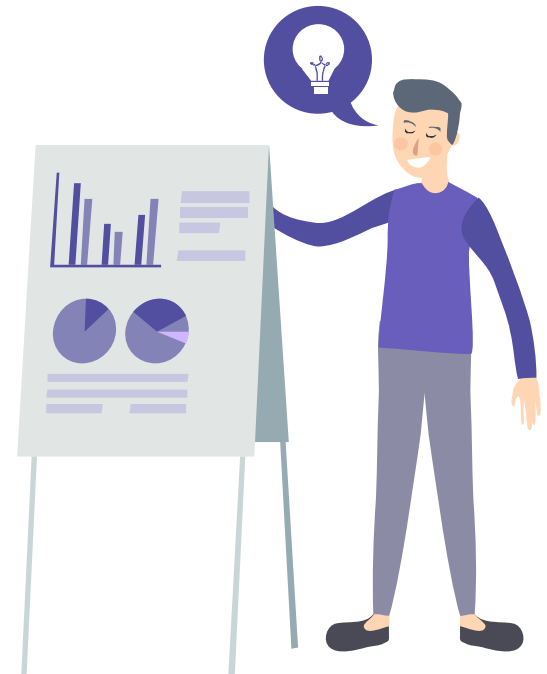
- ✓ Si es externa, se debe manejar un control interno de ingresos y egresos de forma periódica para luego hacer un contraste con la información recibida por el contador.
- ✓ Mantener orden en la documentación que se entrega al contador con la información pertinente a cada documento.
- ✓ Realizar control de inventario por lo menos dos veces al año



ESTRATEGIAS PARA MEJORAR LA GESTIÓN FINANCIERA DE UNA EMPRESA

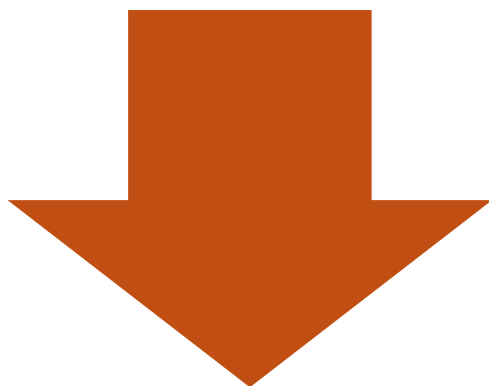
HERRAMIENTAS FINANCIERAS

- ✓ Realizar Estados Financieros mensuales para analizar los principales ratios y así poder tomar decisiones oportunas.
- ✓ Realizar el costeo de productos y servicios incluyendo todos los gastos involucrados y así analizar adecuadamente la rentabilidad del negocio.
- ✓ Tener clara la estructura de costos fijos y monitorearla mes a mes.
- ✓ Manejar el flujo de caja de forma semanal a fin de analizar la capacidad de hacer frente a las obligaciones.
- ✓ Manejar proyecciones mensuales y anuales.





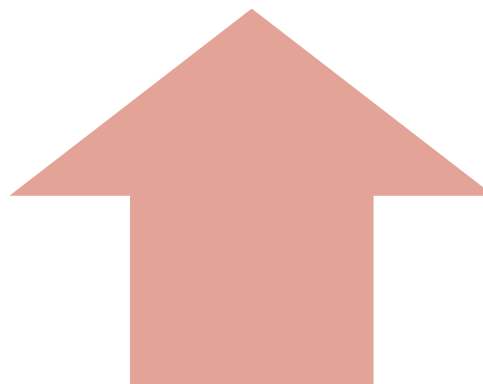
DIFERENCIA ENTRE MEDIO Y FORMA DE PAGO



La FORMA DE PAGO es el acuerdo entre importador y exportador respecto al momento de pago producto de la exportación efectuada.



El MEDIO DE PAGO es el instrumento financiero que posibilita el pago entre del importador al exportador por la exportación.



TIPOS Y ELECCIÓN DE FORMA DE PAGO

TIPOS

Pago por adelantado

Antes de efectuar el embarque. Represente el más seguro para el exportador.

Pago a la vista

Recibido contra la prestación de los documentos de embarque.

Pago a plazo

Recibido por el exportador después de haber entregado los documentos de embarque al importador.

Cuenta abierta

El importador “compra ahora y paga después”.

FACTORES QUE INTERVIENEN EN LA ELECCIÓN

Confianza en que el importador pagará en las condiciones establecidas

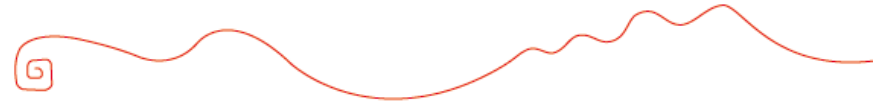
Trayectoria de pagos del importador

Entorno económico y político del país del importador

MEDIOS DE PAGO EN COMERCIO EXTERIOR



TRASNFERENCIA INTERNACIONAL



El comprador inicia los trámites en un banco de su localidad y solicita un formato de transferencia al exterior o internacional previamente definido.

CUENTA ABIERTA

PAGO ANTICIPADO

- ✓ Se realiza por medios electrónicos (SWIFT)
- ✓ El banco no exige al beneficiario (exportador) que pruebe que las mercancías se han embarcado para efectuar el abono.
- ✓ Se utiliza cuando existe un nivel elevado de confianza entre exportador e importador.

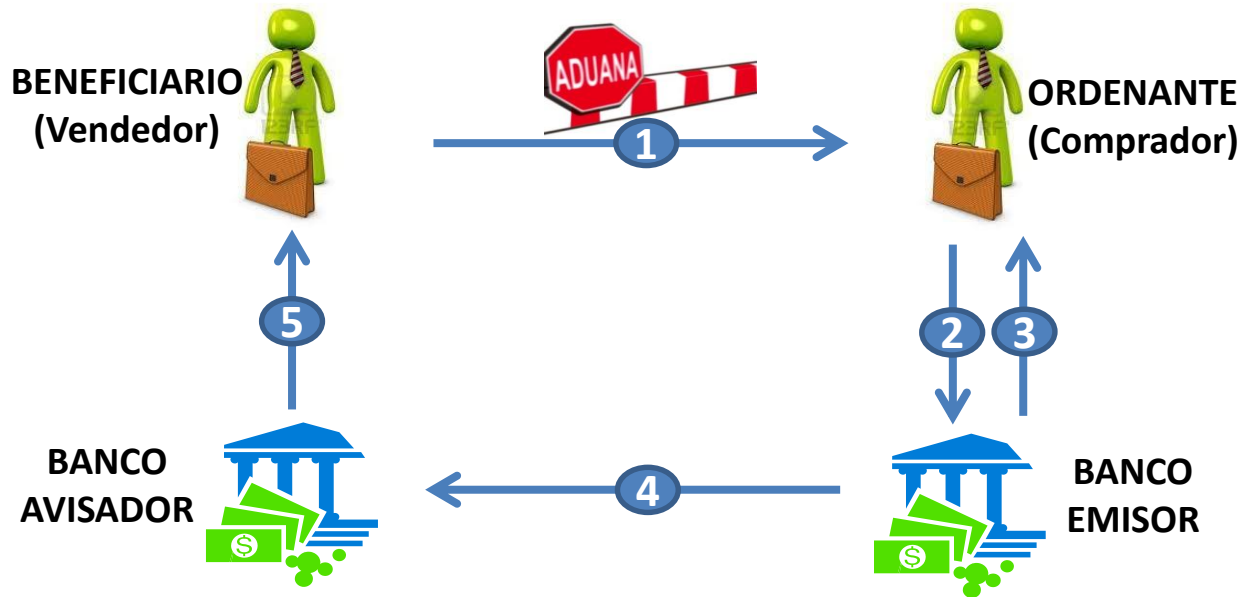
TRANSFERENCIA INTERNACIONAL



¿Qué es el SWIFT?

Son las siglas en inglés de “Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication”; cooperativa con sede en Bélgica que brinda una plataforma de comunicación en donde los bancos y demás instituciones, en su mayoría financieras, intercambian información y mensajes financieros entre otras operaciones, de forma segura. Los pagos internacionales, las cartas de crédito, entre otras operaciones, se realizan por el sistema SWIFT mediante mensajes electrónicos autenticados.

TRANSFERENCIA INTERNACIONAL



1. Mercancía y documentos

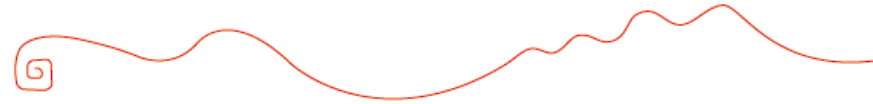
2. Orden de pago

3. Cargo en cuenta

4. Swift

5. Abono en cuenta

COBRANZA INTERNACIONAL



Los bancos se encargan de la tramitación de documentos asociados a la venta internacional

COBRANZA SIMPLE

- ✓ Los bancos realizan la gestión de cobro, sin ninguna responsabilidad por falta de pago o aceptación de los documentos.

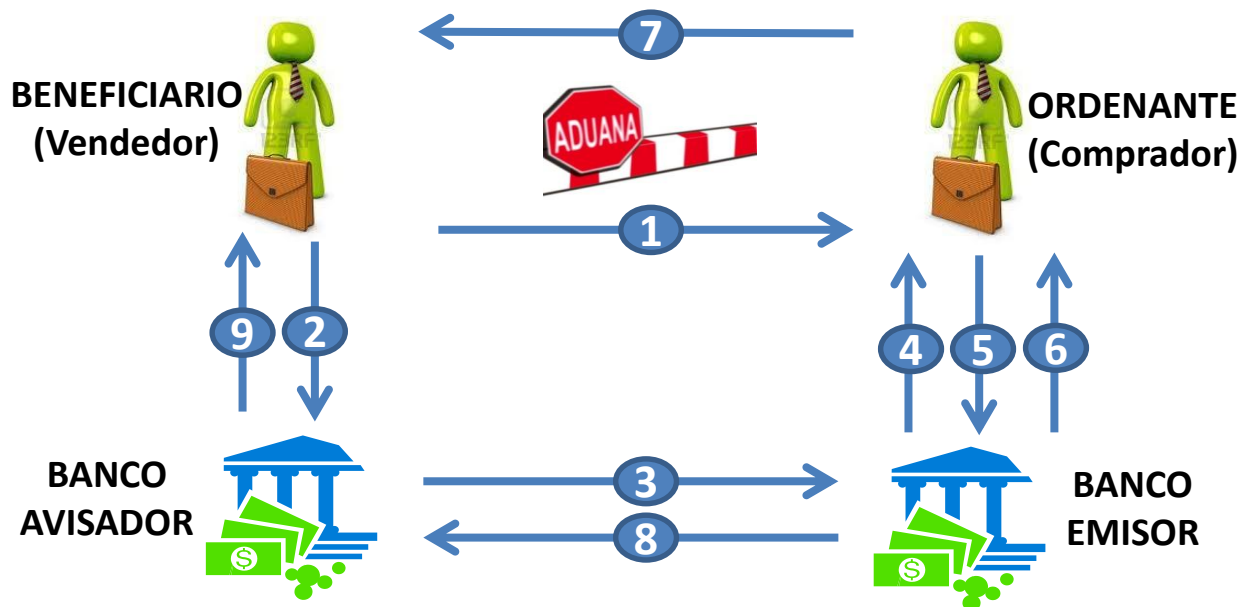
**COBRANZA
DOCUMENTARIA**

- ✓ La cobranzas documentarias y simple se rigen por la publicación 522 de la CCI. Para ello, se tiene que indicar de esta forma en la instrucción dada a su banco.

COBRANZA AVALADA

- ✓ Se utiliza cuando existe un nivel moderado de confianza entre exportador e importador.
- ✓ Las comisiones son menores que en una carta de crédito.

COBRANZA DOCUMENTARIA



1. Embarque de la mercancía
2. Envío documentos
3. Remesa de documentos
4. Notificación

5. Aceptación de documentos
6. Cargo en cuenta
7. Retiro de mercancía
8. Transferencia
9. Pago

CARTA DE CRÉDITO

También conocida como crédito documentario, la carta de crédito se considera uno de los medios de pago más seguros.

- ✓ El banco del importador contrae el compromiso escrito de pagar al exportador en un plazo fijo y contra entrega de los documentos que amparan la exportación.
- ✓ Puede ser utilizado como sustento de financiamiento pre y post embarque.
- ✓ Es el medio de pago más seguro para el exportador, se utiliza cuando no hay o no existe confianza con el importador.
- ✓ Es aperturada por el importador.



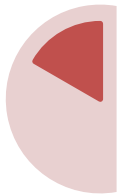
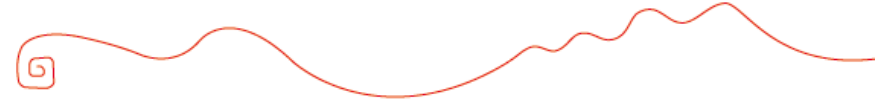
CARTA DE CRÉDITO

También conocida como crédito documentario, la carta de crédito se considera uno de los medios de pago más seguros.

- ✓ Son operaciones independientes de las ventas o de cualquier otro contrato en los que puedan estar basados.
- ✓ El cobro de una Carta de Crédito es a través de la presentación de documentos. Las partes de la Carta de Crédito manejan documentos y no mercancías, servicios y/u otras prestaciones, a las que tales documentos puedan referirse.



TIPOS DE CARTA DE CRÉDITO



**POR SU COMPROMISO
DE PAGO**

Irrevocable

Avisada

Confirmada



POR SU FORMA DE PAGO

A la vista

A plazo



**CON CLAUSULAS
ESPECIALES**

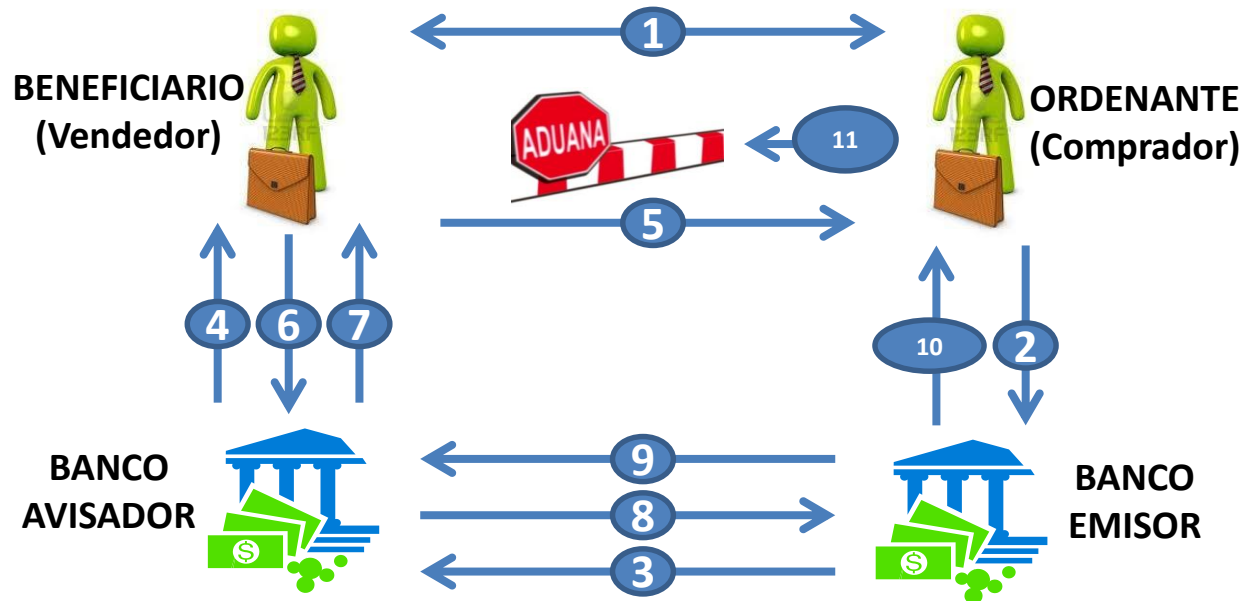
Cláusula roja

Cláusula verde

Rotativa

Transferible

CARTA DE CRÉDITO



1. Contrato de compra venta internacional
2. Apertura de la carta de crédito a favor del exportador
3. Envío de la carta de crédito al banco del exportador
4. Notificación de la carta de crédito al exportador
5. Embarque de la mercancía
6. Entrega de los documentos de exportación
7. Pago al exportador (L/C a la vista)
8. Envío de los documentos al banco del importador
9. Reembolso entre bancos
10. Entrega de documentos al importador
11. Retiro de la mercancía en la aduana

CONTENIDO MÍNIMO DE UNA CARTA DE CRÉDITO Y DOCUMENTOS A PRESENTAR

CONTENIDO MÍNIMO

- ✓ Ordenante (Importador) y su dirección
- ✓ Beneficiario (Exportador) y su dirección
- ✓ Tipo de Carta de Crédito
- ✓ Moneda, Importe e INCOTERM
- ✓ Vigencia (para presentar documentos)
- ✓ Forma de Pago, y en su caso Plazo.
- ✓ Mercancía – descripción
- ✓ Origen y Destino del Embarque
- ✓ Detalle de transporte
- ✓ Documentación requerida para Presentación
- ✓ **Mínima:** Factura Comercial y Documento de Transporte

FUENTE: BBVA CONTINENTAL

DOCUMENTOS

- ✓ Factura comercial
- ✓ Letra de cambio
- ✓ Lista de empaque
- ✓ AWB, B/L o documento de transporte
- ✓ Certificado de calidad
- ✓ Certificado de origen
- ✓ Certificado de inspección
- ✓ Póliza o certificado de seguro
- ✓ Otros según acuerdo de las partes

FUENTE: PERUCOMEX



MEDIOS DE PAGO



	TRANSFERENCIA INTERBANCARIA	COBRANZA DOCUMENTARIA	CARTA DE CRÉDITO
Nivel de confianza entre las partes	↑	—	↓
Nivel de riesgo	↑	—	↓
Costo financiero	↓	—	↑
Responsabilidad de los bancos	↓	↓	↑
	El banco no exige al exportador que pruebe que las mercancías se han embarcado para efectuar el abono.	Los bancos realizan la gestión de cobro, sin ninguna responsabilidad por falta de pago o aceptación de los documentos.	El banco del importador contrae el compromiso escrito de pagar al exportador en un plazo fijo y contra entrega de los documentos que amparan la exportación.
			Puede ser utilizado como sustento de financiamiento pre y post embarque.
			Es aperturada por el importador.

HERRAMIENTAS FINANCIERAS DE PROMPERÚ

Guías Financieras

Elaboradas para conocer y entender los principales productos de comercio exterior.

Contiene información de medios de pago y financiamiento ofrecidos por el sector bancario.

Dirigido a público en general.

Versión física y digital



HERRAMIENTAS FINANCIERAS DE PROMPERÚ

Oferta Financiera de Comercio Exterior

Información básica de las entidades involucradas en el sector financiero.

Recoge los principales productos ofrecidos por cada institución o entidad.

Contiene los requisitos mínimos solicitados a las empresas para ser sujeto de crédito o para acceder a un fondo.

Contiene información de los principales bancos, fondos de inversión y fondos concursables.



HERRAMIENTAS FINANCIERAS DE PROMPERÚ

Simulador Financiero

*Conoce y compara los costos
financieros de tus exportaciones
en dos simples pasos*

Hazlo aquí



Esta herramienta permite a las empresas estimar el costo financiero de los principales productos de comercio exterior ofrecidos por la banca, así como información de comercio electrónico.

La información es obtenida de los tarifarios de las entidades

Las empresas podrán escoger el periodo más adecuado a sus necesidades financieras. También podrán encontrar datos de contacto por entidad.



GRACIAS



prom
perú

Perú