



Seminarios virtuales Miércoles del exportador

La importancia de Factoring Internacional

Lima, 14 de septiembre de 2022

Guillermo Caballero

**Vicepresidente Regional
Perú**

gcaballero@expocredit.com

Daniel Laguna

**Vicepresidente Regional
Colombia**

dlaguna@expocredit.com



Nuestra Experiencia

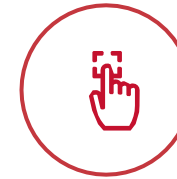
El equipo de PromPerú tiene más de 20 años de experiencia trabajando con empresas Estadounidenses y Latinoamericanas de todos los tamaños, y en todas las industrias. Ayudamos a empresas a obtener capital de trabajo inmediato a través de una variedad de productos financieros y servicios, incluyendo financiamiento de cuentas por cobrar y de cadena de suministro.



**Orientados al
crecimiento y al
éxito**



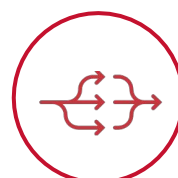
**Sin
Recurso**



Experiencia



**Alcance
Global**



Flexibilidad

Agenda



¿Qué es el Factoring?

Como funciona, cuál es su factor diferenciador y quienes somos.



Beneficios de usar factoring para exportadores

¿Por qué es una alternativa sólida para mitigar riesgo?



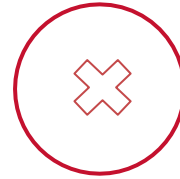
Flujo de Mejoras

Como las empresas exportadoras experimentan los cambios al obtener una línea de factoring



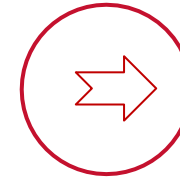
Factoring vs. Crédito

Las principales diferencias entre factoring y los créditos bancarios.



Errores comunes al aplicar factoring

Errores en los que incurren las empresas al solicitar una línea de factoring



Condiciones Mínimas de aplicación

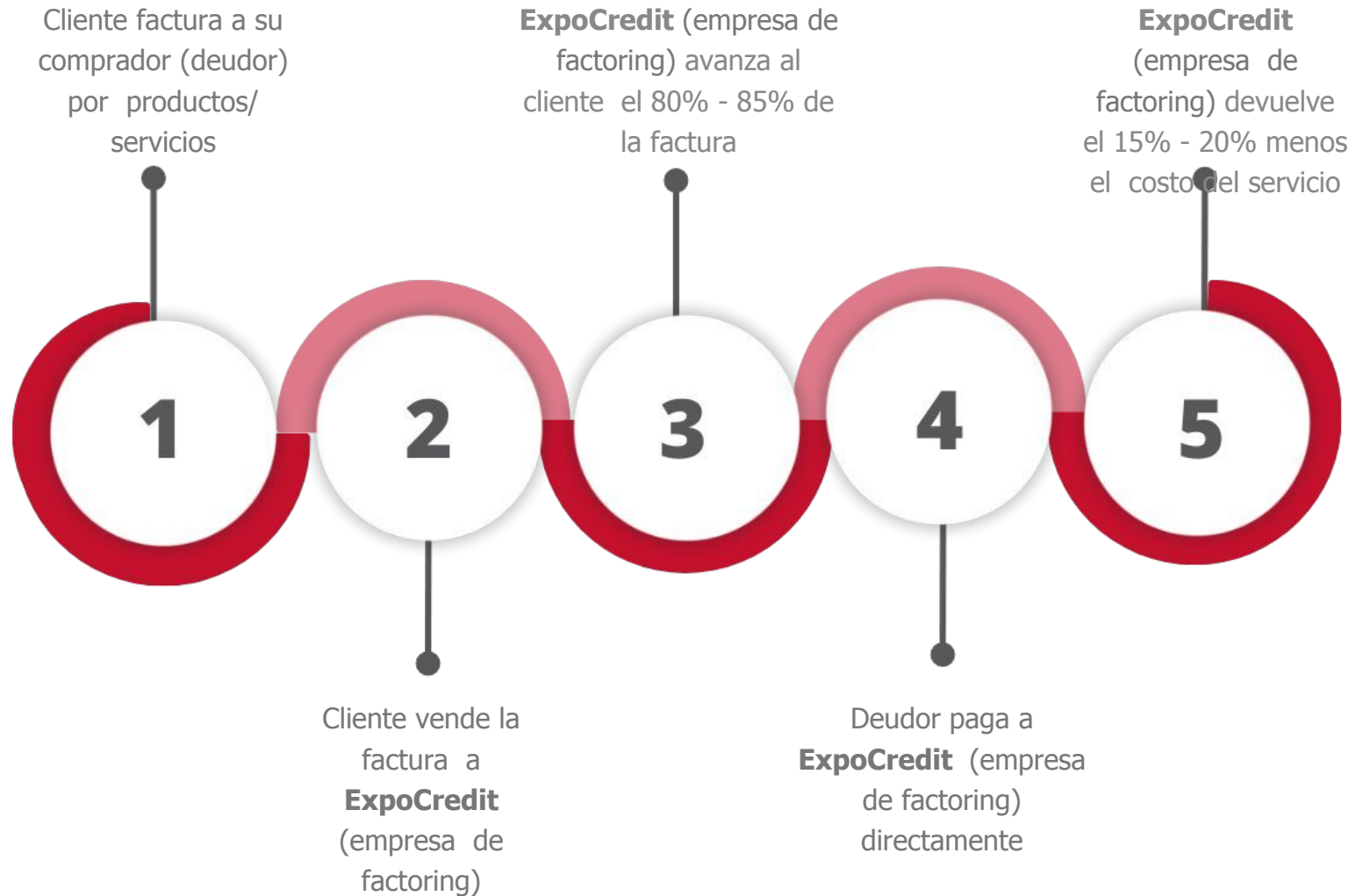
¿Cuáles son los principales requisitos para obtener una línea de factoring?



Casos de Estudio

Experiencia de compañías que han utilizado factoring.

¿Cómo Funciona el Factoring?



¿Cuáles serían los beneficios de usar factoring para los exportadores?



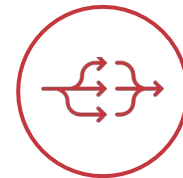
Optimización de procesos de producción



Incremento de ventas y volumen de exportación



Reducción de gastos financieros



Expansión a nuevos mercados



Ampliación de portafolio de productos de exportación



El costo de la operación depende única y exclusivamente del tiempo del que deudor demore en hacer el pago.

¿Cuáles serían los beneficios de usar factoring para los exportadores?



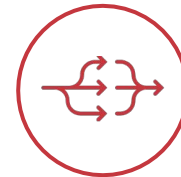
Apoyo en el área de cobranzas y procesos operativos de la mano de expertos.



Feedback constante de tu deudor para tomar decisiones comerciales acertadas.



No compromete los activos de la empresa, ya que no se solicitan garantías reales.



Flexibilidad de uso a conveniencia de la empresa.



Es un complemento a diferentes alternativas financieras que se presenta en el mercado.



Mitigas el riesgo de impago de tus clientes.

Flujo de mejoras con el uso de Factoring



Falta de Liquidez

Empresa exportadora incurre en problemas de liquidez por los términos de pagos pactados con sus clientes, lo cual le impide suplir gastos operacionales, nómina, y pago a sus obligaciones bancarias.

Alternativas de financiamiento sin deuda

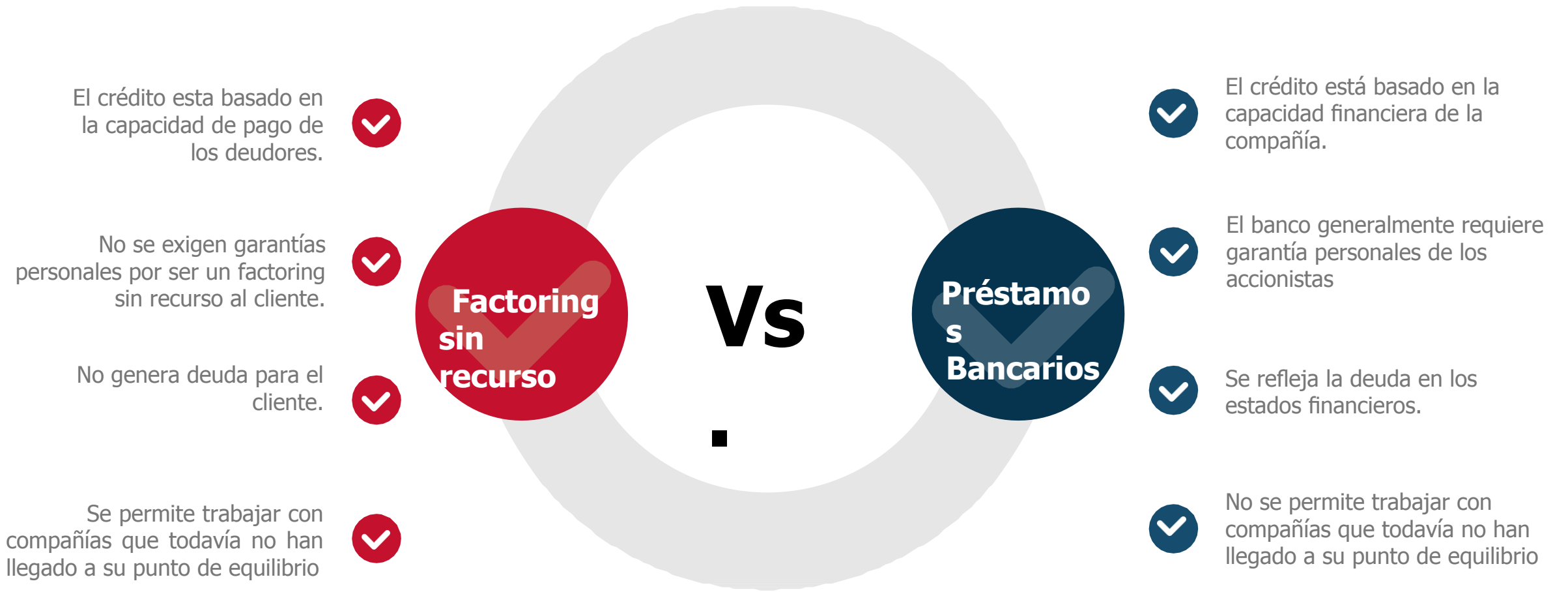
Empresa exportadora aplica al factoring sin recurso, con el fin de poder ceder sus facturas con largos plazos de pago y suplir sus necesidades de capital en el corto plazo

Línea de Factoring Aprobada

Luego de un proceso de investigación por parte de la empresa de factoring, la empresa exportadora obtiene la aprobación de una línea de factoring por el monto solicitado.

Beneficios

Empresa exportadora luego de haber podido mejorar su flujo de caja a través del factoring sin recurso, tuvo la capacidad de suplir sus costos operacionales y de esa forma incrementar el volumen de ventas en el corto plazo



El crédito esta basado en la capacidad de pago de los deudores.



No se exigen garantías personales por ser un factoring sin recurso al cliente.



No genera deuda para el cliente.



Se permite trabajar con compañías que todavía no han llegado a su punto de equilibrio



**Factoring
sin
recurso**

Vs

**Préstamo
s
Bancarios**



El crédito está basado en la capacidad financiera de la compañía.



El banco generalmente requiere garantía personales de los accionistas



Se refleja la deuda en los estados financieros.



No se permite trabajar con compañías que todavía no han llegado a su punto de equilibrio

Errores Comunes para aplicación de Factoring

01

Consciencia de Costos

Falta de información de los costos totales que implica la operación

02

Orden con el flujo de caja

No tener mapeado el promedio de cuentas por cobrar según los diferentes términos pactados con sus clientes

03

Falta de conocimiento

Al no investigar sobre el proceso de factoring, muchos clientes se encuentran con muchas barreras y termina siendo un proceso extenso

04

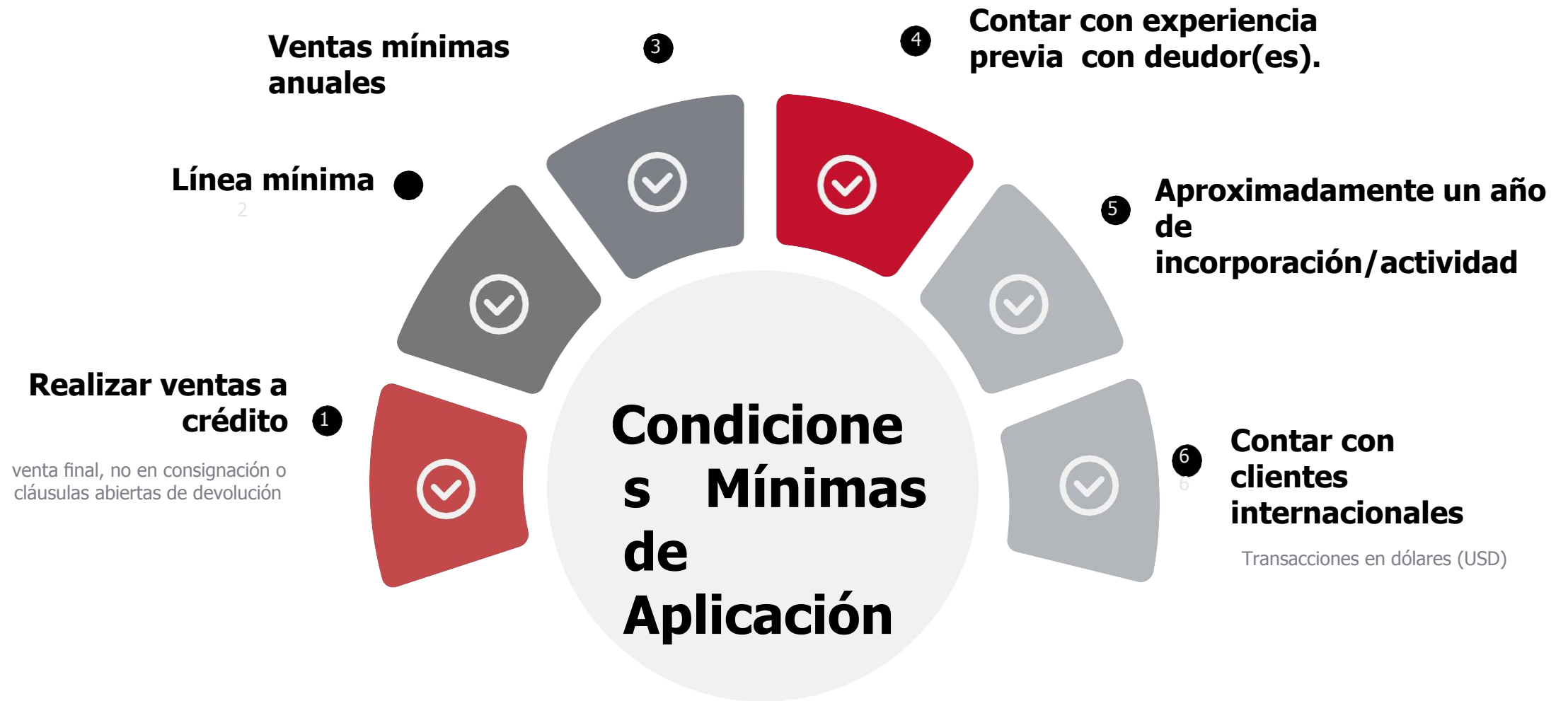
informalidad de procesos

La informalidad en procesos operativos y de venta pueden llegar a ser una traba al momento de realizar factoring,

05

Asunciones

Asumir que al hacer factoring no se puede tener acceso a otro tipo de apalancamiento financiero.



Casos de Estudio



