

II. Identificación del Participante		III. Valoración de la Convocatoria															IV. Valoración del Evento (5 = Excelente; 4 = Bueno; 3 = Regular; 2 = Malo; 1 = Muy Malo)					V. Expectativas					VI. Resumen Negociaciones															VII. Oportunidades de Mejora								VIII. Ventas								Comentarios respecto a la atención y organización														
Nº	Participantes	3.1 ¿Cómo se enteró del evento?					3.2 La información que recibió del evento, fue:					3.3 Tuvo Ud. alguna dificultad para:					4.1	4.2	4.3	4.4	4.5	5.1		5.2		5.3	5.4	5.5	Clientes Actuales										Nuevos Contactos					Países de Origen			7.1		7.2		7.3		7.4		Ventas concretadas (Miles USD)				Expectativas de negocio a 12 meses (Miles USD)				Comentarios	Positivo	Negativo							
		a	b	c	d	e	a	b	c	d	e	a	b	c	d	e						N.R.	SI	NO	SI				NO	IM	EX	I/T	AG	CA	PR	MI	DI	OT	IM	EX	I/T	AG	CA	PR	MI	DI	OT	Euro pa	Asia	América	Otros	SI	NO	SI	NO	SI	NO	SI	NO	<5	5 a 20	20 a 50				50 a 100	> 100	<50	50 a 100	100 a 500	500 a 2000	> 2000
Total		9	3	1	0	1	2	6	4	1	0	1	2	1	1	1	4	1	34	56	54	50	50	13	0	13	0	54	54	49	49	6	4	0	0	8	0	4	9	##	0	43	17	20	50	53	##	67	6	25	39	11	1	12	1	12	3	10	6	7	2	4	3	1	11	8	14	14	4	0	8	8