

PREFERENCIAS ARANCELARIAS EN EL MERCADO INTRNACIONAL

Expositor:

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán

E-MAIL: percyquispe@gmail.com

CELULAR 98115 4740

Seminario Miércoles del Exportador – PROMPERÚ

15 de mayo de 2019

Lima, Perú

Los invito a seguirme como **PERCY HUGO QUISPE FARFAN** en:

[@percyquispef](https://www.facebook.com/hugo.quispe.12979/)



[https://www.facebook.com/hugo.quispe.12979 /](https://www.facebook.com/hugo.quispe.12979/)



Contenido

- Qué es una preferencia arancelaria
- Eliminación arancelaria
- Formas de desgravación arancelaria
- Criterios y/o pautas de carácter general
- Criterio de origen
- Canastas de desgravación

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

El Arancel

| Tipo de derecho | Ejemplo |
|-------------------|--|
| <i>Ad valorem</i> | 6% |
| <i>Específico</i> | \$7 por Kg. |
| <i>Compuesto</i> | 8% + \$4 por Kg |
| <i>Mixto</i> | 15% o \$10 por Kg, el que sea más alto |
| <i>Variable</i> | \$5 por unidad si el contenido de plomo de la pintura > 20 ppm |

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

QUÉ ES UNA PREFERENCIA ARANCELARIA

Keck y Lendle (2012) advierten que el principal beneficio de la utilización de las preferencias es el **ahorro en los aranceles**, por lo que entre más amplio sea el margen de preferencia, mayor es la probabilidad de que sea utilizada la preferencia arancelaria, aunque la decisión de utilizar la preferencia puede variar a nivel de cada transacción comercial.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

QUÉ ES UNA PREFERENCIA ARANCELARIA

Pueden ser de tres tipos:

- **Unilateral**(Ej. **SGP Europeo**)
- **Bilateral**(Ej. **TLC Perú –EE.UU., TLC Perú –Chile, Acuerdos de Complementación Económica**)
- **Multilateral**(Ej. **Comunidad Andina, MERCOSUR, Unión Europea**)



Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

ELIMINACION ARANCELARIA

- Considera la sensibilidad de las mercancías

Producción

Industria

Agricultura

Impacto fiscal

Empleo

- Se da en plazos

Desgravación Inmediata

Desgravación en el tiempo

Exclusiones



Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

Formas de desgravación arancelaria

Reducción lineal proporcional en el tiempo

➤ Reducción no lineal

Periodos de gracia

Reducción en periodos posteriores

➤ Contingentes arancelarios

Cantidad fija y variable

Preferencia arancelaria

Método de administración



Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

LISTAS ARANCELARIAS

- ❑ Listas que contienen el universo arancelario de las preferencias que ofrece cada Parte del Acuerdo.
- ❑ Contienen al menos la subpartida y la descripción arancelaria de la Parte importadora, y la categoría de desgravación.
- ❑ En la declaración aduanera de mercancías en Perú se utiliza el trato preferencial internacional asignado al Tratado para la aplicación de las preferencias arancelarias.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

LISTAS ARANCELARIAS

| Línea Arancelaria | Descripción | Arancel Base | Categoría |
|-------------------|---|--------------|-----------|
| 6203120000 | Trajes o ternos, de fibras sintéticas, para hombres o niños, excepto los de punto | 17 | D |
| 6203190000 | Trajes o ternos, de las demás materias textiles, excepto de lana, pelo fino y de fibras sintéticas, para hombres o niños, excepto los de punto | 17 | E |
| 6203220000 | Conjuntos, de algodón, para hombres o niños, excepto los de punto | 17 | D |
| 6203230000 | Conjuntos, de fibras sintéticas, para hombres o niños, excepto los de punto | 17 | D |
| 6203291000 | Conjuntos, de lana o pelo fino, para hombres o niños, excepto los de punto | 17 | D |
| 6203299000 | Conjuntos, de las demás materias textiles, excepto de lana o pelo fino, excepto los de punto | 17 | D |
| 6203310000 | Sacos (chaquetas) de lana o pelo fino, para hombres y niños, excepto los de punto | 17 | D |
| 6203320000 | Sacos (chaquetas), de algodón, para hombres y niños, excepto los de punto | 17 | D |
| 6203330000 | Sacos (chaquetas), de fibras sintéticas, para hombres y niños, excepto los de punto | 17 | D |
| 6203390000 | Sacos (chaquetas), de las demás materias textiles, para hombres y niños, excepto de lana o pelo fino, algodón o fibras sintéticas, excepto los de punto | 17 | D |

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

21 ACUERDO VIGENTES CON 53 PAISES

EFTA



MERCOSUR



CAN



ALIANZA DEL PACÍFICO



Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

21 ACUERDO VIGENTES CON 53 PAISES

EFTA



MERCOSUR



CAN



ALIANZA DEL PACÍFICO



Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com



¿Qué es el SIICEX? Preguntas Frecuentes Glosario Herramientas de Análisis Buscar Partida

SERVICIOS AL EXPORTADOR



- Promoción Comercial
- Plataformas para MiPymes
- Ruta exportadora
- Test Exportador
- Regiones
- Sectores Productivos
- Calidad
- Regulaciones para exportar
- Acuerdos Comerciales
- Estadísticas
- Exporta Fácil
- Directorios
- Enlaces de Interés
- Comercio Sostenible

13 de mayo del 2019 **Inteligencia de Mercados** Informes de las exportaciones peruanas por sectores

9-1

Acuerdos comerciales [Recomendar 78](#) [Twitter](#)



Página Oficial

Visite la página oficial de los Acuerdos Comerciales del Perú en vigencia: www.acuerdoscomerciales.gob.pe

Beneficios de los Acuerdos Comerciales - APEC

Economías

- Aranceles Preferenciales**
- APC Perú - EEUU
 - TLC Perú - Canadá
 - TLC Perú - China
 - ALC Perú - Chile
 - TLC Perú - Singapur
 - TLC Perú - Corea

- Promoción Comercial
- Plataformas para MiPymes
- Ruta exportadora
- Test Exportador
- Regiones
- Sectores Productivos
- Calidad
- Regulaciones para exportar
- Acuerdos Comerciales
- Estadísticas
- Exporta Fácil
- Directorios
- Enlaces de Interés
- Comercio Sostenible

13 de mayo del 2019

Inteligencia de Mercados

Informes de las exportaciones peruanas por sectores

Recomendar 2

Twitter

APC Perú - EEUU | TLC Perú - Canadá | TLC Perú - China | ALC Perú - Chile | TLC Perú - Singapur | TLC Perú - Corea | TLC Perú - Argentina | TLC Perú - Bolivia | TLC Perú - Brasil | TLC Perú - Colombia | TLC Perú - Ecuador | TLC Perú - Guatemala | TLC Perú - Islandia | TLC Perú - Japón | TLC Perú - México | TLC Perú - Noruega | TLC Perú - Panamá | TLC Perú - Paraguay | TLC Perú - Suiza | TLC Perú - UE | TLC Perú - Uruguay | TLC Perú - Tailandia |

Tratado de Libre Comercio Perú - China

Vigente desde el 01 de marzo del 2010

Paso 1: Seleccione exportar.

- Exportar hacia China (arancel de China en inglés, basado en el Sistema Armonizado 2012)

Paso 2: Ingrese los primeros 2, 4, 6 o 8 dígitos de la subpartida o su descripción en inglés.

Subpartida arancelaria Descripción subpartida Vie

Síguenos en:

Aranceles Preferenciales

Para visualizar los datos del 2011 al 2020 hacer clic en el ícono

| SUBPARTIDA | AÑO | ARANCEL NMF | ARANCEL PREFERENCIAL | OBSERVACIÓN | REGLA ESPECÍFICA DE ORIGEN |
|--|------|-------------|----------------------|-------------|--|
| <input checked="" type="checkbox"/> 08044000 -Avocados | 2019 | 25% | 0 | | Un cambio desde cualquier otro capítulo. |

- Sectores Productivos
- Calidad
- Regulaciones para exportar
- Acuerdos Comerciales
- Estadísticas
- Exporta Fácil
- Directorios
- Enlaces de Interés
- Comercio Sostenible

Tratado de Libre Comercio Perú - Corea

Vigente desde el 01 de agosto del 2011

Paso 1: Seleccione exportar.

- Exportar hacia Corea del Sur (arancel de Corea del Sur en inglés, basado en el Sistema Armonizado 2007)

Paso 2: Ingrese los primeros 2, 4, 6 dígitos de la subpartida o su descripción en inglés.

| | | | | |
|------------------------|-------------------------------------|------------------------|----------------------|-----|
| Subpartida arancelaria | <input type="text" value="080440"/> | Descripción subpartida | <input type="text"/> | Vie |
|------------------------|-------------------------------------|------------------------|----------------------|-----|

1 of 1 | Select a format | Export



Aranceles Preferenciales

Para visualizar los datos del 2011 al 2020 hacer clic en el ícono

| SUBPARTIDA | AÑO | ARANCEL NMF | ARANCEL PREFERENCIAL | OBSERVACIÓN | REGLA ESPECÍFICA DE ORIGEN | |
|---|------|-------------|----------------------|-------------|----------------------------|---|
| <input checked="" type="checkbox"/> 0804400000 Avocados | 2019 | 30 | | 0 | | Todos los materiales del capítulo 8 utilizados deben ser totalmente obtenidos.. Nota de la Sección II (caps 06-14): Las mercancías agrícolas y hortícolas que se cultivan en el territorio de una Parte deberán ser tratadas como originarias en el territorio de esa Parte aún cuando se cultiven a partir de semillas, bulbos, tubérculos, rizomas, esquejes, injertos, retoños, yemas u otras partes vivas de plantas de un país no Parte. |

- Informes
- Consultas
- Grupos de productos
- Notas por país
- Descargar datos
- Versión imprimible
- Ayuda
- Acerca del TAO

APLICADOS | China - 2017 | SA 2017 | Todo SA | Derechos especificados Consulta básica
Consulta detallada

Derechos por subpartida del SA Descargar datos | Ver en PDF | Mostrar el gráfico

Nombre de la consulta

Descripción de la consulta

Producto: 4011 - Neumáticos (llantas neumáticas) nuevos de caucho.

Subpartida: 401110 - De los tipos utilizados en automóviles de turismo (incluidos los del tipo familiar («break» o «station wa» (8)

Descripción de la subpartida y de sus ascendientes jerárquicos

40 Caucho y sus manufacturas

4011 Neumáticos (llantas neumáticas) nuevos de caucho.

401110 - De los tipos utilizados en automóviles de turismo (incluidos los del tipo familiar («break» o «station wagon») y los de carreras)

El número de líneas que se indica es el que se utiliza para el cálculo del promedio simple puede diferir de otros informes, en los que figura el número de líneas utilizado para el cálculo de los promedios ponderados (en que se excluyen las líneas con sufijos 01-99).

| Tipo de derecho | Derechos aplicados Descripción | Numero de líneas arancelarias | | | | Todos, exc. ND | Imponible | | Derecho específico |
|-----------------|---|-------------------------------|-----------|--------------------|----|----------------|---------------|-------|--------------------|
| | | Todos, exc. ND | Imponible | exento de derechos | ND | Prom. | Min. - Max. | Prom. | |
| 02 | MFN applied duty rates | 1 | 1 | 0 | 0 | 10.00 | 10.00 - 10.00 | 10.00 | - |
| 12 | Free trade agreement duty rates for Chile | 1 | 0 | 1 | 0 | 0.00 | N.D. - N.D. | N.D. | - |
| 13 | Free trade agreement duty rates for Pakistan | 1 | 1 | 0 | 0 | 5.00 | 5.00 - 5.00 | 5.00 | - |
| 14 | Free trade agreement duty rates for New Zealand | 1 | 0 | 1 | 0 | 0.00 | N.D. - N.D. | N.D. | - |
| 19 | Free trade agreement duty rates for Singapore | 1 | 0 | 1 | 0 | 0.00 | N.D. - N.D. | N.D. | - |
| 1B | Free trade agreement duty rates for Costa Rica | 1 | 0 | 1 | 0 | 0.00 | N.D. - N.D. | N.D. | - |
| 1C | Free trade agreement duty rates for Chinese Taipei | 1 | 0 | 1 | 0 | 0.00 | N.D. - N.D. | N.D. | - |
| 1D | Free trade agreement duty rates for Switzerland | 1 | 1 | 0 | 0 | 2.00 | 2.00 - 2.00 | 2.00 | - |
| 1E | Free trade agreement duty rates for Iceland | 1 | 0 | 1 | 0 | 0.00 | N.D. - N.D. | N.D. | - |
| 1F | Free-trade agreement duty rates for ASEAN countries | 1 | 0 | 1 | 0 | 0.00 | N.D. - N.D. | N.D. | - |
| 30 | Preferential duty rate for APTA countries | 1 | 1 | 0 | 0 | 9.40 | 9.40 - 9.40 | 9.40 | - |
| 52 | Least-developed countries (LDC) duties for 35 countries | 1 | 0 | 1 | 0 | 0.00 | N.D. - N.D. | N.D. | - |
| 53 | Least-developed countries (LDC) duties for Benin, Timor-Leste and Myanmar | 1 | 0 | 1 | 0 | 0.00 | N.D. - N.D. | N.D. | - |
| 54 | Least-developed countries (LDC) duties for Bangladesh | 1 | 0 | 1 | 0 | 0.00 | N.D. - N.D. | N.D. | - |

**CRITERIOS Y/O PAUTAS DE CARÁCTER
GENERAL QUE CONVIENE TENER EN
CUENTA PARA UN DEBIDO
ACOGIMIENTO DE LAS PREFERENCIAS
ARANCELARIAS**

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

CRITERIOS Y/O PAUTAS DE CARÁCTER GENERAL

1. Las mercancías deberán haber **sido “negociadas”**, es decir, deberán estar expresamente incluidas en los listados de desgravación que contienen los márgenes de preferencias arancelarias otorgadas por cada país parte de un TLC. No todo el universo arancelario será necesariamente objeto de negociación. Debido a “sensibilidades” propias de cada país, podrían existir mercancías no consideradas a los efectos de aplicación de los márgenes de desgravación pactados

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

- Sectores Productivos
- Calidad
- Regulaciones para exportar
- Acuerdos Comerciales
- Estadísticas
- Exporta Fácil
- Directorios
- Enlaces de Interés
- Comercio Sostenible

Tratado de Libre Comercio Perú - China

Vigente desde el 01 de marzo del 2010

Paso 1: Seleccione exportar.

- Exportar hacia China (arancel de China en inglés, basado en el Sistema Armonizado 2012)

Paso 2: Ingrese los primeros 2, 4, 6 o 8 dígitos de la subpartida o su descripción en inglés.

Subpartida arancelaria: Descripción subpartida: [View Report](#)

1 of 1 | Select a format | Export

Síguenos en:



Aranceles Preferenciales

Para visualizar los datos del 2011 al 2020 hacer clic en el icono



| SUBPARTIDA | AÑO | ARANCEL NMF | ARANCEL PREFERENCIAL | OBSERVACIÓN | REGLA ESPECÍFICA DE ORIGEN |
|---|------|-------------|----------------------|-------------|--|
| <input checked="" type="checkbox"/> 40111000 -Of a kind used on motor cars (including station wagons and racing cars) | 2019 | 10% | 10.0% | | Un cambio de cualquier otra partida; o No se requiere un salto de clasificación arancelaria, siempre que se cumpla con un valor de contenido regional no menor al 50 por ciento. |

TLC China, Categoría D: exclusión.

Categoría D incluye productos de sensibilidad de China, entre otros, algunos productos pesqueros, café, trigo, arroz, maíz, aceites vegetales, azúcar, tabaco, algunas preparaciones alimenticias, combustibles, urea, polietileno, neumáticos, pieles, madera, papel, televisores, autos, motocicletas. Estos productos representan **422 líneas arancelarias** y 1.0% de las importaciones chinas desde Perú.

China ofrece desgravación total de sus aranceles (en un plazo definido) al **98.98% de las exportaciones del Perú** y casi al 94.5% de líneas arancelarias.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

CRITERIOS Y/O PAUTAS DE CARÁCTER GENERAL

2. Deberá cumplirse el **criterio de origen** establecido para cada mercancía específica. Bajo estas consideraciones, podría ocurrir que una mercancía haya sido producida en ("made in") uno de los países signatarios de un TLC pero que no resulte originaria de dicho país para los fines de la respectiva desgravación arancelaria.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

CRITERIO DE ORIGEN

Como lo reseñan Estevadeordal et al (2009a), el incumplir con las reglas de origen **imposibilita disfrutar de las preferencias arancelarias**, por ende, estas disposiciones se convierten en un instrumento clave para gobernar el comercio preferencial. Los autores añaden que las reglas de origen son reconocidas como una especie de “proteccionismo oculto”, dado que las mismas pueden contrarrestar los efectos de la liberalización arancelaria, y en últimas repercutir en la utilización de las preferencias.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

¿Cuáles son los criterios de calificación de origen?

TO

- Una mercancía se considera originaria debido a que es totalmente obtenida o producida enteramente (TO).

EXO

- Una mercancía se considera originaria cuando es producida exclusivamente a partir de materiales originarios (EXO).

REO

- Una mercancía se considera originaria cuando es producida a partir de materiales originarios y no originarios, o exclusivamente no originarios y cumple con el REO requerido.

debemos aplicar cualquiera de los tres criterios de las reglas de origen para conocer si la mercancía realmente es originaria o no.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

¿Las mercancías que son producidas en nuestro país son siempre originarias del Perú ?.

Esta es una creencia común en el sector productivo, pero no es cierta.

No siempre las mercancías producidas en nuestro país son originarias del Perú; todo depende de los **criterios establecidos** en los acuerdos comerciales internacionales.

Entonces, no podemos decir que una mercancía es originaria del Perú en el marco del APC por el hecho de que haya sido producida aquí. Igualmente, si una mercancía es producida en EE.UU., no significa necesariamente que sea originaria de ese país.

En consecuencia, si algún productor compra algún material en el mercado nacional o de EE.UU., debe asegurarse de que la mercancía es originaria a través de un certificado de origen

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

¿Cuando una mercancía es originaria según las reglas de origen de la Comunidad Andina, también es originaria en el marco de otro TLC?.

No, Cada acuerdo comercial internacional o esquema preferencial tiene sus propias reglas de origen. En ese sentido, que una mercancía sea originaria de la Comunidad Andina no implica que también sea originaria en el marco de otro acuerdo comercial.

Es probable para ciertas mercancías, pero no es cierto en todos los casos.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

ES IMPORTANTE CONOCER LA CLASIFICACIÓN ARANCELARIA DE UNA MERCANCÍA PORQUE:

1. Existe un criterio de origen que permite el empleo de materiales no originarios:


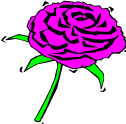

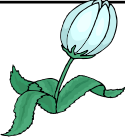


REO (requisito específico de origen), y para aplicarlo se necesita conocer primero la clasificación arancelaria para luego poder conocer cuál es el REO aplicable.

En algunos casos, cuando el REO se encuentra basado en el método de cambio de clasificación arancelaria, será necesario conocer la clasificación no solo de la mercancía, sino de todos los materiales no originarios que emplea para su producción.

2. El certificado de origen requiere que se incluya la clasificación arancelaria de la mercancía.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

ES IMPORTANTE CONOCER LA CLASIFICACIÓN ARANCELARIA DE UNA MERCANCÍA PORQUE:

| Descripción | Clasificación Arancelaria | |
|---|---------------------------|---|
| Atún fresco capturado en Costa Rica | 03.01.99 |  |
| Rosas frescas cultivadas en Guatemala | 06.03.10 |  |
| Cuarzo en bruto extraído en Honduras | 25.06.10 |  |
| Capullos de seda recolectados en Estados Unidos | 50.01.00 |  |
| Lana producida en El Salvador | 51.01.11 |  |
| Algodón cosechado en Nicaragua | 52.02.00 |  |

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

CRITERIOS Y/O PAUTAS DE CARÁCTER GENERAL

3. Deberá acreditarse la **expedición directa**, esto es, que las mercancías hayan sido transportadas directamente desde un país signatario al otro país signatario sin pasar por terceros países. La excepción a esta regla la constituyen, normalmente, el tránsito (paso temporal por un tercer país debido por lo general a razones de índole geográfico); el transbordo (cambio de medio de transporte); o el depósito temporal bajo el control de la autoridad aduanera del tercer país.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

CRITERIOS Y/O PAUTAS DE CARÁCTER GENERAL

4. Las desgravaciones arancelarias son pactadas en función a **“canastas de desgravación”** cada una de las cuales contiene un grupo determinado de mercancías negociadas. Dependiendo de la canasta que corresponda aplicar, podríamos estar ante una desgravación total inmediata o ante una desgravación progresiva, normalmente pactada en periodos anuales (por ejemplo, desgravación de 20% anual con lo que se obtendría una desgravación total a partir del quinto año de entrada en vigencia del TLC). Por lo general, cada nuevo nivel de desgravación arancelaria empieza a ser computado a partir del 1 de enero de cada año calendario.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

CANASTAS DE DESGRAVACIÓN

China al Perú



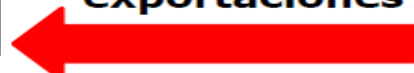
| Plazo | N Líneas arancelarias | Part. % |
|-----------|-----------------------|---------|
| 0-5 años | 5655 | 73% |
| 6-17 años | 1681 | 22% |
| Exclusión | 422 | 5% |
| Total | 7758 | 100% |

| Canasta | Años | Nº Líneas arancelarias | Part (%) |
|---------|------|------------------------|----------|
| A | 0 | 4,747 | 61.2 |
| B | 5 | 908 | 11.7 |
| C | 10 | 1,604 | 20.7 |
| D | - | 422 | 5.4 |
| E | 16 | 5 | 0.1 |
| F | 8 | 14 | 0.2 |
| G | 12 | 24 | 0.3 |
| H | 15 | 12 | 0.2 |
| I | 17 | 20 | 0.3 |
| K | * | 1 | 0.0 |
| L | * | 1 | 0.0 |
| Total | | 7,758 | 100.0 |

80% de las exportaciones



97% de las exportaciones



Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

CANASTAS DE DESGRAVACIÓN

Perú a China

| Plazo | N Líneas arancelarias | Part (%) |
|-----------|-----------------------|----------|
| 0-5 años | 5574 | 72% |
| 6-17 años | 1204 | 16% |
| Exclusión | 592 | 8% |
| Total | 7370 | 100% |

| Canasta | Años | Nº Líneas arancelarias | Part (%) |
|--------------|-------|------------------------|---------------|
| A | 0 | 4,622 | 62.7% |
| B | 5 | 952 | 12.9% |
| C | 10 | 1,057 | 14.3% |
| D | - | 592 | 8.0% |
| E | 16 | 87 | 1.2% |
| G | 12 | 5 | 0.1% |
| H | 15 | 22 | 0.3% |
| J1 | 17+4 | 4 | 0.1% |
| J2 | 17+8 | 7 | 0.1% |
| J3 | 17+10 | 22 | 0.3% |
| Total | | 7,370 | 100.0% |

64% de las exportaciones

91% de las exportaciones

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

DESGRAVACIONES ARANCELARIAS DE LAS IMPORTACIONES DE EE.UU DESDE PERU

- EEUU ofrece desgravación total (en un plazo de 0 a 17 años) del 99,5% de sus líneas arancelarias.
- Incluye el 100% de las importaciones estadounidenses de bienes industriales no textiles desde Perú.
- Ingreso libre de aranceles para el 90% del universo de productos agrícolas.

Programa de desgravación arancelaria de las importaciones de EEUU desde Perú

| Categoría | N° Lineas | Part. |
|------------------|-----------|-------|
| Acceso Inmediato | 6417 | 60% |
| B (5 años) | 3 | 0% |
| C (10 años) | 21 | 0% |
| D (15 años) | 51 | 0% |
| Q (17 años) | 4 | 0% |
| Cuotas | 129 | 1% |
| F* | 3991 | 38% |
| R** | 1 | 0% |
| S*** | 17 | 0% |
| Total | 10634 | 100% |

F*: Sigue recibiendo trato libre de aranceles

R**: Arancel se aplica de acuerdo con procedimientos de nota 3 de EEUU al subcapítulo II, Capítulo 98 del HTSUS

S***: Quedaron libres de arancel desde la entrada en vigencia del TLC

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

DESGRAVACIONES ARANCELARIAS DE LAS IMPORTACIONES PERUANAS DESDE EE.UU

- Acceso inmediato al 76% de líneas arancelarias (el resto entre 5 y 17 años)
- Incluye 451 partidas arancelarias agrícolas (56% del total).
- Perú aplicará una salvaguardia especial agropecuaria (SEA) por volumen para 36 productos sensibles
- Perú se comprometió a extender a EEUU las condiciones de acceso más favorables que se otorguen en futuros acuerdos.

| Categoría | N° Líneas | Part. |
|---------------------|-----------|--------|
| Acceso Inmediato | 5590 | 76.0% |
| B (5 años) | 864 | 11.7% |
| C (10 años) | 634 | 8.6% |
| D (15 años) | 20 | 0.3% |
| F* | 126 | 1.7% |
| G (2 años) | 4 | 0.1% |
| H (3 años) | 12 | 0.2% |
| J** | 1 | 0.0% |
| K (7 años) | 56 | 0.8% |
| L (8 años) | 11 | 0.1% |
| M (9 años) | 1 | 0.0% |
| N (12 años) | 3 | 0.0% |
| 17 con 10 de gracia | 22 | 0.3% |
| 17 con 4 de gracia | 4 | 0.1% |
| Cuotas | 12 | 0.2% |
| Total | 7360 | 100.0% |

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

Desgravación Perú a México

El Acuerdo de Integración Comercial Perú – México se firmó en Lima el 6 de abril de 2011 y entró en vigencia el 1 de febrero de 2012,

| CATEGORÍA DE DESGRAVACIÓN | DESGRAVACION | NÚMERO DE SUBPARTIDAS NACIONALES | PORCENTAJE (%) |
|---------------------------|---|----------------------------------|----------------|
| A | Inmediata | 5808 | 78.81 |
| B | 5 cortes anuales | 620 | 8.41 |
| B3 | 3 cortes anuales | 1 | 0.01 |
| B7 | 7 cortes anuales | 11 | 0.15 |
| C | 10 cortes anuales | 671 | 9.10 |
| F | Sujetos a contingentes Preferencias temporales | 70 | 0.95 |
| EXCL | Excluidas | 189 | 2.56 |
| TOTAL | | 7370 | 100.00 |

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

Desgravación Perú a Japón AAE Perú – Japón

Este acuerdo, firmado por Lima y Tokio el 31 de mayo de 2011 y entró en vigencia el 1 de enero de 2012

| CATEGORÍA DE DESGRAVACIÓN | DESGRAVACION | NÚMERO DE SUBPARTIDAS NACIONALES | PORCENTAJE (%) |
|---------------------------|-----------------------------------|----------------------------------|----------------|
| A | Inmediata | 5578 | 75.69 |
| B3 | 4 cortes anuales | 34 | 0.46 |
| B4 | 5 cortes anuales | 9 | 0.12 |
| B5 | 6 cortes anuales | 740 | 10.04 |
| B7 | 8 cortes anuales | 68 | 0.92 |
| B9 | 10 cortes anuales | 25 | 0.34 |
| B10 | 11 cortes anuales | 558 | 7.57 |
| B15 | 16 cortes anuales | 34 | 0.46 |
| B16 | 17 cortes anuales | 3 | 0.04 |
| R | Sujetas a renegociación en 5 años | 3 | 0.04 |
| X | Excluidas | 318 | 4.31 |
| TOTAL | | 7370 | 100.00 |

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

CRITERIOS Y/O PAUTAS DE CARÁCTER GENERAL

5. Las preferencias arancelarias normalmente se aplican sobre un **“arancel base”**, normalmente aquel vigente a la fecha en que culminó la negociación del TLC del que se trate. Debido a que estos procesos (negociaciones) son por lo general largos podría ocurrir que el margen aplicable de desgravación en un año determinado (aplicado sobre el respectivo arancel base), resulte aún superior a la tasa arancelaria nacional común. Este supuesto ocurre no con poca frecuencia dada la tendencia a una progresiva reducción de aranceles que se ha experimentado y se viene experimentando en el país.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

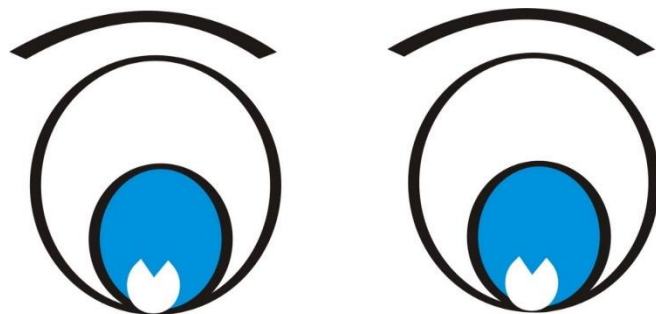
CRITERIOS Y/O PAUTAS DE CARÁCTER GENERAL

6. Dependiendo del **mecanismo de acreditación de origen** del que se trate, podríamos estar:

- (i) Ante un sistema de auto certificación en el que el fabricante, exportador o, incluso, el propio importador podría expedir un Certificado de Origen (por ejemplo, el TLC con los Estados Unidos);
- (ii) Ante un sistema de certificación mediante entidades autorizadas en el país de exportación (por ejemplo, el TLC con China); o
- (iii) Ante un sistema mixto que permita tanto la auto certificación de ciertos exportadores autorizados por el gobierno del país de exportación, como la certificación a través de entidades autorizadas en dicho país (por ejemplo, el TLC con Corea).

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

CRITERIOS Y/O PAUTAS DE CARÁCTER GENERAL



OJO... Si se determina que la mercancía no es originaria y el Certificado fue emitido en el Perú:

- Se debe iniciar un procedimiento sancionador por infringir las normas de certificación de origen (ver D.S. N° 005-2009-MINCETUR).
- Se le puede sancionar con multa de 12 a 20 UITs.
- Esta sanción es impuesta en una RVM, que también puede ser impugnada.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

CRITERIOS Y/O PAUTAS DE CARÁCTER GENERAL

7. Para cada TLC ha sido asignado **un código de Trato Preferente Internacional (TPI)**, el mismo que deberá ser consignado en el respectivo casillero de la DUA de importación con la finalidad de solicitar la preferencia arancelaria debiendo para ello contar en forma previa con el respectivo Certificado de Origen. En caso de no contar con el Certificado de Origen al momento de la nacionalización, los TLC, por lo general, prevén la posibilidad de solicitar posteriormente (normalmente dentro del plazo de un año) la devolución de los aranceles adjuntando para dichos efectos el respectivo Certificado de Origen del que no se dispuso al momento de la nacionalización.

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com

EL CÓDIGO DE TRATO PREFERENCIAL INTERNACIONAL (TPI)

PARA ACCEDER A TALES PREFERENCIAS EL IMPORTADOR DEBERA CONSIGNAR EN LA DECLARACION ADUANERA DE MERCANCIAS EL **TPI** CORRESPONDIENTE.

| TPI | TLC | ENTRADA EN VIGOR | |
|-----|----------------|------------------|-----------|
| 338 | CHILE | ACE 38 | 01.07.98 |
| | | ALC | 01.03.09 |
| 802 | ESTADOS UNIDOS | | 01.FEB.09 |
| 803 | CANADA | | 01.AGO.09 |
| 804 | SINGAPUR | | 01.AGO.09 |
| 805 | CHINA | | 01.MAR.10 |
| 806 | COREA | | 01.AGO.11 |
| 807 | EFTA | SUIZA | 01.JUL.11 |
| | | LIECHTENSTEIN | 01.JUL.11 |
| | | ISLANDIA | 01.OCT.11 |
| | | NORUEGA | 01.JUL.12 |
| 808 | TAILANDIA | | 31.DIC.11 |
| 809 | MEXICO | | 01.FEB.12 |
| 810 | JAPON | | 01.MAR.12 |
| 811 | PANAMA | | 01.MAY.12 |
| 812 | UNION EUROPEA | | 01.MAR.13 |
| 813 | COSTA RICA | | 01.JUN.13 |

Dr. Percy Hu
Email: percyquispe@gmail.com

Solicitud del Trato Preferencial Internacional en el momento del despacho

| | |
|--------------|---|
| Casilla 7.9 | Número y fecha del certificado de origen que ampara la mercancía negociada. En caso de que en el acuerdo no sea obligatoria la numeración del certificado de origen, se debe consignar s/n. |
| Casilla 7.19 | Subpartida nacional de la mercancía, de acuerdo al Arancel Nacional de Aduanas vigente. |
| Casilla 7.21 | Ítem NALADISA en que se clasifica la mercancía negociada en el acuerdo. En el caso del TPI 504 no se llena esta casilla. |
| Casilla 7.22 | Código de tipo de margen (TM) asignado a la subpartida nacional, conforme se muestra en el portal web de la Sunat. En caso la subpartida nacional carezca de TM no se llena esta casilla. |

| | |
|--------------|--|
| Casilla 7.23 | Código del TPI que corresponda según el acuerdo. |
| Casilla 7.26 | Código del país de origen de las mercancías, según el acuerdo. |
| Casilla 7.37 | Número de registro del funcionario autorizado para suscribir certificados de origen. |

Declaración Simplificada

| | |
|--------------|--|
| Casilla 6.2: | Subpartida nacional de la mercancía. |
| Casilla 6.9 | -TPI, número fecha de certificado de origen. -Ítem NALADISA, tipo de margen, país de origen. -Número de registro del funcionario autorizado para suscribir certificados de origen. |

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
Email: percyquispe@gmail.com



¿Qué es el SIICEX? Preguntas Frecuentes Glosario Herramientas de Análisis Buscar Partida

Exportaciones Perú 2018 #SeguimosCreciendo

Mira la presentación aquí

1 2 3 4 5

SERVICIOS AL EXPORTADOR

- Promoción Comercial
- Plataformas para MiPymes
- Ruta exportadora
- Test Exportador
- Regiones
- Sectores Productivos
- Calidad
- Regulaciones para exportar
- Acuerdos Comerciales
- Estadísticas
- Exporta Fácil
- Directorios
- Enlaces de Interés
- Comercio Sostenible

13 de mayo del 2019

Inteligencia de Mercados

Informes de las exportaciones peruanas por sectores

9-1

Acuerdos comerciales

Recomendar 78

Twitter



2,577 millones de nuevos compradores consumen nuestros productos

Página Oficial

Visite la página oficial de los Acuerdos Comerciales del Perú en vigencia:
www.acuerdoscomerciales.gob.pe

Beneficios de los Acuerdos Comerciales - APEC

Economías

Aranceles Preferenciales

- APC Perú - EEUU
- TLC Perú - Canadá
- TLC Perú - China
- ALC Perú - Chile
- TLC Perú - Singapur
- TLC Perú - Corea

- Promoción Comercial
- Plataformas para MiPymes
- Ruta exportadora
- Test Exportador
- Regiones
- Sectores Productivos
- Calidad
- Regulaciones para exportar
- Acuerdos Comerciales
- Estadísticas
- Exporta Fácil
- Directorios
- Enlaces de Interés
- Comercio Sostenible

13 de mayo del 2019

Inteligencia de Mercados

Informes de las exportaciones peruanas por sectores

Recomendar 2

Twitter

APC Perú - EEUU | TLC Perú - Canadá | TLC Perú - China | ALC Perú - Chile | TLC Perú - Singapur | TLC Perú - Corea | TLC Perú - Argentina | TLC Perú - Bolivia | TLC Perú - Brasil | TLC Perú - Colombia | TLC Perú - Ecuador | TLC Perú - Guatemala | TLC Perú - Islandia | TLC Perú - Japón | TLC Perú - México | TLC Perú - Noruega | TLC Perú - Panamá | TLC Perú - Paraguay | TLC Perú - Suiza | TLC Perú - UE | TLC Perú - Uruguay | TLC Perú - Tailandia |

Tratado de Libre Comercio Perú - China

Vigente desde el 01 de marzo del 2010

Paso 1: Seleccione exportar.

- Exportar hacia China (arancel de China en inglés, basado en el Sistema Armonizado 2012)

Paso 2: Ingrese los primeros 2, 4, 6 o 8 dígitos de la subpartida o su descripción en inglés.

Subpartida arancelaria: Descripción subpartida:



Aranceles Preferenciales

Para visualizar los datos del 2011 al 2020 hacer clic en el ícono

| SUBPARTIDA | AÑO | ARANCEL NMF | ARANCEL PREFERENCIAL | OBSERVACIÓN | REGLA ESPECÍFICA DE ORIGEN |
|--|------|-------------|----------------------|-------------|--|
| <input checked="" type="checkbox"/> 08044000 -Avocados | 2019 | 25% | 0 | | Un cambio desde cualquier otro capítulo. |

- Sectores Productivos
- Calidad
- Regulaciones para exportar
- Acuerdos Comerciales
- Estadísticas
- Exporta Fácil
- Directorios
- Enlaces de Interés
- Comercio Sostenible

Tratado de Libre Comercio Perú - Corea

Vigente desde el 01 de agosto del 2011

Paso 1: Seleccione exportar.

- Exportar hacia Corea del Sur (arancel de Corea del Sur en inglés, basado en el Sistema Armonizado 2007)

Paso 2: Ingrese los primeros 2, 4, 6 dígitos de la subpartida o su descripción en inglés.

| | | | | |
|------------------------|-------------------------------------|------------------------|----------------------|-----|
| Subpartida arancelaria | <input type="text" value="080440"/> | Descripción subpartida | <input type="text"/> | Vie |
|------------------------|-------------------------------------|------------------------|----------------------|-----|

1 of 1 | Select a format | Export



Aranceles Preferenciales

Para visualizar los datos del 2011 al 2020 hacer clic en el ícono

| SUBPARTIDA | AÑO | ARANCEL NMF | ARANCEL PREFERENCIAL | OBSERVACIÓN | REGLA ESPECÍFICA DE ORIGEN | |
|---|------|-------------|----------------------|-------------|----------------------------|---|
| <input checked="" type="checkbox"/> 0804400000 Avocados | 2019 | 30 | | 0 | | Todos los materiales del capítulo 8 utilizados deben ser totalmente obtenidos.. Nota de la Sección II (caps 06-14): Las mercancías agrícolas y hortícolas que se cultivan en el territorio de una Parte deberán ser tratadas como originarias en el territorio de esa Parte aún cuando se cultiven a partir de semillas, bulbos, tubérculos, rizomas, esquejes, injertos, retoños, yemas u otras partes vivas de plantas de un país no Parte. |

DR. PERCY HUGO QUISPE FARFAN

AGENTE DE ADUANA, EGRESADO DE LA ESCUELA NACIONAL DE ADUANAS (IAT SUNAT), ABOGADO DE LA UNIVERSIDAD NACIONAL FEDERICO VILLARREAL, CONTADOR PÚBLICO COLEGIADO Y LICENCIADO EN ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS POR LA UNIVERSIDAD NACIONAL MAYOR DE SAN MARCOS, MAESTRO EN DOCENCIA UNIVERSITARIA EN LA UNIVERSIDAD NACIONAL DE EDUCACIÓN ENRIQUE GUZMÁN Y VALLE, MAESTRO EN DERECHO CON MENCIÓN EN ADUANAS Y DOCTORADO EN LA UNIVERSIDAD NACIONAL FEDERICO VILLARREAL, ACTUALMENTE, LABORA COMO INTERNATIONAL TRADER, EXPOSITOR EN LOS DIPLOMADOS DE COMERCIO INTERNACIONAL EN USIL WORLD TRADE CENTER, EN LA ESCUELA DE LA ASOCIACION DE EXPORTADORES (ADEX), EN LOS CURSOS ADOC DE PROM PERU Y ES DOCENTE UNIVERSITARIO EN LA UPC, LAUREATE INTERNATIONAL UNIVERSITIES NETWORK

Dr. Percy Hugo Quispe Farfán
E-MAIL: percyquispe@gmail.com

Celular 98115*4740

• 2019

Lima, Perú

