



Seminarios virtuales Miércoles del exportador

Factoring Internacional:

Alternativa de Financiamiento en el Comercio Exterior

Lima, 17 de septiembre del 2025

Carolina Rodriguez

Vicepresidente Regional Colombia

crodriguez@expocredit.com

Guillermo Caballero

Vicepresidente Regional Perú

gcaballero@expocredit.com



A large, white, stylized outline of the number '1' is positioned on the left side of the slide.

ExpoCredit Financial Group

Nuestra Experiencia

ExpoCredit tiene más de 20 años de experiencia trabajando con empresas Estadounidenses y Latinoamericanas de todos los tamaños, y en todas las industrias. Ayudamos a empresas a obtener capital de trabajo inmediato a través de una variedad de productos financieros y servicios, incluyendo financiamiento de cuentas por cobrar y de cadena de suministro.



Orientados al crecimiento y al éxito



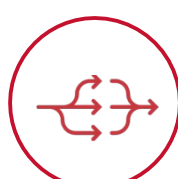
Sin Recurso



Experiencia



Alcance Global



Flexibilidad

Agenda



¿Qué es el Factoring?

Como funciona, cuál es su factor diferenciador y quienes somos.



Beneficios de usar factoring para exportadores

¿Por qué es una alternativa sólida para mitigar riesgo?



Flujo de Mejoras

Como las empresas exportadoras experimentan los cambios al obtener una línea de factoring



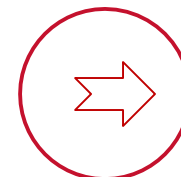
Factoring vs. Crédito

Las principales diferencias entre factoring y los créditos bancarios.



Errores comunes al aplicar factoring

Errores en los que incurren las empresas al solicitar una línea de factoring



Condiciones Mínimas de aplicación

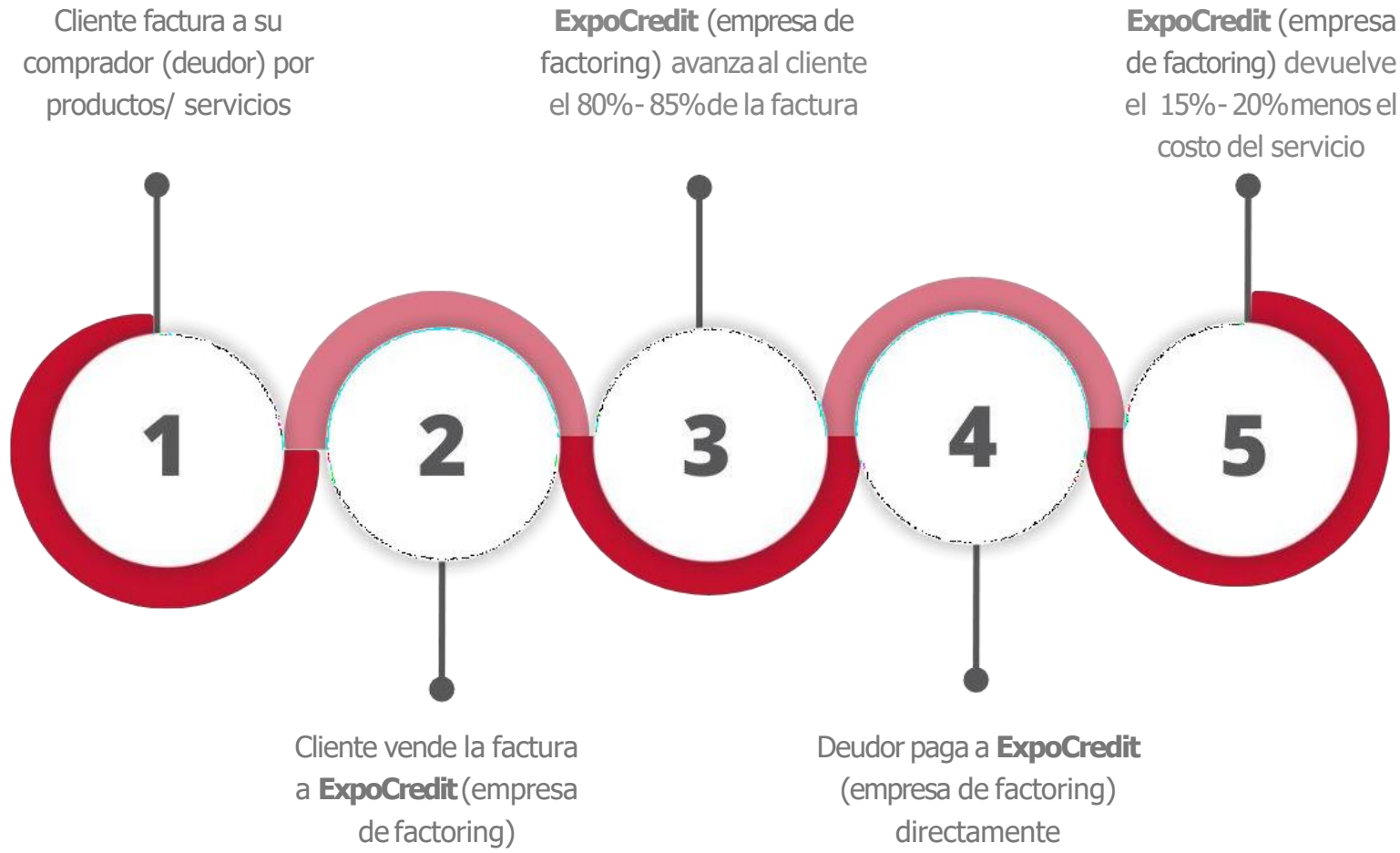
¿Cuáles son los principales requisitos para obtener una línea de factoring?



Casos de Estudio

Experiencia de compañías que han utilizado factoring.

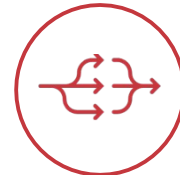
¿Cómo Funciona el Factoring?



¿Cuáles serían los beneficios de usar factoring para los exportadores?



Optimización de procesos de producción



Expansión a nuevos mercados



Incremento de ventas y volumen de exportación



Ampliación de portafolio de productos de exportación



Reducción de gastos financieros

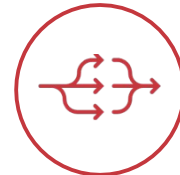


El costo de la operación depende única y exclusivamente del tiempo del que deudor demore en hacer el pago.

¿Cuáles serían los beneficios de usar factoring para los exportadores?



Apoyo en el área de cobranzas y procesos operativos de la mano de expertos.



Flexibilidad de uso a conveniencia de la empresa.



Feedback constante de tu deudor para tomar decisiones comerciales acertadas.



Es un complemento a diferentes alternativas financieras que se presenta en el mercado.



No compromete los activos de la empresa, ya que no se solicitan garantías reales.



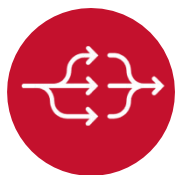
Mitigas el riesgo de impago de tus clientes.

Flujo de mejoras con el uso de Factoring



Falta de Liquidez

Empresa exportadora incurre en problemas de liquidez por los términos de pagos pactados con sus clientes, lo cual le impide suplir gastos operacionales, nómina, y pago a sus obligaciones bancarias.



Alternativas de financiamiento sin deuda

Empresa exportadora aplica al factoring sin recurso, con el fin de poder ceder sus facturas con largos plazos de pago y suplir sus necesidades de capital en el corto plazo



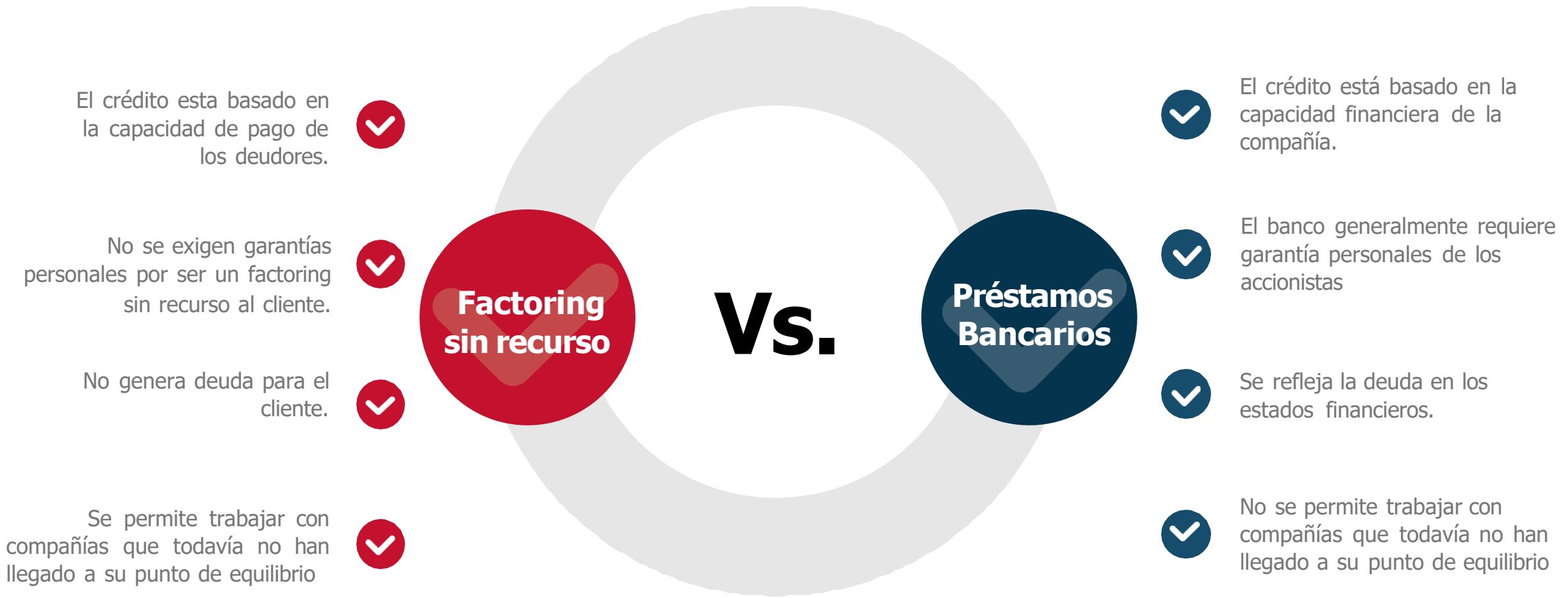
Línea de Factoring Aprobada

Luego de un proceso de investigación por parte de la empresa de factoring, la empresa exportadora obtiene la aprobación de una línea de factoring por el monto solicitado.



Beneficios

Empresa exportadora luego de haber podido mejorar su flujo de caja a través del factoring sin recurso, tuvo la capacidad de suplir sus costos operacionales y de esa forma incrementar el volumen de ventas en el corto plazo



Errores Comunes para aplicación de Factoring

01

Consciencia de Costos

Falta de información de los costos totales que implica la operación

02

Orden con el flujo de caja

No tener mapeado el promedio de cuentas por cobrar según los diferentes términos pactados con sus clientes

03

Falta de conocimiento

Al no investigar sobre el proceso de factoring, muchos clientes se encuentran con muchas barreras y termina siendo un proceso extenso

04

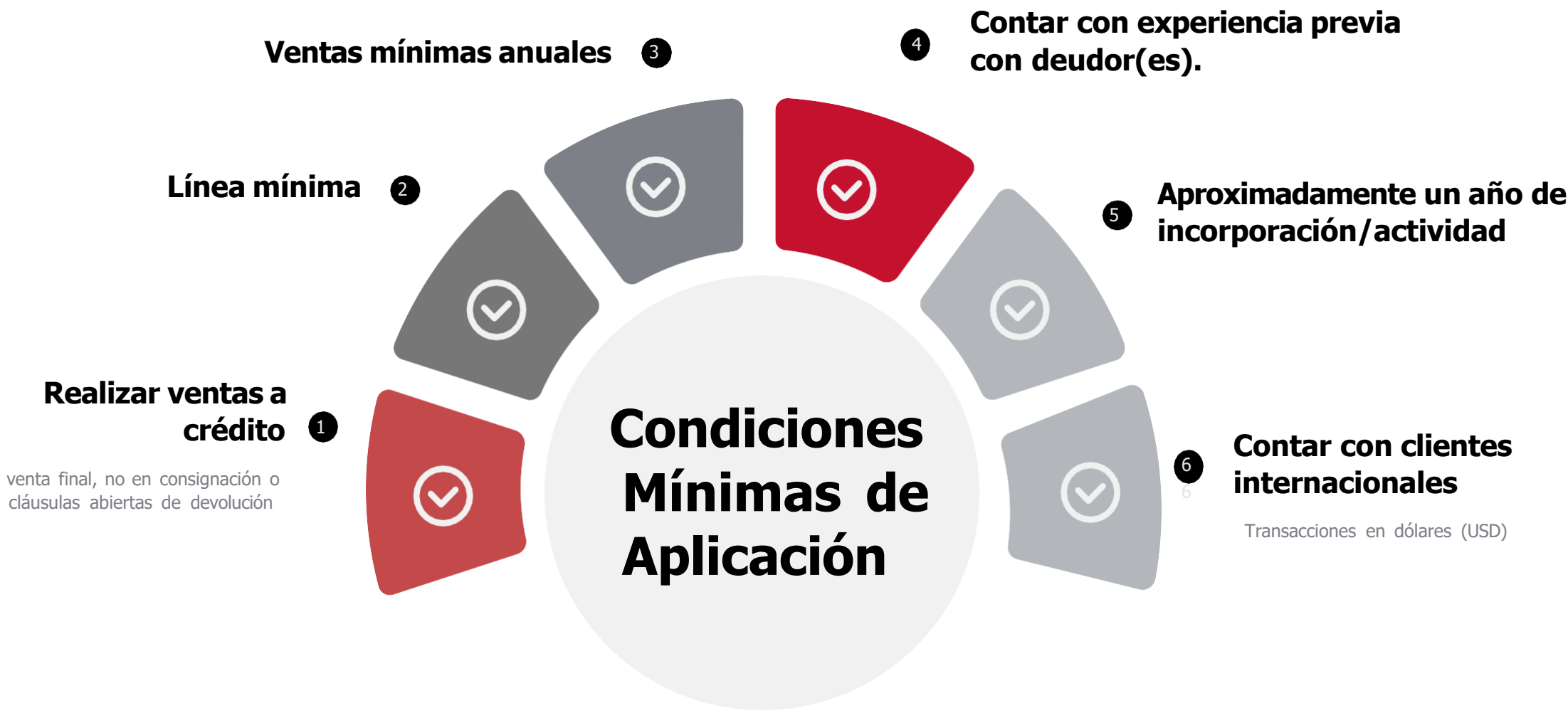
informalidad de procesos

La informalidad en procesos operativos y de venta pueden llegar a ser una traba al momento de realizar factoring,

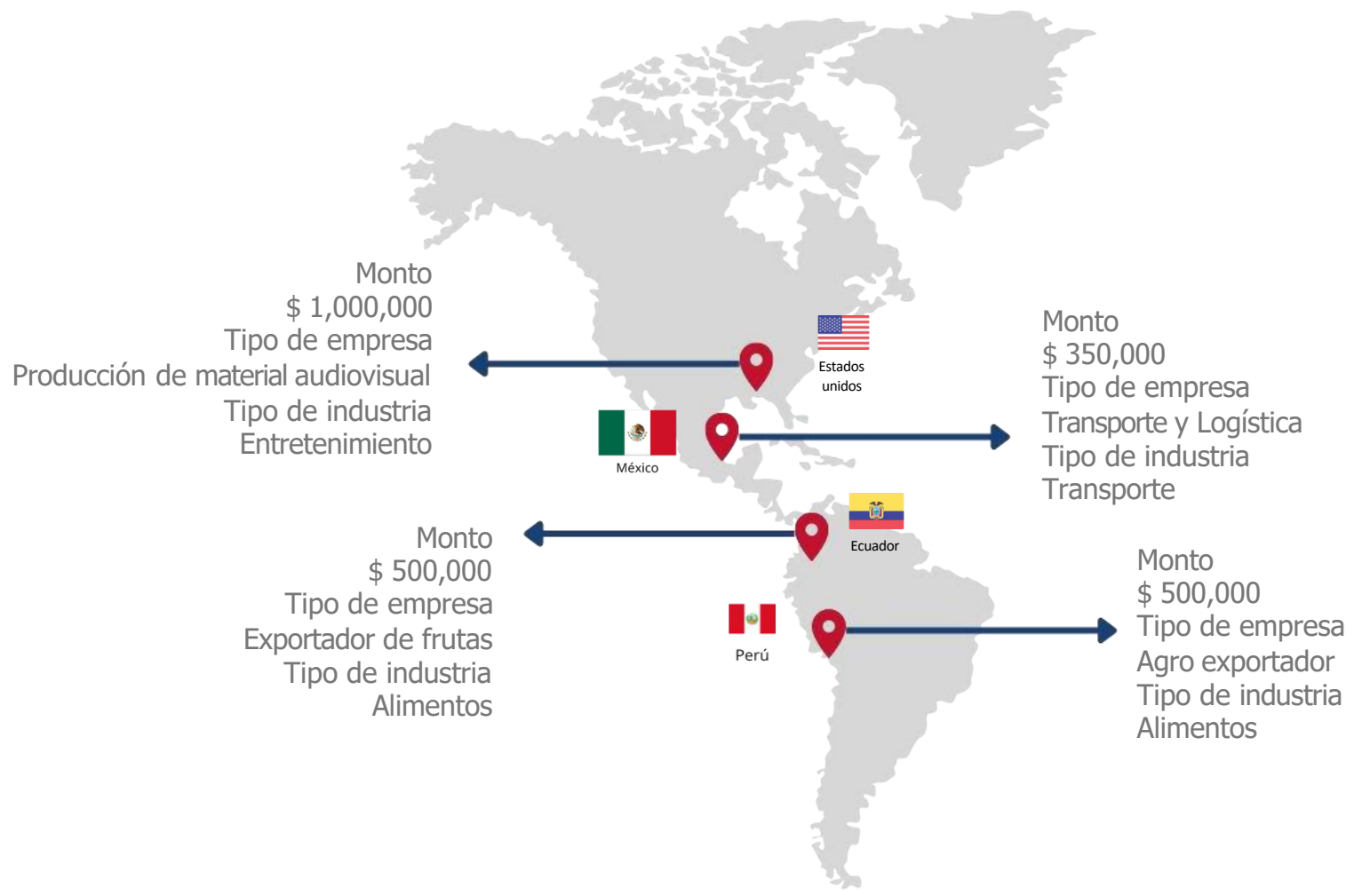
05

Asunciones

Asumir que al hacer factoring no se puede tener acceso a otro tipo de apalancamiento financiero.



Casos de Estudio





 **ExpoCredit**
Financial Group

Kodak tenía cámaras digitales antes que cualquier otra compañía pero en vez de crecer, se conformaron con la tecnología que tenían.