



**MINISTRY FOR FOREIGN
AFFAIRS OF FINLAND**

Tiia Haapaniemi
Asesora Comercial - Embajada de Finlandia

Lima
17.2.2010

Oportunidades Comerciales en Finlandia y Países Nórdicos

Contenido de la presentación:

- Finlandia y el mundo nórdico
- Economía finlandesa
- Finlandia - Perú: exportaciones e importaciones
- Características del mercado minorista
- Finlandeses como socios comerciales
- Requisitos legales y estándares
- Tendencias del consumo en Finlandia
- Programa Finnpartnership
- Cámara de Comercio Peruano Nórdica



Europa del Norte tiene 25 millones de habitantes



Finlandia 5.3
Dinamarca 5.5
Noruega 4.8
Suecia 9.3

Estonia 1.3
Russia (141.9 mill)
St. Petersburg 4.8
Moscú 10.1



A scenic landscape of Finland. In the foreground, a person wearing a green jacket, blue jeans, and black boots is sitting on a rocky outcrop, looking out over a vast landscape. The background shows a large body of water, likely a lake or fjord, surrounded by dense green forests and rolling hills under a blue sky with some clouds. The overall scene is peaceful and natural.

Finlandia

- 5,3 millones de habitantes
- Superficie 338 000 km²
- Capital Helsinki, aprox 500 mil habitantes
- República, presidenta Tarja Halonen
- Idiomas: finés y sueco
- 67 % de bosques
- 180 000 islas, 188 000 lagos
- Líder mundial en tecnología para el medio ambiente, industria papelera y forestal, tecnología de comunicación



Independiente desde 1917, capital Helsinki
En UE desde 1995, usamos el euro desde 2002.
Parlamento unicamaral con 200 diputados,
de los cuales 84 son mujeres



Cuatro estaciones del año
variación entre -30°C y $+30^{\circ}\text{C}$



Famosos finlandeses



Economía Finlandesa

- Economía abierta y fuerte. PBI/capita: 29,500 €
- Industrialización tardada pero rápida
 - Rápido desarrollo de un país pobre y agrario a un país moderno y industrializado que hoy en día está entre los más competitivos en el mundo.
- Creció gracias a la industria forestal y maderera, agricultura y algunos minerales.
- Ultimamente hay rápidos cambios estructurales hacia tecnología, servicios e innovaciones
- La estructura por sectores: servicios 65,7 %, manufactura 31,4 %, producción primaria 2,9 %.



Importaciones y exportaciones (2008)

	Importaciones		Exportaciones	
	€ millon	%	€ millon	%
Productos de industria eléctrica/electrónica	10 589	17,0	15 284	23,3
Productos químicos	10 486	16,8	11 255	17,2
Productos mineros	9 511	15,2	10 452	15,9
Transporte	6 285	10,1	9 380	14,3
Maquinaria y equipos	5 862	9,4	8 489	12,9
Otros	19 670	31,5	10 721	16,3



Economía Finlandesa

- Muy dependiente del comercio exterior
- Principales socios son países Europeos (más de la mitad de import. y export. con países miembros de la UE)
- Finlandia se ha integrado con sus países vecinos por fusiones de empresas como
 - Nordea y Den Danske Bank, grupos bancarios
 - Stora-Enso, industria forestal
 - TeliaSonera, telecomunicaciones
- Los países nórdicos se consideran como un mercado nacional expandido: las mismas leyes, regulaciones y estándares aplican prácticamente en todos los países, con algunas excepciones

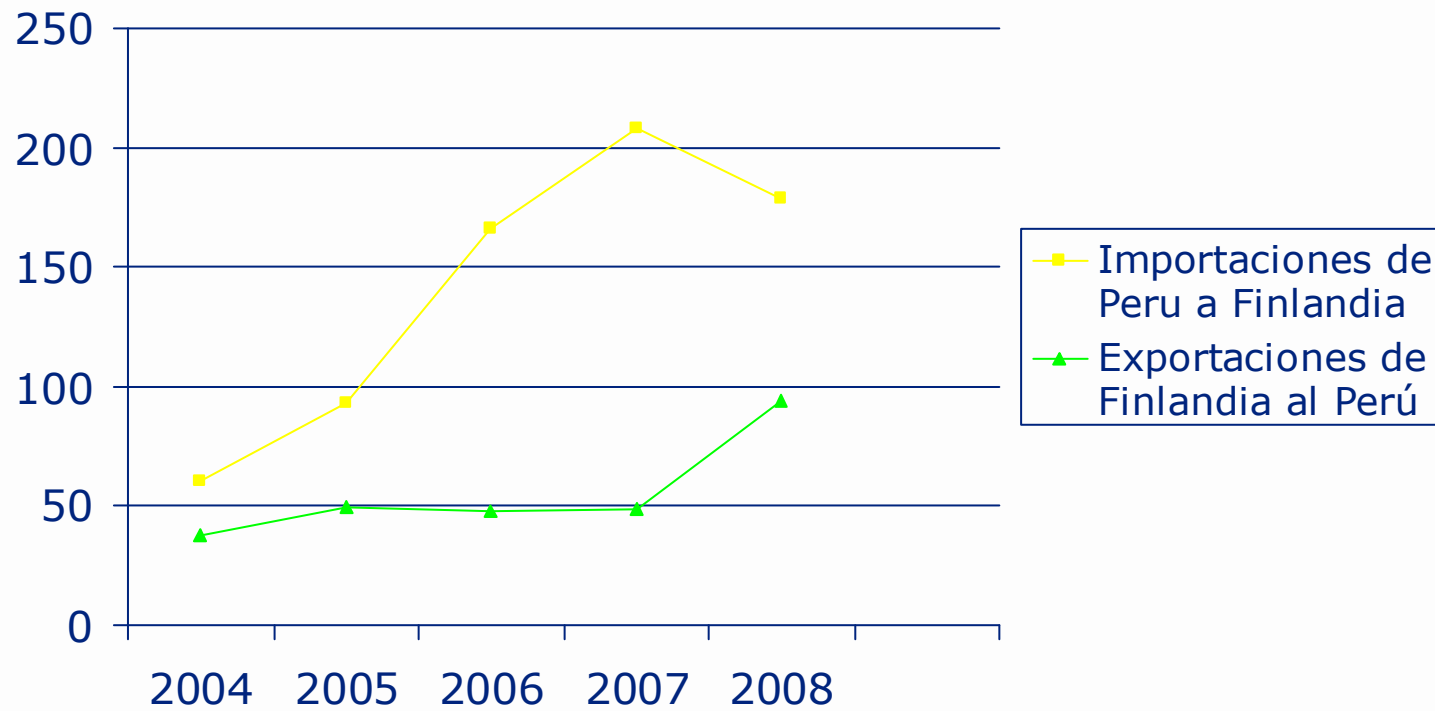


Finlandia – Perú

- 30 empresas finlandesas representadas en el Perú: sector minero, tecnología
- Perú exporta minerales (cobre y cinc), mantas y tejidos de lana y algodón, frutas, café sin tostar
- Las exportaciones de Finlandia al Perú duplicaron en 2008, siendo aprox. 94 mill. euros



Importaciones de Perú a Finlandia



¿Qué importa Finlandia del Perú?

	1 000 €	
0 Alimentos	5 736	4 %
1 Bebidas y tabaco	5,9	0 %
2 Materia prima (excl. combust.)	171 310	95 %
3 Combustibles, lubricantes	0	0 %
4 Grasas y aceites vegetales etc.	0	0 %
5 Productos químicos	1,2	0 %
6 Artículos manufacturados	1 276,7	0,90 %
7 Maquinaria y transporte	35,6	0 %
8 Varios artículos manufacturados	411,3	0,30 %
9 Otros	9	0 %
TOTAL	178 778,7	



Mercado minorista bien organizado

- El valor total del comercio minorista de Finlandia es de 34 mil millones de euros
- El mercado minorista está dominado por grandes cadenas que operan también en los países vecinos
 - Las cadenas son S-Group, Kesko y Tradeka
 - Ellas compran la mitad de los bienes importados directamente a los proveedores en el extranjero.
 - Estrictos conceptos de tienda
 - Toma de decisiones centralizada
- También hay muchas empresas importadoras y agentes que trabajan con pequeños proveedores (listadas en www.agenttiliitto.fi)



Los finlandeses son socios de confianza

- La manera finlandesa de hacer negocios está basada en ética y altos estándares. Somos un país de poca corrupción
- Usted puede confiar en la palabra de un finlandés
- Somos directos en nuestra comunicación, y apreciamos conversaciones abiertas y francas
- En negocios, solemos formar relaciones duraderas



La etiqueta de hacer negocios

- Casi todos hablamos inglés
- Reservar citas con anticipación
- Llegar puntual, así usted indica respeto y eficiencia
- Somos formales, hablamos poco y enfocamos al negocio
- Presentar sus puntos con suficientemente información - no solemos preguntar mucho
- No se necesita contacto cara a cara



Requisitos legales

- La legislación finlandesa está armonizada con la de la UE, en los requisitos hay variación dependiendo del caso
- Su socio va a ayudar a cumplir con los requisitos
- Requisitos esenciales tienen que ver con:
 - Seguridad del producto
 - Viabilidad del producto
 - Seguridad alimenticia
 - Embalaje y etiquetado
 - Documentación para demostrar





E

S

- Empresas tienen que guardar su reputación
- Responsabilidad corporativa incluye: responsabilidad económica, social, ambiental y cuidado de las condiciones laborales
- Muchos compradores quieren que sus proveedores cumplan con estándares voluntarios
- Estándares claves son ISO 9000, ISO 14000, y HACCP (Análisis de Peligros y Puntos de Control Críticos, APPCC)



¿De dónde viene el precio final?

Ejemplo del precio

Precio del proveedor (FOB)	100,00
+ cargo, seguro etc.	15,00
Precio CIF en la frontera de Finlandia	115,00
+ aranceles (normalmente 5-14%)	15,00
El costo a la llegada	130,00
El margen del grupo minorista (importación propia)	
+ marge 40% del precio de venta por menor	86,67
Precio de la venta por menor (excl. IGV) 216,67	
+ IGV (ALV) 22%	47,67
Precio en la tienda	264,34



Tendencias del consumo en Finlandia

- Comercio de bienes y servicios creció a 5 % de 2006 a 2007, y continuó fuerte hasta la crisis mundial.
- Sectores de crecimiento: alimentos saludables, muebles y artículos de decoración, equipos electrónicos para la casa, moda y artículos para los deportes
- En general, el consumidor finlandés es curioso y quiere probar nuevos sabores y obtener lo último de la tecnología
- Tendencias:
 - Se aprecia productos ecológicos y orgánicos
 - Responsabilidad social corporativa
 - La compra de los productos de *comercio justo* (fair trade) está creciendo fuertemente
 - Productos saludables
 - Productos certificados



Productos peruanos con potencial en los países Nórdicos

- Productos funcionales y saludables:
 - frutas y verduras
 - granos Andinos
- Variedades de café especiales
- Textiles de alta calidad y diseño
- Productos pesqueros
- En el futuro, productos del sector forestal y maderero



El programa de socios comerciales – Finnpartnership

- Fundado y financiado por el Ministerio de Relaciones Exteriores de Finlandia.
- La meta es la aumentación de la cooperación comercial entre empresas y organizaciones en Finlandia y países en vía de desarrollo.
- Finnpartnership ofrece servicios gratuitos de asesoramiento y apoyo financiero a proyectos de compañías finlandesas en los países en vía de desarrollo.
- En colaboración con el sector privado y organizaciones que ofrecen servicios de internacionalización.



Finnpartnership – los servicios



Matchmaking

Apoyo financiero

Servicios de asesoramiento




Identificación de asociaciones comerciales – Matchmaking

Finnpartnership canaliza información sobre oportunidades comerciales en países en vía de desarrollo a empresas finlandesas y viceversa.



Identificación de asociaciones comerciales – Matchmaking

- **Empieza de una idea:** joint ventures, importación / exportación, transferencia tecnológica y de know how, etc..
- Para registrarse en el matchmaking es necesario llenar una solicitud en inglés.
- El formulario está disponible en la página Web de Finnpartnership



Finnish Business Partnership Programme
c/o Finnfund, P.O. Box 391 (Judenmaankatu 16 B),
FI-00121 Helsinki, Finland
Tel: +358 9 3484 3314, Fax: +358 9 3484 3346
www.finnpartnership.fi, fp@finpartnership.fi

Please read and complete this form with all due care.
Fill in all applicable fields in **English** and return the **signed** registration form, including attachments, via mail, fax or email to Finnpartnership.
The information in fields marked with (*) will be available for public viewing via the matchmaking forum on Finnpartnership's website.

1. COMPANY / ORGANISATION	1.1 Company / Organisation full legal name *			
	1.2 Address *		1.3 P.O. Box *	
	1.4 Postal Code *	1.5 City *	1.6 Country *	
	1.7 Telephone number *		1.8 Fax number *	
	1.9 Website address *		1.10 E-mail address:	
	1.11 Name of contact person *		1.12 Title *	
	1.13 Area of responsibility:			
	1.14 Phone number *		1.15 E-mail address *	
	2. LEGAL STATUS	2.1 Business registration number or equivalent		2.2 Country registered in: 2.3 Year of establishment:
		2.4 Form of ownership or legal structure:		
<input type="checkbox"/> General partnership <input type="checkbox"/> Limited partnership <input type="checkbox"/> Limited company <input type="checkbox"/> Public limited company <input type="checkbox"/> Cooperative <input type="checkbox"/> Association or foundation <input type="checkbox"/> Other:				
2.5 Ownership structure (5 largest if applicable):				
	Owner(s)	% share (if applicable)		
	1.			
	2.			
	3.			
	4.			
	5.			
3. BUSINESS / ACTIVITY	3.1 Applicant's main economic or other activity:			
	3.2 Main products:			
	3.3 Main markets:			

www.finnpartnership.fi/matchmaking



Identificación de asociaciones comerciales – Matchmaking

- En la página web los agentes pueden encontrar oportunidades de colaboración e informar sobre sus propias posibilidades comerciales
- Información sobre 115 compañías Finlandesas

The screenshot shows a web application interface for finding business partners. At the top, there is a green header bar. Below it, there are two radio buttons: "International partner" (selected) and "Finnish partner". Underneath, there is a section titled "Business profile" with a "Find partner" button. A dropdown menu is open, showing options: "All companies", "Applications and tenders", "Export", "Import", "Business plan", "Trade", and "Administrative services". To the right of this menu is a "Submit" button. Below the menu, there are two input fields: "Country" and "Sector". The "Country" field has a list of countries: "USA", "UK", "Europe", "Latin America", and "Others". The "Sector" field is empty. At the bottom, there is a "Find results by" section with a "Company name" input field, a green "Search" button, and a "Clear fields" button.



El apoyo financiero para socios comerciales

- El solicitante puede ser :
 - una empresa finlandesa,
 - una empresa registrada en el extranjero que tiene incorporado un interés finlandés significativo,
- El apoyo financiero para un proyecto tiene un máximo de 250 000 euros de los gastos aprobados

El solicitante	% de los gastos aprobados
PYME u otro actor pequeño	50 %
Otras empresas	30 %

- Se puede solicitar el apoyo financiero durante las diferentes fases del proyecto:



El apoyo financiero para socios comerciales

- Apoyo financiero para actividades económicamente rentables que tienen la intención de iniciar una colaboración económica con empresas en países en vía de desarrollo:
 - Importación desde países en vía de desarrollo
 - Establecimiento en países en vía de desarrollo
 - empresa conjunta
 - filial
 - Transferencia de tecnología de Finlandia a los países en vía de desarrollo
 - Proyectos piloto referentes a la tecnología finlandesa del medio ambiente
 - Otros proyectos que tienen la intención de iniciar una colaboración económica a largo plazo con países en vía de desarrollo



Servicios de asesoramiento

- Servicios de asesoramiento en el fase de preparación de proyectos, que tienen la intención de iniciar una colaboración económica en países en vía de desarrollo.
- Información sobre financieros finlandeses e internacionales a través de asesoramiento financiero.
- Información sobre expertos finlandeses e internacionales que son necesarios en proyectos financiados con el apoyo financiero de Finnpartnership.



El programa de socios comerciales – Finnpartnership

- Para empresas en el Perú: identificación de socios comerciales
- Para empresas con un socio comercial de Finlandia: apoyo financiero
- Para todos: información sobre asuntos comerciales y oportunidades en Finlandia

www.finnpartnership.fi



El manual "Exportar a Finlandia"

- É Finlandia quiere promover comercio con los países en via de desarrollo
- É Para todos que quieren exportar a Finlandia, no importa el tamaño de la empresa
- É Información de mercado, estándares, requisitos, costumbres etc.



Cámara de Comercio Peruano Nórdica

www.camaranordica.org.pe

- Una nueva cámara activa, verde e innovadora
- Busca desarrollar nuevas oportunidades de negocios en todos los cinco países nórdicos y en el Perú
- Puede ofrecerle servicios como acceso a redes de contactos, información sobre los mercados, visitas a ferias, etc
- GastroNord del 20 al 23 de Abril en Estocolmo, Suecia
- Contacte a la gerenta general Carmen de Romero
 - tel: 344 0532
 - correo e: ccpn@camaranordica.org.pe



Más sobre Finlandia:

- Visit Finland <http://www.visitfinland.com/es>
- This is Finland <http://finland.fi/>
- Ciudad de Helsinki <http://www.helsinki.fi>
- Finpro <http://www.finpro.fi/>
- Cámara de Comercio <http://www.chamber.fi/>
- Finnpartnership <http://www.finnpartnership.fi/>
- Invest in Finland <http://www.investinfinland.fi>
- Ministerio de RREE <http://formin.finland.fi/tradepolicy/importpolicy>
- Aduanas <http://www.tulli.fi>
- EU Export Helpdesk <http://export-help.cec.eu.int/>



Embajada de Finlandia en el Perú

Av. Víctor A. Belaúnde 147
Edificio Real Tres, Of. 502
Centro Empresarial, San Isidro, Lima
tiia.haapaniemi@formin.fi
sanomat.lim@formin.fi
www.finlandiaperu.org.pe
(+511) 222 44 66

