



Seminarios virtuales Miércoles del exportador

# Cómo utilizar la IA para identificar clientes y proveedores en comercio exterior

Lima, 04 de diciembre de 2024

**Erwin Salas**

[erwinsalas.com](http://erwinsalas.com)



# Erwin Salas

- Director de ErCorp SAC
- Especialista y Speaker en Innovación, Tecnologías Emergentes y Startups
- Profesor universitario en la UNI y la Universidad Continental
- Experiencia en organizaciones de Canadá, EEUU, Portugal, Corea del Sur, y Perú en los sectores de innovación, educación, SaaS, cooperación internacional, etc.
- Graduate Certificate en Logística e Innovación por el MIT (EEUU)
- Magister en Innovación por la PUCP
- Ingeniero de Sistemas de la UNI
- 14 años de experiencia



[esalascoz@gmail.com](mailto:esalascoz@gmail.com)



(+51) 996 429 976



[erwinsalas.com](http://erwinsalas.com)

<https://www.linkedin.com/in/erwin-salas-coz/>

## Formación



## Experiencia



# ¿Qué es la Inteligencia Artificial?

---

- **Son agentes tecnológicos que imitan los procesos cognitivos humanos y sirven para construir agentes solucionadores de problemas**
- **Son tecnologías que nos ayudan a hacer más fácil nuestro trabajo del día día.**
- **Son nuestro mejor aliado para ser más productivos**
- **Busca imitar los procesos de la inteligencia humana mediante algoritmos y datos históricos.**

**Gemini**  **copy.ai**  **ChatGPT**



# **Cómo buscar clientes y proveedores en Comercio Exterior**



# **Buscando Nuevos Clientes Utilizando ChatGPT Search**

ChatGPT 4o ▾

Ⓚ Templat

# Paso 1

## What can I help with?


Soy un exportador de chicha morada en el peru. ¿Qué regiones o paises del mundo podrían ser mi mercado ideal? Explica paso a paso en un cuadro comparativo



 Create image

 Summarize text

 Get advice

 Brainstorm

 Help me write

More

Ⓚ Pls Continue

## Paso 2



Como exportador de chicha morada en Perú, identificar los mercados ideales para su producto es esencial. A continuación, se presenta un cuadro comparativo de regiones y países que podrían ser óptimos para la exportación de chicha morada, considerando factores como la demanda de bebidas tradicionales peruanas, la presencia de comunidades peruanas en el extranjero y las tendencias de consumo de bebidas no alcohólicas.

Región/País	Demanda de Bebidas Peruanas	Presencia de Comunidades Peruanas	Tendencias de Consumo de Bebidas No Alcohólicas	Observaciones
Estados Unidos	Alta	Alta	Creciente interés en bebidas exóticas y saludables	El TLC entre EE.UU. y Perú facilita la exportación de chicha morada con aranceles reducidos <small>EXPORTEMOS</small> . Además, la demanda de consumidores peruanos en el extranjero ha impulsado la comercialización de esta bebida <small>PERU RETAIL</small> .
España	Moderada	Alta	Interés en productos latinoamericanos	La presencia significativa de inmigrantes peruanos ha llevado a la introducción de productos como la chicha morada en el mercado español <small>PERU RETAIL</small> .
Japón	Baja	Baja	Preferencia por bebidas tradicionales locales	Aunque la demanda actual es baja, la reputación de la gastronomía peruana podría abrir oportunidades futuras.

## Paso 3



Como exportador de chicha morada en Perú, identificar los mercados ideales para su producto es esencial. A continuación, se presenta un cuadro comparativo de regiones y países que podrían ser óptimos para la exportación de chicha morada, considerando factores como la demanda de bebidas tradicionales peruanas, la presencia de comunidades peruanas en el extranjero y las tendencias de consumo de bebidas no alcohólicas.

Región/País	Demanda de Bebidas Peruanas	Presencia de Comunidades Peruanas	Tendencias de Consumo de Bebidas No Alcohólicas	Observaciones
Estados Unidos	Alta	Alta	Creciente interés en bebidas exóticas y saludables	El TLC entre EE.UU. y Perú facilita la exportación de chicha morada con aranceles reducidos <small>EXPORTEMOS</small> . Además, la demanda de consumidores peruanos en el extranjero ha impulsado la comercialización de esta bebida <small>PERU RETAIL</small> .
España	Moderada	Alta	Interés en productos latinoamericanos	La presencia significativa de inmigrantes peruanos ha llevado a la introducción de productos como la chicha morada en el mercado español <small>PERU RETAIL</small> .
Japón	Baja	Baja	Preferencia por bebidas tradicionales locales	Aunque la demanda actual es baja, la reputación de la gastronomía peruana podría abrir oportunidades futuras.

# Paso 4

¿Qué pasos debo seguir para exportar mi producto a Estados Unidos?

< 9/9 >



Para exportar chicha morada desde Perú hacia Estados Unidos, es fundamental cumplir con una serie de requisitos y regulaciones establecidos por ambos países. A continuación, se detallan los pasos esenciales que debe seguir:

#### 1. Registro en la FDA (Food and Drug Administration):

- Todas las instalaciones que manufacturan, procesan, empaacan o almacenan alimentos destinados al consumo en Estados Unidos deben registrarse ante la FDA. Este registro es obligatorio y debe renovarse cada dos años. REPOSITORIO PROMPERÚ

#### 2. Cumplimiento de la Ley de Modernización de la Inocuidad Alimentaria (FSMA):

- La FSMA exige que los exportadores implementen controles preventivos para garantizar la seguridad alimentaria. Esto incluye la elaboración de un plan de inocuidad alimentaria que identifique posibles riesgos y las medidas para controlarlos. REPOSITORIO PROMPERÚ

#### 3. Implementación del Sistema HACCP (Análisis de Peligros y Puntos Críticos de Control):

- Es necesario contar con un plan HACCP que identifique y controle los peligros potenciales en el proceso de producción de la chicha morada, asegurando su inocuidad. REPOSITORIO PROMPERÚ

#### 4. Notificación Previa de Importación:

- Antes de que los alimentos lleguen a Estados Unidos, se debe enviar una notificación previa a la FDA con detalles del envío, permitiendo a la agencia programar inspecciones si es necesario. REPOSITORIO PROMPERÚ

#### 5. Cumplimiento de Normativas de Etiquetado:

- La etiqueta del producto debe cumplir con los requisitos de la FDA, incluyendo información nutricional, lista de



Message ChatGPT



**¿Quieres acceder a  
la conversación?**





**Buscando Nuevos Clientes**

**Utilizando Perplexity.AI**

**Demostración en VIVO**

# Descubre las mejores herramientas de Inteligencia Artificial

Describe lo que quieres hacer y buscaremos una IA para ti

[análisis](#)[aprendizaje](#)[artículos](#)[arte](#)[asistente](#)[blogs](#)[chat](#)[Chatbot](#)[conversación](#)[datos](#)[escritura](#)[generador](#)[GPT](#)[imagen](#)[negocios](#)[Preguntas y respuestas](#)[Resumen](#)[sitio web](#)[texto](#)[vídeo](#)



# Muchas gracias



[esalascoz@gmail.com](mailto:esalascoz@gmail.com)



(+51) 996 429 976



[erwinsalas.com](http://erwinsalas.com)

<https://www.linkedin.com/in/erwin-salas-coz/>