

Seminarios Miércoles del exportador

Medios de Pago Internacionales

Juan Carlos Garay Danz
Especialista en Finanzas y Comercio Exterior

Lima, 24 de septiembre de 2025



¿Qué son los medios de pago?

Son todos los instrumentos aceptados en el mercado, que permiten acceder a la compra de productos, contratación de servicios, realizar ventas de todo tipo y la cancelación de obligaciones.

Algunas de las formas de pago en el mundo son: el efectivo, los cheques, las transferencias, y tarjetas de crédito/débito.

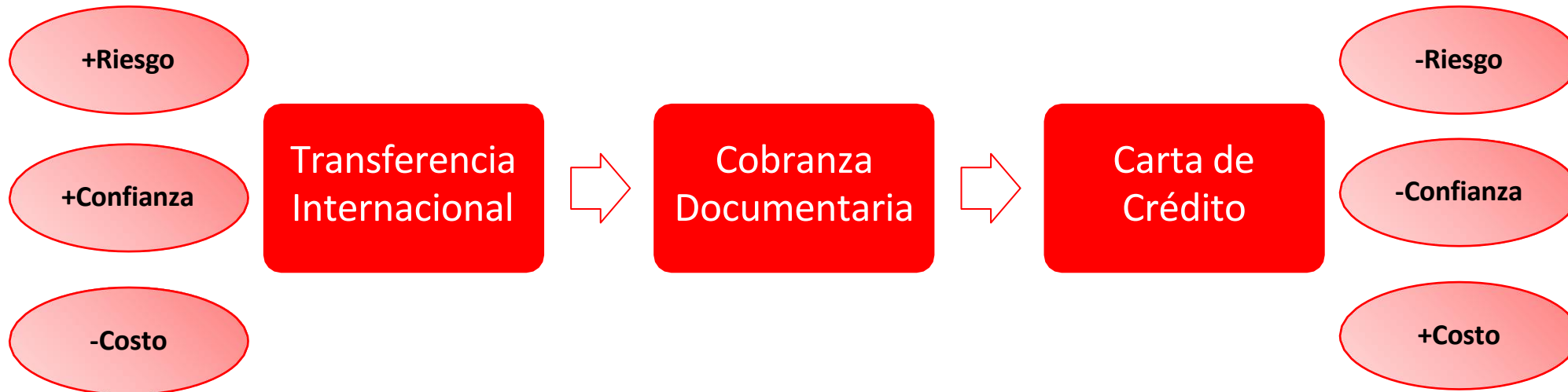
Desde el inicio de la sociedad se han utilizado medios de pago, como en su momento fue el trueque , pasando por un mayor establecimiento de las bases de un sistema bancario en la época griega y romana. Luego de eso en la edad media con los italianos y chinos la banca toma nuevamente relevancia para el desarrollo de medios de pago.

Ya en el siglo XIX los medios de pagos consolidan su uso uniforme a nivel mundial para dinamizar el comercio.

Medios de Pago Internacionales

Son mecanismos exclusivamente bancarios mediante los cuales, sea de forma directa o indirecta, cancelamos nuestras operaciones comerciales con el exterior.

Estos mecanismos pueden ser tanto productos como servicios ofrecidos por las entidades bancarias, los cuales son revisados por los mismos únicamente a nivel documentario, tanto el importador como el exportador deberán mantener contacto directo con sus correspondientes bancos.



Las condiciones de pago



Pago por Adelantado



El comprador (importador) paga de forma total o parcial por la fabricación, reserva o compra del bien o servicio.

Cash in advance – Payment in advance

El comprador (importador) paga contra la entrega del bien o de los documentos de la exportación; incluso se considera contra su embarque.

At sight – Cash Against Documents (CAD)

Pago a la Vista



Pago a Plazo



El comprador (importador) paga en un plazo de tiempo determinado el total o un saldo de la compra realizada.

Net 90 - 90 days after B/L

Cuenta Abierta



El comprador (importador) dispone de una línea de crédito para poder hacer uso bajo los términos de pago que establezca el exportador(vendedor).

**El uso de las condiciones puede combinarse de forma porcentual.*

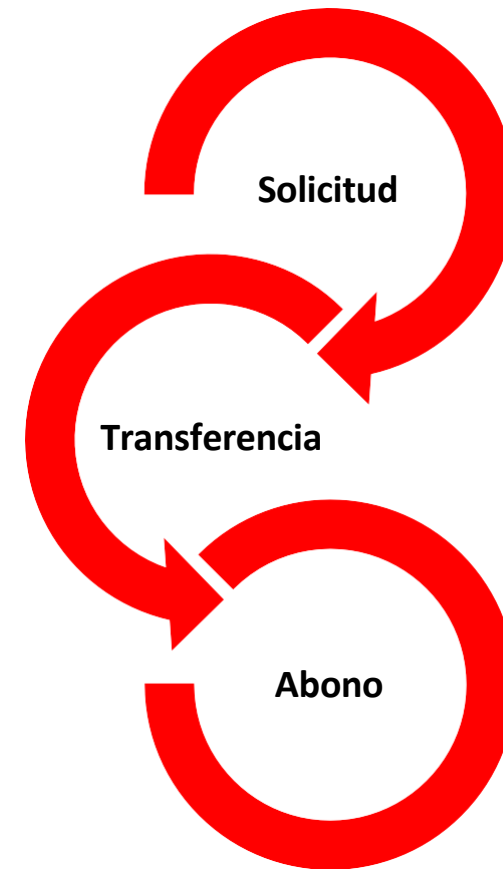
Conceptos claves

- ❖ Sistema SWIFT: red de uso entre bancos que permite la comunicación de instrucciones de pago a nivel mundial de forma segura y uniforme.
- ❖ Código SWIFT: código alfanumérico que identifica a los diferentes bancos a nivel mundial, evite los errores de entidades homónimas o de traducción.
- ❖ Mensaje SWIFT: es medio de comunicación interno, válido, confiable y exclusivo entre bancos a nivel mundial.
- ❖ Discrepancia de Carta de Crédito: es la diferencia existente entre los términos contenidos en la carta de crédito y los documentos entregados por el exportador a su banco.

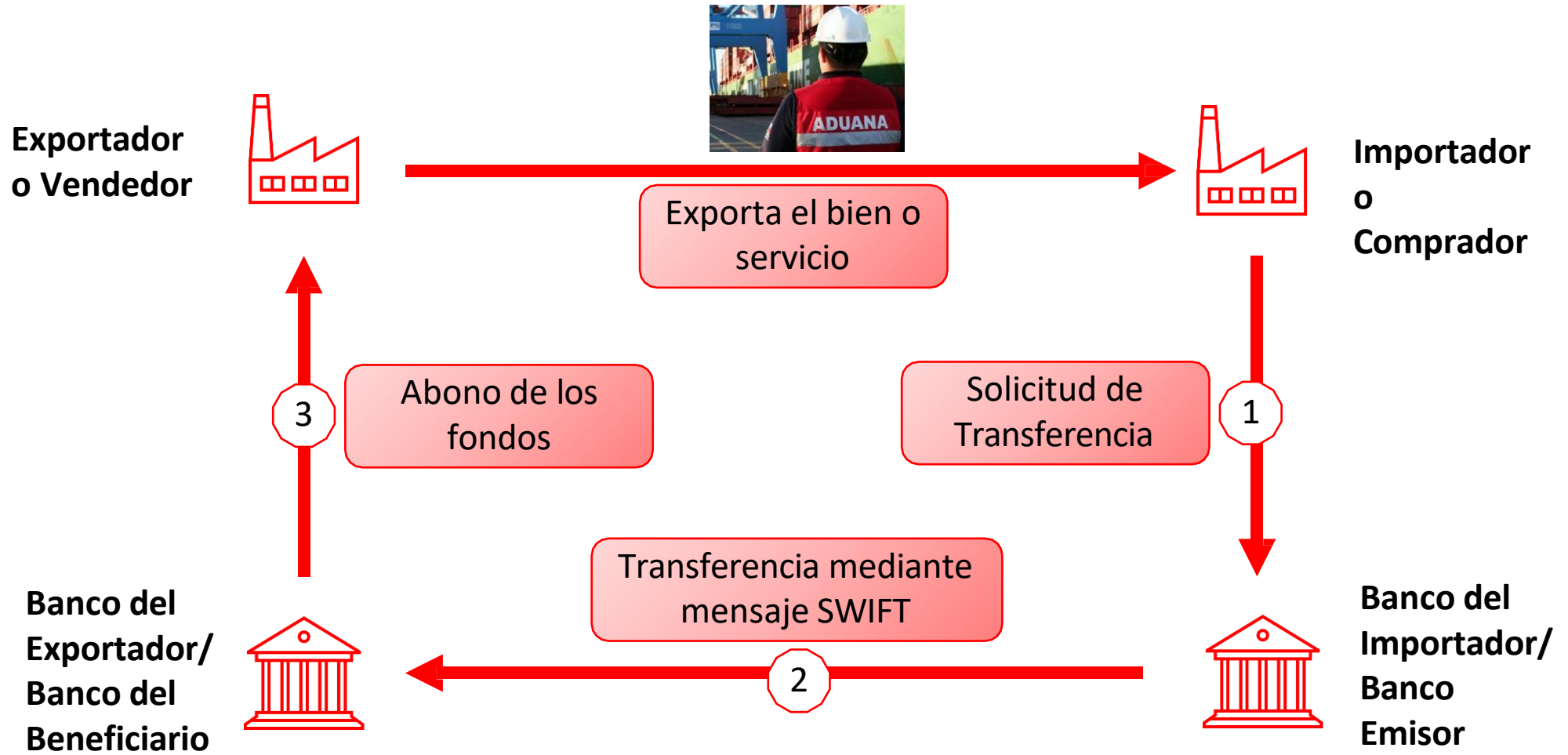
Transferencias internacionales

Es un medio de pago directo realizado entre bancos de diferentes países a solicitud y con cargo a sus clientes. Permite liquidar las operaciones de Comercio Internacional entre exportador e importador.

Realizable cuando los niveles de confianza entre ambas partes son altos. Sin embargo, también implica un mayor riesgo de pago por parte del importador(comprador).



Transferencia internacional



Problemas comunes en una transferencia internacional

La aplicación de las comisiones al momento del abono de la transferencia.

- Acorda previamente con el importador el pago de las comisiones, sean estas asumidas por el Importador(Our), Exportador (Benf) o compartidas entre ambos (Share)

Demoras o rechazos en los abonos de las transferencias

- Confirmar los datos brindados para la transferencia, evita los sobrecostos.

No establecer controles de comunicación con el comprador.

- Establecer medidas de control y comunicación directa con el importador.

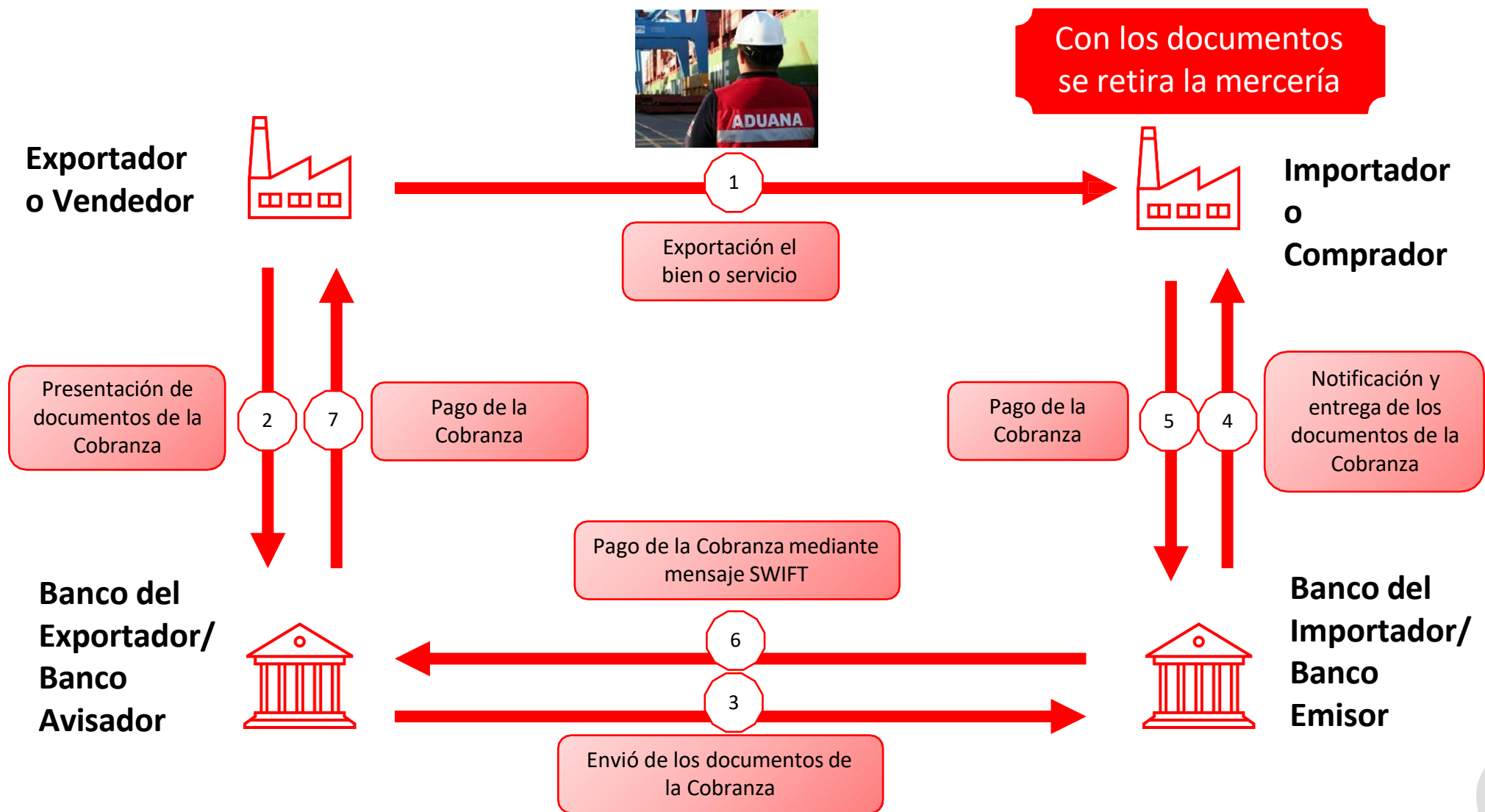
Cobranza documentaria



Es un Medio de Pago por el cual un Exportador contrata el servicio de una entidad Financiera para que en su representación realice el envío de los documentos comerciales relacionados a la exportación y también el cobro de los mismos mediante el Banco del Importador.

Tanto el exportador como el importador tienen un nivel medio de confianza, siendo nivel de riesgo también medio para ambas partes.

Cobranza documentaria



Problemas comunes en una Cobranza Documentaria

No informar variaciones en las instrucciones de cobranza.

- Lo acordado entre exportador e importador debe ser comunicado a sus correspondientes bancos.

Pagos realizados fuera de la cobranza.

- Se debe velar que se haga el pago mediante la cobranza.

Consignar datos errados en la carta de instrucción/formatos de los bancos para la cobranza.

- Revisar la consignación de los correspondientes datos a fin de evitar demoras o errores que conlleven a sobrecostos.

Carta de crédito

Es un Medio de Pago a través del cual tanto Exportador como Importador plasman los acuerdos comerciales alcanzados en la negociación de la Compra/Venta(Exportación).

Debido a la falta de confianza entre ambas partes, el riesgo de crédito es asumido por el Banco del Importador siempre que se cumpla por parte del Exportador los términos indicados en la Carta de Crédito ante su Banco Local.



Carta de crédito – Puntos considerados

- ❖ Bancos: Emisor y beneficiario de la carta de crédito
- ❖ Partes: Aplicante y beneficiaria
- ❖ Moneda e importe
- ❖ Condiciones de pago: A la vista o crédito
- ❖ Embarques parciales: Permitidos o no
- ❖ Transbordo: Permitidos o no
- ❖ Puerto de carga
- ❖ Puerto de descarga
- ❖ Fecha límite de embarque
- ❖ Descripción de los bienes
- ❖ Documentos requeridos
- ❖ Cargos y comisiones
- ❖ Periodo de presentación de los documentos
- ❖ Confirmación : Con o sin confirmación

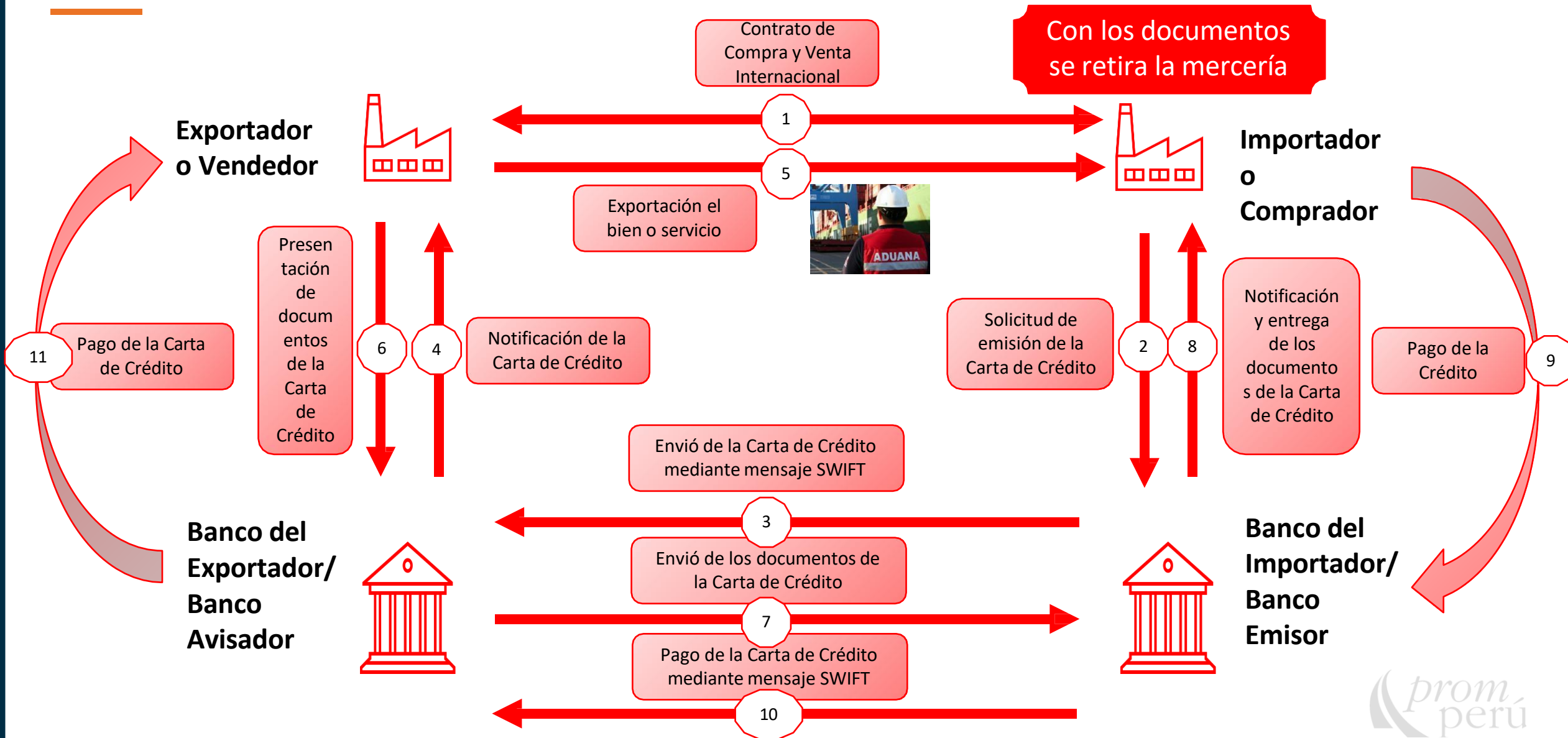


Se agrega un compromiso adicional de pago por parte del banco confirmador o negociador



Se mantiene únicamente el compromiso de pago por parte del banco emisor.

Carta de crédito



Problemas comunes en una Carta de Crédito

Términos establecidos en la carta de crédito incumplibles por parte del exportador.

- Revisar y negociar entre exportador e importador los términos de la carta de crédito, procurando poder ser cumplidos tanto de forma documentaria como de tiempo.

Documentos presentado para revisión errados.

- La documentación a presentar debe revisarse contra lo indicado en la Carta de Crédito, a fin de evitar demoras y sobre costos.

Pasarelas de pago



Pasarelas de pago

El mayor dinamismo y crecimiento del comercio electrónico ha permitido el desarrollo de los pagos a nivel mundial para compras a un menor volumen permitiendo la aparición de las pasarelas de pago.

¿Qué son?

Son un servicio que se implementa en las tiendas virtuales para facilitar el pago de los compradores. Permite proteger los detalles de la fuente de pago mediante el cifrado de la información confidencial que contiene, lo cual garantiza que los datos privados personales se transmitan de forma segura entre el comprador y el exportador.

Consideraciones de elección

- Costo
- Nivel de seguridad
- Servicio de soporte
- Diversidad de métodos de pago
- Estabilidad e integración
- Internacionalidad
- Portabilidad de datos

Pasarelas de pago

Niubiz - <https://www.niubiz.com.pe/>

PayU - <https://peru.payu.com/>

Mercado Pago - <https://www.mercadopago.com.pe/>

Pago Efectivo - <https://www.pagoefectivo.la/pe/>

Safety Pay - <https://www.safetypay.com/es/>

Información adicional

<https://exportemos.pe/>



Gestión Empresarial para Exportadores

La gestión empresarial eficiente es clave para el éxito de las empresas exportadoras en la economía global actual. En esta página PROMPERU ofrece información sobre logística y finanzas para apoyar a las empresas peruanas que buscan expandir sus mercados internacionales, así también como programas para mejorar su competitividad.

Logística para Exportar

En el dinámico panorama del comercio internacional, la logística para exportación es un pilar fundamental para el crecimiento económico del sector. Por ello PROMPERU ofrece información crucial y servicios valiosos para empresas y emprendedores que buscan expandir sus operaciones al mercado global con el objetivo de fortalecer la competitividad de las empresas nacionales en el escenario internacional, proporcionando el conocimiento y las herramientas necesarias para navegar con éxito en el complejo mundo de la logística de exportación.

[Ingresar aquí a la página de Logística para Exportar](#) →

Finanzas para Exportar

El acceso a financiamiento adecuado es fundamental para que las empresas exportadoras peruanas puedan aprovechar las oportunidades del mercado global. En ese sentido PROMPERU ofrece recursos y herramientas para ayudar a las empresas a navegar del sector, desde opciones de financiamiento hasta asistencia técnica personalizada.

[Ingresar aquí a la página de Finanzas para Exportar](#) →

<https://exportemos.pe/fortalece-tus-capacidades-exportadoras/finanzas-para-exportacion>

Documentos financieros complementarios

Guías Financieras para el Comercio Exterior

Revisa esta guía práctica para entender los productos bancarios para el comercio del exterior. [Entrárate aquí](#)

Oferta Financiera de Comercio Exterior

Obtén información sobre fondos concursables no reembolsables, fondos de inversión, bancos, cajas y otros servicios financieros. [Entrárate aquí](#)

Infografías Financieras

Estas son las últimas infografías que PROMPERU tiene para ti:

Transferencia bancaria internacional

Cobranza documentaria de exportación

Carta de crédito de exportación

- **Factorine Internacional**
- **Leasing o Arrendamiento Financiero**
- **Beneficios tributarios del IGV**
- **Beneficios tributarios del CDI**

Plataformas online de orientación

- **Simulador de Costos y Rendimiento de Productos Financieros (SBS)**
- **Comerabien.com (Perú)**
- **Portal de Educación Financiera de la Superintendencia de Banca y Seguros (SBS)**
- **Sección de Orientación de la Superintendencia del Mercado de Valores (SMV)**
- **Financiamiento MYPE (CreaMvoo)**

Seminarios Miércoles del exportador

Preguntas y respuestas

**Juan Carlos
Garay Danz**

Especialista en Finanzas y
Comercio exterior

jgaray@promperu.gob.pe