

Tema 5: Evaluación del Potencial Exportador

Evaluación del Potencial Exportador y Ruta Exportadora



Todo iría quedando listo para mi primera exportación a Estados Unidos. Salubridad, INDECOPI, el empaque..., me dijeron que participe de la ruta exportadora y haga el test del exportador... hmmm. Creo que con estos dos últimos temas consolidaré mi exportación...

Primera fase: Orientación e información.

Segunda fase: Capacitación.

Tercera fase: Asistencia empresarial.

Cuarta fase: Promoción.



¡Perfecto! ¡Este es un buen repaso para ver si tengo todo lo necesario para exportar... Aún me encuentro en la primera fase. Llenaré el test del exportador para no dejar nada en el aire. ¡A seguir trabajando!

Cada vez, Exporberto se afianza más en el mundo de las exportaciones, adoptando una verdadera actitud empresarial que lo convierte en un potencial exportador para nuevos mercados.

La evaluación de las condiciones económicas y financieras en que se encuentra su empresa con proyección al mercado internacional, la adaptación de su producto, la gestión logística y los conocimientos de los requisitos y regulaciones exigidas en Estados Unidos, lo ayudarán a continuar exitosamente en su aventura de diversificación de mercados de exportación.