

**OFICINA COMERCIAL DEL PERÚ EN LONDRES****FICHA MERCADO PRODUCTO: TABLAS PARA PISOS DE MADERA****1. Nomenclatura arancelaria**

4409: Madera (incluidas las tablillas y frisos para parkés, sin ensamblar)

44.09.29.10.00: Tablillas y frisos para parkés, sin ensamblar, distinta a las coníferas, no de maderas tropicales.

44.09.22.90.00: Tablillas y frisos para parkés, sin ensamblar, distinta a las coníferas, de maderas tropicales.

**2. Denominación o nombre comercial en el país de destino**

4409: Madera con librado continuo o tablas de madera. *Wooden boards*

44.09.29.91.00: Bloques o tablas, tiras y frisos para suelos de parquet de maderas no coníferas, no tropicales. *Blocks, strips and friezes for parquet or Wood block flooring, not assembled*

44.09.22.00.00: Bloques o tablas, tiras y frisos para suelos de parquet de maderas no coníferas, tropicales. *Blocks, strips and friezes for parquet or Wood block flooring, not assembled*

**3. Requisitos de acceso al mercado**

El Perú suscribió un acuerdo comercial con el Reino Unido el 15 de mayo de 2019, el tratado UK-Andean Countries. Dicho acuerdo incorpora por referencia el tratado de libre comercio anterior con la Unión Europea y la continuidad de las preferencias arancelarias, cuotas, reglas de origen y requisitos. Esto permitirá una continuidad en las relaciones comerciales a partir del 1 de enero del 2021, fecha en la que finaliza el período de transición de la salida del Reino Unido de la Unión Europea, el Brexit.

**3.1 Aranceles**

La importación proveniente de países fuera y dentro de la Unión Europea está gravada con un arancel del 0%. Algunos países se encuentran sujetos a condiciones adicionales. En el caso de Perú, las exportaciones de pisos de madera (partidas 440922 y 440929) al Reino Unido se encuentran sujetas a un tipo arancelario del 0%.

**3.2 Impuestos**

Los bienes de la partida 44.09.29.91.00 y 44.09.22.00.00 están sujetos a un impuesto al valor agregado del 20% (VAT, por sus siglas en inglés - un impuesto general sobre las ventas) cuando se comercializa dentro del Reino Unido.

**3.3 Requisitos y Certificaciones**

Los requisitos estándar para la exportación de madera y artículos de madera pueden ser revisados y realizados a través de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE). Los requisitos para la empresa exportadora incluyen los siguientes documentos:

- Factura comercial
- Lista de empaque
- Conocimiento de embarque, guía aérea y carta porte (B/L, AWB, WB)
- Certificado de origen
- Certificado fitosanitario
- Póliza de seguro
- Declaración (DSE o DAM, según el monto exportado)
- Otros documentos y Certificados según el país de destino. Se deben revisar los requisitos en el país de destino, tanto los obligatorios como las certificaciones que son muchas veces requeridas por los importadores.

### Requisitos para exportar al Reino Unido

Los organismos administrativos encargados del control de las importaciones de productos madereros procedentes de terceros países son el Departamento de Aduanas e Impuestos - *HM Revenue & Customs* y el Departamento de Asuntos Ambientales, Rurales y Alimentarios – *DEFRA*, así como la Comisión Forestal (*Forestry Commission*).



La Comisión Forestal del Reino Unido es la agencia gubernamental encargada de la protección expansión y promoción del manejo sostenible de los bosques y la madera.

Para exportar madera o productos madereros al Reino Unido, se debe cumplir con las normas EUTR<sup>1</sup> (Reglamento de la Madera de la Unión Europea). Este reglamento busca asegurar que la procedencia de la madera tiene un origen legal. No obstante, este no verifica la sostenibilidad de la misma.

En el Reino Unido el importador es el responsable de asegurarse de que sus proveedores suministren productos de procedencia legal. Para esto, el comprador deberá realizar la debida diligencia<sup>2</sup> y requerirá documentación que acredite la legalidad del origen de la madera.

Actualmente, pertenecer al programa FLEGT facilita la tarea de comprobación de que la madera proviene de origen legal. El Perú, sin embargo, por el momento no ha firmado un acuerdo voluntario (VPA) para adherirse al programa. Una alternativa para los exportadores peruanos para facilitar este proceso es a través de un “sistema de voluntario de verificación de legalidad”, en donde una empresa independiente acredita y verifica la procedencia del producto. Otra forma de sustentar el origen legal es el de obtener la certificación FSC, la cual incluye además aspectos de sostenibilidad.

Otras regulaciones que podrían aplicar para productos de madera como los pisos o tablillas de madera incluyen las siguientes:

- **CE** (“European Conformity”): si el producto exportado es un producto terminado podría requerir la marca CE. Usualmente este sello aplica para productos como ventanas, puertas, marcos, pisos industriales y parquet, y maderas estructurales, entre otros. De ser este el caso el comprador podría requerir una declaración de performance o datos

<sup>1</sup> A partir del 31 de diciembre de 2020, la regulación a seguir para el Reino Unido es la UKTR (United Kingdom Timber Regulation), la cual mantendrá los mismos requisitos que la EUTR y FLEGT.

<sup>2</sup> Para mayor detalle: [https://ec.europa.eu/environment/forests/timber\\_regulation.htm#diligence](https://ec.europa.eu/environment/forests/timber_regulation.htm#diligence)

técnicos del producto. Cabe resaltar que el CE es una regulación estandarizada para la Unión Europea, por lo que luego de un periodo de transición, se creará una nueva lista de productos aprobados para el Reino Unido bajo la denominación “*UK Approved Bodies*”.

- **CITES:** sistema de concesión de licencias para garantizar la protección de las especies en peligro. Si suministra una especie de madera en peligro de extinción, solo podrá exportarla si está incluida en la Convención de Comercio Internacional de Especies Amenazadas de Fauna y Flora Silvestres (CITES) y si ha obtenido un permiso CITES.
- **ISMIP** - Reglamento de envasado sobre tratamiento térmico y químico.
- **REACH:** regulación de productos químicos, la cual prohíbe el uso excesivo de ciertos conservantes. REACH no permite el uso de arsénico, las creosotas y el mercurio, con algunas excepciones (madera en instalaciones industriales o como traviesas de ferrocarril). También existen restricciones para la madera tratada con ciertos aceites, colas y lacas.

### Requisitos para importar al Reino Unido

El responsable de cumplir con todas las regulaciones de los productos que ingresan al Reino Unido es el importador. No obstante, es importante entender el proceso y requisitos de importación ya que sirven de guía sobre lo que podría solicitar un comprador para realizar negocios con el Perú.

El importador de productos de madera, o su agente, debe estar necesariamente registrado como **operador profesional** ante la Comisión Forestal (Forestry Commission) y notificarle antes de que el material llegue a Inglaterra, Escocia o Gales. Al llegar, los artículos de madera tendrán una inspección fitosanitaria.

El importador, o su agente, deberán completar un ‘**Notice of Landing Form**’ (formulario de notificación de desembarque) para organizar una inspección de importación. Debe completar esto al menos 4 horas hábiles antes de que llegue el material, si se trae por aire, y al menos de 1 día hábil antes de que el material llegue a un punto de control designado, si no se transporta de otra manera.

Este formulario debe incluir:

- El número de referencia del certificado fitosanitario, el certificado fitosanitario de reexportación o el certificado de industria.
- El número de registro del operador profesional.

La notificación de desembarque y la inspección de importación son **requisitos legales**.

Si se importa material por correo, se debe colocar los certificados en el exterior del paquete. Cada envío debe tener uno de los siguientes:

- Un certificado fitosanitario
- Un certificado fitosanitario para reexportación
- Un certificado de industria

Todas las importaciones de material deben ser revisadas y autorizadas por un inspector de sanidad vegetal. Estos controles son adicionales a cualquier control de UK Border Force

(Dirección de Fronteras del Reino Unido) o HMRC (Ministerio de Tributación y Aduanas.) Las inspecciones incluyen una verificación de tres partes:

- Verificación documental
- Verificación de identidad
- Verificación fitosanitaria

El importador, o su agente, deberán pagar las tarifas de una inspección y notificar a la Comisión Forestal que sus bienes necesitan una inspección, o presentar los certificados fitosanitarios.

Una vez que se haya completado la inspección, se emitirá un Certificate of Clearance (formulario **PHF28**) que debe presentar a HMRC junto con la declaración de entrada de aduana normal. Es importante que se declare cualquier presencia relevante relacionado a temas fitosanitarios.

#### Certificaciones

Las certificaciones, muchas de las cuales están relacionadas a la sostenibilidad forestal, tienen una presencia muy extendida en el mercado. Aunque no son obligatorias, son altamente recomendables para el mercado del Reino Unido y facilitan la relación comercial con compradores.

Las dos certificaciones principales son el *Forest Stewardship Council* (Consejo de Administración de Bosques – FSC, por sus siglas en inglés) y el *Program for the Endorsement of Forest Certification* (Programa Para el Estímulo de la Certificación del Bosque – PEFC, por sus siglas en inglés).

Los compradores británicos prestan cada vez más atención a su responsabilidad corporativa con respecto al impacto ambiental de su negocio. Algunas de las preocupaciones principales incluyen el respeto por los derechos indígenas, las condiciones de trabajo seguras, la contaminación y el impacto medioambiental.

El 'Eco-label' (etiqueta ecológica) es una certificación que viene ganando bastante aceptación en el mercado. Esta no solo se centra en el abastecimiento sostenible, sino también en otros aspectos del producto, como el procesamiento, el envasado y el uso de productos químicos. Si bien esta tampoco es obligatoria podría ofrecer una ventaja competitiva.

Puede encontrar más información sobre la regulación para la importación de madera y productos de madera en el Reino Unido aquí: <https://www.gov.uk/guidance/import-wood-wood-products-or-bark-from-non-eu-countries>

#### 4. Tendencias del mercado

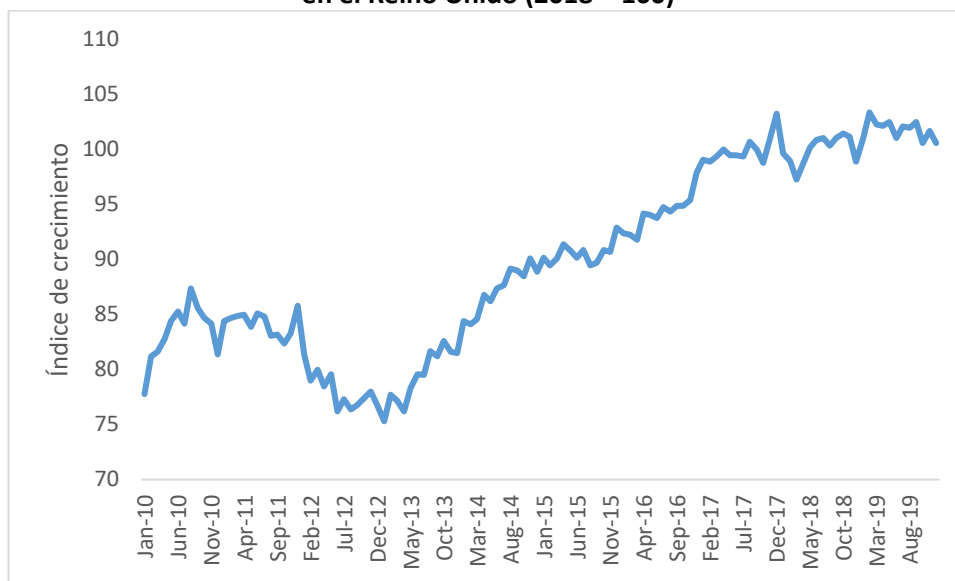
Comportamiento del sector de construcción en el Reino Unido

El Reino Unido tiene el potencial de convertirse en un importante mercado de importación de pisos de madera peruanos. El país tiene la segunda industria de la construcción más grande de Europa solo detrás de Alemania, a la cual se espera que supere en una década. El Reino Unido todavía sufre de déficit de vivienda, lo que ha despertado un interés político importante por incentivar y financiar proyectos de desarrollo de vivienda. Esto es particularmente relevante

para el mercado de pisos de madera, ya que las viviendas residenciales son un tipo particular de construcción que demanda un suministro confiable de dichos materiales.

Cabe resaltar que el sector construcción en el Reino Unido venía creciendo sostenidamente desde marzo del 2013, aunque luego de llegar un pico de crecimiento en el 2017 ha mostrado cierto nivel de estancamiento.

**Ilustración 1: Crecimiento del sector construcción en el Reino Unido (2018 = 100)**



Fuente: Oficina Nacional de Estadística del Reino Unido

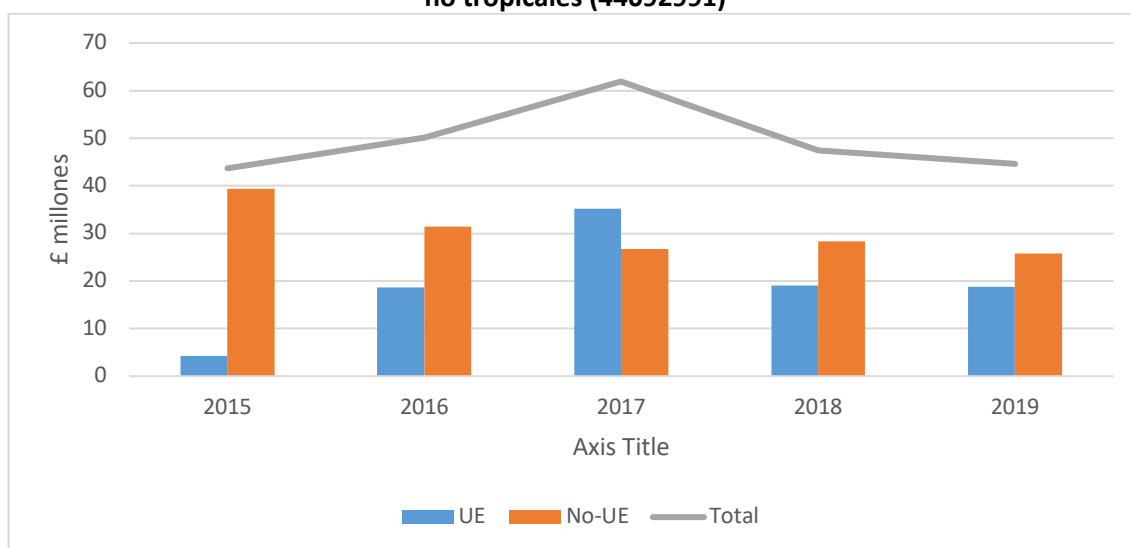
El sector de construcción del Reino Unido tiene una composición y tamaño similar al de Francia. Este último ya importa más de 12 millones de dólares al año de pisos de madera del Perú, mientras que el Reino Unido aún no muestra importaciones en estas partidas al menos en los últimos cinco años.

Aunque Francia es uno de los mayores importadores del mundo en pisos de madera tropical, en el caso de las no coníferas no tropicales, el Reino Unido se posiciona por encima en el ranking de importadores. Cabe resaltar que ambos países cuentan con un acuerdo comercial con el Perú bajo la Unión Aduanera de la UE. Y, aunque el Reino Unido dejará a la UE a fines de 2020, ya se ha firmado un acuerdo comercial de continuidad que garantizará que estas condiciones se mantengan.

#### Estructura del suministro del mercado

Las importaciones de pisos de madera no conífera, no tropical, han experimentado un comportamiento triangular en los últimos cinco años, logrando crecimientos hasta un punto máximo en 2017 para luego caer en los siguientes dos años. Esta tendencia se encuentra de cierta forma correlacionada con el rápido crecimiento del sector construcción hasta 2017.

Es importante mencionar que, si bien el Reino Unido importaba estos productos casi de manera exclusiva desde países fuera de la Unión Europea, en los últimos años esa brecha se ha acortado, incrementando sustancialmente el suministro dentro de la Unión.

**Ilustración 2: Importación de pisos de madera no coníferos, no tropicales (44092991)**


Fuente: UK Trade Info

La estructura del suministro de pisos de madera no coníferos, no tropicales, ha pasado por cambios importantes en los últimos años. China aún domina el mercado con más del 50%, sin embargo, su participación ha caído significativamente desde 2015. Indonesia también ha perdido importante participación cayendo del puesto 2 en 2015 al 8 en 2019.

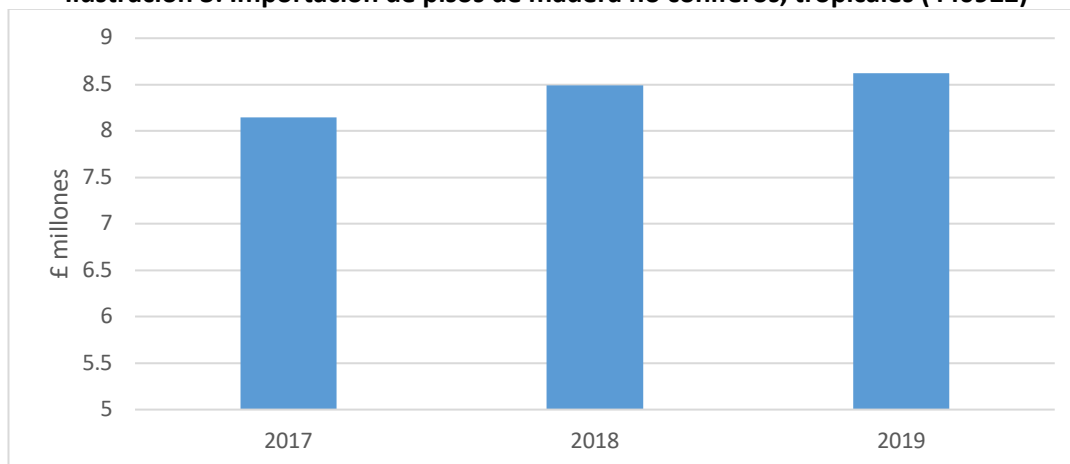
**Tabla 1. Participación de las importaciones de pisos de madera no conifera, no tropicales (44092991)**

País	Part 2015	Part 2019	Cambio en pp	Crecimiento 15/19
China	69%	51%	-19	-25%
Polonia	2%	14%	12	622%
Alemania	1%	9%	8	693%
Austria	0%	7%	7	6862%
Países Bajos	0%	3%	3	1242%
Italia	1%	3%	2	239%
República Checa	0%	2%	2	1267%
Indonesia	4%	2%	-2	-53%
Otros	22%	9%	-14	-60%

Fuente: UK Trade Info

Por su lado, las importaciones de pisos de madera tropicales han experimentado un crecimiento importante en los últimos tres años<sup>3</sup>, aunque comenzando en una base más baja. En el caso de los pisos de madera tropicales, el suministro llega casi exclusivamente de fuera de la Unión Europea, principalmente de Indonesia y Malasia.

<sup>3</sup> No se registraron importaciones en esa partida previos a 2017, según datos de UK Trade Info con información de aduanas del Reino Unido (HMRC)

**Ilustración 3: Importación de pisos de madera no coníferos, tropicales (440922)**


Fuente: UK Trade Info

Con respecto a los pisos de madera no conífera, tropical, el sudeste asiático domina el suministro del Reino Unido por amplio margen, preponderancia que se ha incrementado en los últimos años. En este caso, Indonesia y Malasia poseen el 90% del mercado, seguido por Brasil con 5%. Perú logró exportar poco más de £40,000 en productos de esta partida en el 2018, pero no ha vuelto a registrar envíos.

A diferencia de los pisos de madera no tropicales, muchos de los proveedores europeos de esta partida, tales como Alemania, Francia o Italia, han visto una reducción significativa en sus exportaciones al mercado. Esto podría indicar que los compradores británicos están buscando eliminar intermediarios y comprar de países más cercanos a los recursos madereros.

**Tabla 2. Participación de las importaciones de pisos de madera no conífera, tropicales (44092200)**

País	Part 2017	Part 2019	Cambio en pp	Crec 15/19
Indonesia	60%	76%	16	34%
Malasia	10%	14%	5	58%
Brasil	5%	5%	-1	-5%
Polonia	2%	3%	1	72%
Bélgica	0%	1%	1	
Sudáfrica	0%	1%	1	
Otros	23%	1%	-22	-97%

Fuente: UK Trade Info

A manera de comparación, se puede decir que el mercado de importación del Reino Unido de pisos de madera no tropicales y no coníferas (44092991) es de mayor tamaño y con un suministro más diversificado que el de pisos de madera tropical no conífera (44092200). Esto responde evidentemente a la disponibilidad de las maderas no tropicales y mayor facilidad para ingresar al mercado. En el caso de las maderas tropicales, las barreras de entradas al mercado suelen ser más difíciles de sobrepasar debido a los mayores riesgos de tala ilegal y a la necesidad de generar lazos comerciales sólidos y de confianza con los compradores.

## Sostenibilidad y cuidado del medio ambiente

En gran parte del sector de la construcción y la importación de madera del Reino Unido, existe un enfoque creciente en el abastecimiento responsable y el uso de materiales energéticamente eficientes y bajos en carbono. Esta tendencia se ha visto reflejada en el hecho de que todos los miembros de la Federación Británica de Comercio de Madera (TTF, por sus siglas en inglés), una organización que agrupa a más de 370 agentes, fabricantes e importadores del sector de la madera, deben regirse por un Sistema de Debida Diligencia Ambiental (Environment Due Diligence System) para realizar un Proceso de Compra Responsable (RPP, por sus siglas en inglés).

Aunque esta iniciativa fue lanzada en 2010 para alinearse con el Reglamento de la Madera de la UE (EUTR), que promovía productos de madera de origen legal, se espera que el TTF continúe funcionando dentro en el marco de los Procesos de Compra Responsable (RPPs) incluso luego del Brexit. La búsqueda de la sostenibilidad también ha dado lugar a que muchos importadores de madera cumplan con una serie de requisitos más allá de los legales que facilite la comercialización de sus productos en el Reino Unido. Estos requisitos se pueden agrupar en dos áreas:

1. *Manejo Sostenible de los Bosques (SFM, por sus siglas en inglés)*
  - a. El manejo forestal sostenible se ha convertido en un requisito común en el Reino Unido para los importadores de madera no tropical y está aumentando para las importaciones de madera tropical.
  - b. Las dos principales certificaciones que los importadores buscan como señal de sostenibilidad son el FSC (Forest Stewardship Council) y el PEFC (Programa para la aprobación de la certificación forestal). El primero es el esquema más utilizado para la certificación de maderas tropicales.
2. *Etiquetas ecológica para maderas*
  - Las etiquetas ecológicas no solo toman en cuenta el abastecimiento sostenible del producto, sino también verifican el impacto ambiental del procesamiento (incluida la gestión de residuos y el consumo de energía), el envasado y el uso de productos químicos.
  - La etiqueta ecológica más reconocida en el continente europeo es la "ECO-label" de la UE, la cual está disponible para revestimientos de suelos y tablas de madera <sup>4</sup>



Cuando se trata de las exportaciones peruanas de productos madereros, un problema común en el mercado es la percepción de que la tala ilegal es una práctica generalizada en el país. Esto impacta significativamente la reputación del producto peruano, y es un punto que debe ser tomado en cuenta estrictamente al momento de generar relaciones comerciales en el Reino Unido.

---

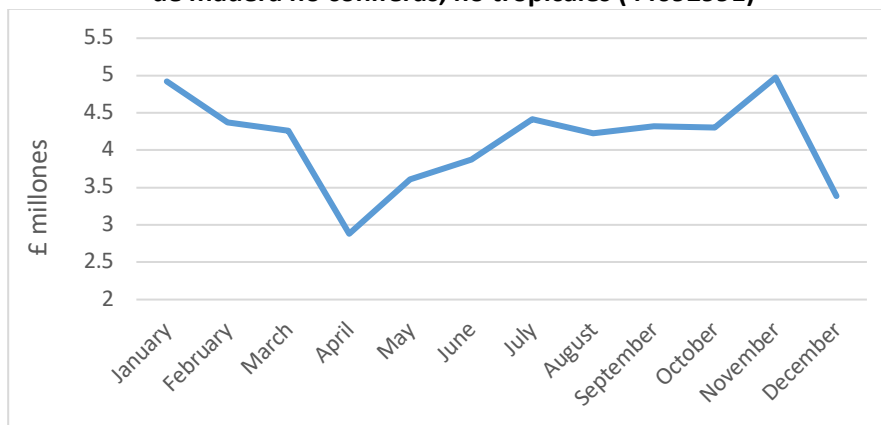
<sup>4</sup> Como resultado del Brexit, el Reino Unido podría alinearse permanentemente con las licencias de etiqueta ecológica de la UE (parcial o totalmente), o rediseñar su propia política de licencias.

## 5. Estacionalidad de la importación

No se pueden distinguir tendencias estacionales demasiado marcadas en la importación de pisos de madera no tropicales en el Reino Unido. Sin embargo, los promedios mensuales sugieren una ligera tendencia hacia un incremento en la importación para los meses de noviembre y enero. En el caso de los pisos tropicales la inclinación hacia la segunda mitad del año es ligeramente más clara. En ambos casos existen caídas importantes durante diciembre, mes en donde muchas actividades económicas suelen tomar una pausa debido a los feriados y las fiestas.

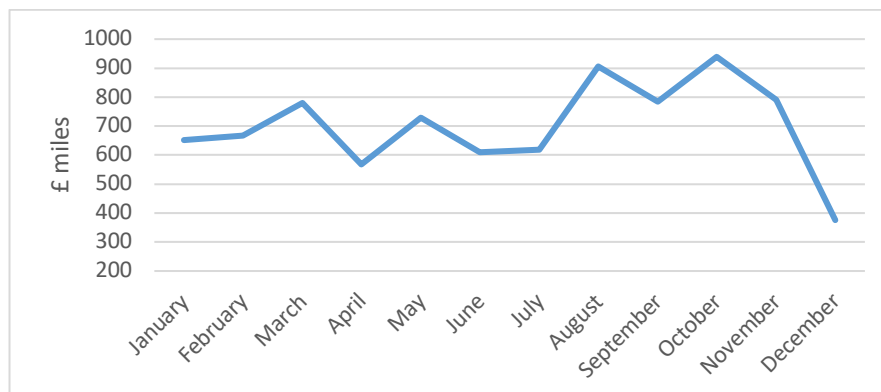
Por otro lado, la mayoría de las empresas de construcción e instalación señalan que otoño es la mejor temporada para comprar y utilizar productos de madera, ya que el clima del Reino Unido suele tener menos humedad. La primavera y el verano se destacan como las dos temporadas no recomendadas para el suministro y consumo de tablas de madera. Por lo tanto, es común observar mayor demanda de productos de madera, especialmente aquellos utilizados para el hogar, durante los meses de septiembre, octubre y noviembre.

**Ilustración 4: Promedio mensual 2015-2019 de las importaciones de pisos de madera no coníferas, no tropicales (44092991)**



Fuente: UK Trade Info

**Ilustración 5: Promedio mensual 2017-2019 de las importaciones de pisos de madera no coníferas, tropicales (44092200)**



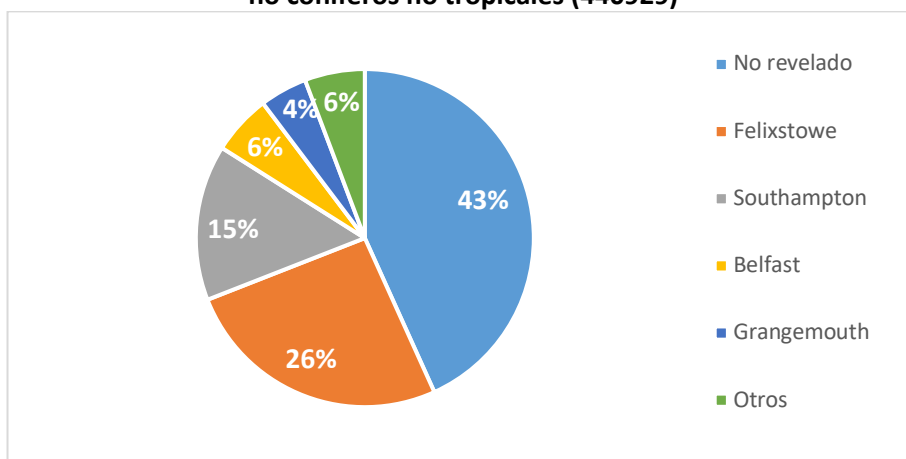
Fuente: UK Trade Info

## 6. Principales puntos de ingreso del producto al mercado (puertos / aeropuertos)

Más del 99% de las importaciones del Reino Unido de productos de madera no tropical, no de coníferas (44092991) y de productos de madera tropical no de coníferas (44092200), llegan por vía marítima. El puerto de Felixstowe es el puerto más activo en el Reino Unido para ambos artículos, representando el 26%<sup>5</sup> de las importaciones británicas de productos de madera no tropical, no de coníferas y el 81% de productos de madera tropical no conífera. London Gateway y Tilbury (Essex) son el segundo y tercer puerto más importante, ambos en el sureste del país.

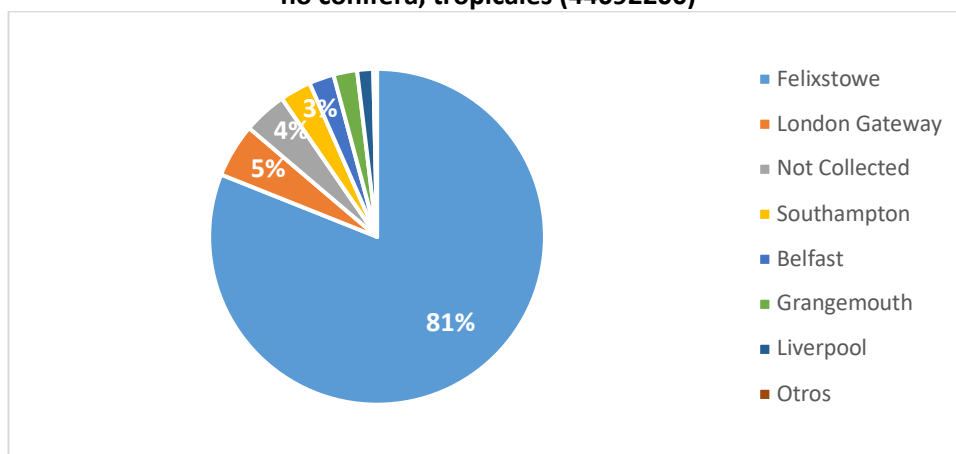
Además, es importante señalar que una proporción muy pequeña de las importaciones de madera llega por vía aérea; sólo el 0,4%. La naturaleza pesada y no perecedera de la madera puede explicar por qué todos estos envíos se realizan por vía marítima.

**Ilustración 6: Puertos de entrada para pisos de madera no coníferos no tropicales (440929)**



Fuente: UK Trade Info

**Ilustración 7: Puertos de entrada para pisos de madera no conífera, tropicales (44092200)**



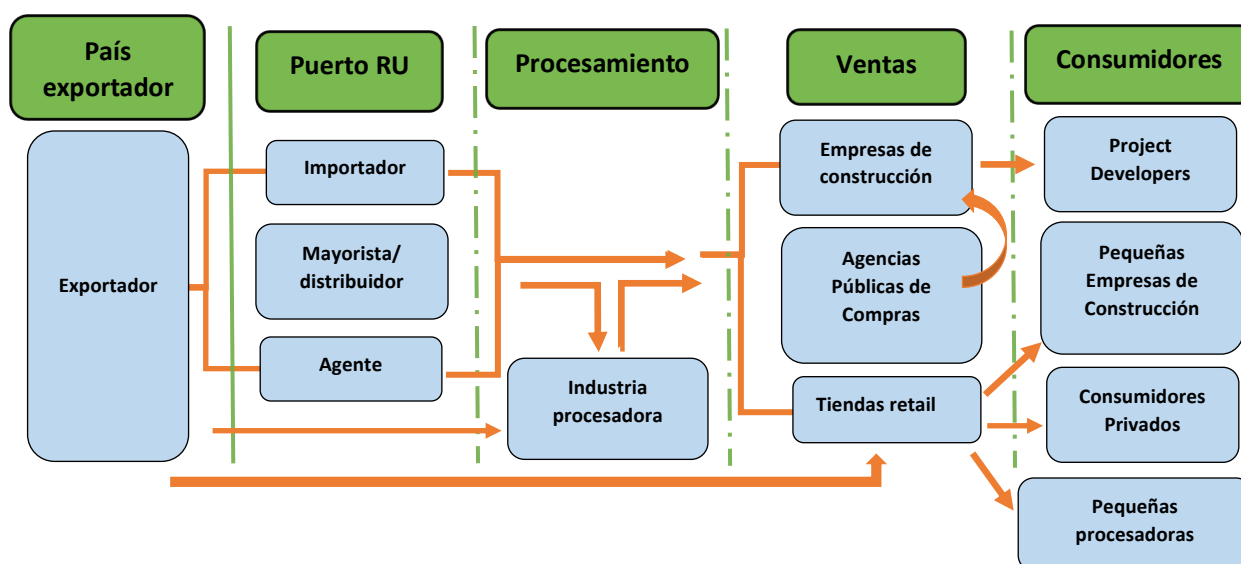
Fuente: UK Trade Info

<sup>5</sup> El 43% de las importaciones de la partida 44092991 no reportan el puerto de entrada al Reino Unido. Dentro de este porcentaje están incluidas las todas las importaciones provenientes de la UE. Se estima que cerca del 50% de las importaciones entrarían por el puerto de Felixstowe.

## 7. Descripción de la cadena de distribución y comercialización del producto en el mercado

Los canales comerciales tradicionales de pisos de madera incluyen las entradas de productos extranjeros a través de importadores, mayoristas, distribuidores y / o agentes británicos. Los productos finales suelen ser vendidos por minoristas a pequeños contratistas y consumidores, así como a pequeñas procesadoras, ya sea en forma terminada o en semi-acabada. Sin embargo, a raíz de un incremento en los requisitos y controles para garantizar la legalidad, sostenibilidad y responsabilidad social corporativa, así como un aumento de las comunicaciones y tecnología, los canales comerciales están cambiando a una versión mucho más directa. Hoy en día se ha visto reducido el papel del agente como intermediario clave, puesto que exportadores e importadores pueden encontrarse y comunicarse entre sí más fácilmente.

Muchos mayoristas y distribuidores se han convertido en importadores directos en los últimos años. Existe una tendencia creciente de los exportadores a vender sus productos directamente a la industria de procesamiento, impulsados por el deseo de encontrar oportunidades de subcontratación. Otros están comenzando a vender sus productos directamente a empresas de construcción, agencias de contratación pública y tiendas minoristas.



Fuente: Forestry Service Group (FSG)

**Tabla 3. Empresas de Reino Unido que importaron pisos de madera de Perú entre 2012-2020**

Nombre de empresa	Página Web de la compañía	Partida / Monto
Wood & Beyond Ltd	<a href="https://www.woodandbeyond.com/">https://www.woodandbeyond.com/</a>	4409291000 / USD 38,128 4409299000 / USD 45,971
Silva Timber Products Ltd	<a href="https://www.silvatimber.co.uk/">https://www.silvatimber.co.uk/</a>	4409291000 / USD 36,404 4409292000 / USD 35,288
International Forest Products	<a href="https://www.ifpcorp.com/">https://www.ifpcorp.com/</a>	4409291000 / USD 51,008
Pacific European Timber Agency (Petal)	<a href="https://petaluk.com/">https://petaluk.com/</a>	4409291000 / USD 37,493

Robinson Lumber Company	<a href="http://www.roblumco.com/">http://www.roblumco.com/</a>	4409229020 / USD 36,769
Tradelink Wood Products Ltd	<a href="https://www.tradelink-group.com/">https://www.tradelink-group.com/</a>	4409299000 / USD 33,001
Buildpro Ltd	<a href="https://ukbuildpro.co.uk/">https://ukbuildpro.co.uk/</a>	4409299000 / USD 25,006

Fuente: Veritrade

<b>Tabla 4: Empresas de Reino Unido que importaron pisos de madera entre 2016-2020</b>	<b>Página Web de la Compañía</b>	<b>Partida</b>
<b>Nombre de empresa</b>		
B and Q Limited	<a href="https://www.diy.com/">https://www.diy.com/</a>	44092991
Beswick Stone LTD	<a href="https://www.beswickstone.co.uk/">https://www.beswickstone.co.uk/</a>	44092991
Edwards Cheshire Limited	<a href="https://www.tedtodd.co.uk/">https://www.tedtodd.co.uk/</a>	44092991
KJ Flanagan and Co Trading Co	<a href="https://www.flanagan-flooring.com/">https://www.flanagan-flooring.com/</a>	44092991
Lionvest Trading UK Limited	<a href="https://www.lionvest.co.uk/">https://www.lionvest.co.uk/</a>	44092991
Unilin Distribution Limited	<a href="https://www.unilin.com/en">https://www.unilin.com/en</a>	44092991
Wood & Beyond LTD	<a href="https://www.woodandbeyond.com/">https://www.woodandbeyond.com/</a>	44092991
Wood Innovations LTD	<a href="http://www.woodinnovations.com/">http://www.woodinnovations.com/</a>	44092991
A B Lewis Limited	<a href="https://www.ablewis.co.uk/">https://www.ablewis.co.uk/</a>	440922
Larson-Juhl UK Limited	<a href="https://larsonjuhl.co.uk/">https://larsonjuhl.co.uk/</a>	440922
Lathams ITD	<a href="https://www.lathamtimber.co.uk/products">https://www.lathamtimber.co.uk/products</a>	440922
Timber Connection Limited	<a href="https://www.timberconnection.co.uk/">https://www.timberconnection.co.uk/</a>	440922
Timbmet Group LTD	<a href="http://www.timbmet.com/">http://www.timbmet.com/</a>	440922

Fuente: Veritrade

## **8. Criterios de los actores claves de los canales de distribución y comercialización para la selección de proveedores**

Además de los requisitos legalmente vinculantes (descritos en la Sección 3), así como los requisitos y preferencias no legales de sostenibilidad (descritos en la Sección 4), las siguientes características del producto pueden ser importantes para los importadores británicos de madera y productos de madera, y consumidores:

- *Maderas certificadas y su impacto en el precio*
  - Investigaciones sobre las preferencias y patrones de compra de los consumidores del Reino Unido indican que los consumidores británicos están dispuestos a pagar un 20-39% adicional por productos de madera certificada. Muebles hechos con madera certificada también se pueden vender a un precio premium 1,6% por encima del convencional.
- *Tipo de madera*
  - Estudios dirigidos a consumidores han demostrado que los robles son una opción muy popular entre los europeos. Esto se puede explicar por su durabilidad como madera dura, así como por su abundancia tanto a nivel local en el Reino Unido como en todo el continente europeo. No obstante, existen nichos crecientes en variedades de árbol no conífero tanto tropicales como no tropicales que han mostrado un buen desempeño en años recientes.
- *Cualidades preferidas en maderas*

- Los consumidores europeos, incluidos los británicos, suelen preferir artículos de madera que se caractericen por su naturalidad, aspecto a madera original y suavidad, en contraste con artículos de aspecto procesado y cualidades "duras".
- *Responsabilidad corporativa*
  - Los importadores y consumidores británicos son muy conscientes de los impactos sociales y medioambientales de la actividad maderera. Por ese motivo buscan siempre opciones que puedan probar que se respeten a los derechos indígenas, al medio ambiente, las leyes laborales, las condiciones de trabajo seguras y otros aspectos claves de responsabilidad corporativa.

## **9. Presencia de la oferta peruana en el mercado (temporadas, puntos de venta)**

El Reino Unido no importa actualmente productos de pisos de madera de Perú de manera constante. Si bien se registraron importaciones de madera no tropical, no de coníferas (440929) en 2017 y 2018, que ascendieron a US \$ 105,442 y US \$ 37,493, respectivamente, la presencia de productos peruanos cesó en 2019 y 2020. Es importante señalar que el total de 2018 fue de solo un envío, mientras que en 2017 se realizaron solo cuatro envíos. También se registró una importación en 2018 de \$ 40,885 de madera tropical no conífera (440922.)

Las tiendas minoristas en línea son el principal punto de venta de tablas de madera en el Reino Unido. Estas van desde tiendas generalistas (como Flooring Supplies) que ofrecen una amplia gama de artículos para pisos, hasta tiendas boutique mucho más especializadas (por ejemplo Ted Todd) que se especializan únicamente en pisos de madera, y muchas de las cuales tienen salas de exhibición físicas en los principales centros comerciales de todo el país.

Los productos de los principales competidores de Perú, como los de los países de la UE, para la categoría no tropical, no conífera, y los países del sudeste asiático, para las tropicales, se pueden encontrar en casi todas las tiendas de pisos en línea.

Otro punto de venta importante son las empresas mayoristas independientes (como AB Lewis y Clarkwood). Estas actúan como intermediarios entre exportadores y consumidores, canalizando a su vez materiales de madera en bruto (y en ocasiones procesados), así como accesorios para pisos a empresas de construcción, tiendas minoristas y consumidores independientes. Como es el caso de las tiendas minoristas en línea, muchas empresas mayoristas británicas se abastecen directamente de los principales competidores de Perú, como Polonia, Italia, Malasia e Indonesia.

## **10. Actividades de promoción idóneas para promover el producto.**

The Flooring Show es el evento más grande en el Reino Unido enfocado especialmente a la industria de los pisos. La próxima edición de la feria comercial tendrá lugar del 19 al 21 de septiembre de 2021, en Harrogate, North Yorkshire. Los exportadores de pisos de madera peruanos podrían considerar su participación en el evento, ya que atrae anualmente a más de 250 proveedores mundiales líderes de materiales para pisos, así como a importantes importadores del Reino Unido en los campos de la construcción y el diseño.



**THE FLOORING SHOW**  
**19-21 SEPTEMBER 2021**  
**HCC, HARROGATE**

Para mayores detalles visitar el siguiente enlace: <https://www.theflooringshow.com>



PERÚ

Ministerio  
de Comercio Exterior  
y Turismo

Comisión de Promoción del  
Perú para la Exportación y  
el Turismo—PROMPERÚ

Oficina Comercial del Perú en Londres

Otras ferias comerciales especializadas dentro de la industria de los pisos incluyen la Timber Expo y Cruise Ship Interiors Expo Europe. La Timber Expo se llevará a cabo del 5 al 7 de octubre de 2021 en Birmingham y se espera que atraiga a más de 100 expositores internacionales y una audiencia de más de 30,000 profesionales de la industria. El Cruise Ship Interiors Expo Europe, por otro lado, está dedicado al sector de interiores marinos. El evento, el cual se llevará a cabo del 1 al 2 de diciembre de 2021, brinda una Buena oportunidad para conectarse con compañías relacionadas a cruceros marítimos, fluviales y de expedición de Europa y el Reino Unido, muchas de las cuales están trabajando en proyectos de remodelación interior y construcción de nuevas naves.

**TIMBER**  
EXPO

**CRUISE SHIP**  
INTERIORS EXPO  
EUROPE

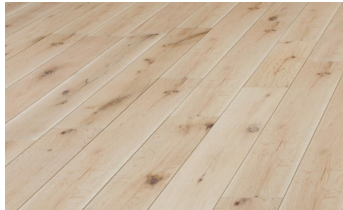


Para mayores detalles visitar el siguiente enlace de la Timber Expo:  
<https://www.ukconstructionweek.com/timber-expo>

Para mayores detalles visitar el siguiente enlace de la Cruise Ship Interiors Expo:  
<https://cruiseshipinteriors-europe.com/>

**PERÚ**Ministerio  
de Comercio Exterior  
y TurismoComisión de Promoción del  
Perú para la Exportación y  
el Turismo—PROMPERÚ

Oficina Comercial del Perú en Londres

## Anexo: Precios de referencia según origen del producto

Punto de venta	Unidad (Caja, Kg, otro)	Precio (US\$ por unidad)	Origen del producto	Fecha de toma de información	Características o forma de presentación	Foto
Flooring Supplies (UK)	Metro cuadrado	\$45.53	Unión Europea (Italia, Polonia, etc.)	08/12/2020	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 440929</li> <li>• Roble europeo</li> <li>• Vetas rústicas y tablas anchas</li> <li>• “Aspecto sereno”</li> </ul>	
Ted Todd	Metro cuadrado	\$80.50	Unión Europea (Este de Europa)	08/12/2020	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 440929</li> <li>• Roble europeo</li> <li>• “Gold standard” medioambiental</li> <li>• Fuente sostenible</li> <li>• Ingeniería de 3 capas</li> </ul>	
Silva Timber Products (UK)	Metro cuadrado	\$46.30	Indonesia, Malasia	08/12/2020	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 440922</li> <li>• Balau amarillo</li> <li>• Madera dura de larga vida</li> </ul> <p>Una de las especies más populares en el RU para terrazas.</p>	





PERÚ

Ministerio de Comercio Exterior y Turismo

Comisión de Promoción del Perú para la Exportación y el Turismo—PROMPERÚ

Oficina Comercial del Perú en Londres

Wood Trend (UK)	Metro cuadrado	\$60.65	Brasil	08/12/2020	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 440922</li> <li>• Madera dura tropical</li> <li>• Muy duradera y altamente resistente contra hongos y termitas,</li> <li>• Sin tratamiento y de alta calidad</li> </ul>	
Round Wood for Mayfield (UK)	Metro cuadrado	\$58.32	Norte de Sudamérica (Brasil, Venezuela etc.)	08/12/2020	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 440922</li> <li>• Cumaru (teca brasileña)</li> <li>• Reconocida por su densidad, durabilidad y coloración</li> <li>• Resistente a insectos y hongos</li> </ul>	
Direct Wood Flooring (UK)	Metro cuadrado	\$93.30	Sudeste de Asia (Malasia, Indonesia)	08/12/2020	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 440922</li> <li>• Royal Kempas</li> <li>• Madera sólida. Sofisticada y elegante</li> <li>• Origen sostenible</li> </ul>	