














Tema 1: Tratados y convenios internacionales

Tratados y convenios internacionales	
	<p>¡Hoy es el gran día! Finalmente enviaré a Estados Unidos mi primer embarque de cacao. Estoy muy emocionado.</p> <p>Ha sido un largo camino, pero valió la pena. Exportaré a uno de los mercados más grandes y atractivos de todo el mundo.</p> <p>Pero primero voy a visitar a Fernando, mi agente de aduanas.</p> <p>Hola Fernando, estoy llegando a tu oficina. ¿Estas allí?</p>
	<p>Claro que sí, Exporberto, te espero, no te preocupes.</p> <p>Exporberto, tanto tiempo sin vernos, ¿cómo has estado?</p>
	<p>Hola, Fernando. Estoy muy feliz porque estoy a punto de realizar mi primer envío de cacao a los Estados Unidos.</p>
	<p>¡Felicitaciones, Exporberto! ¡Con el cacao peruano juegas a ganador!</p>
	<p>¡Así es, Fernando! Gracias a nuestra biodiversidad, podemos ofrecerle al mundo productos únicos.</p>
	<p>Tú lo has dicho Exporberto, el Perú es un país bendecido por la naturaleza.</p> <p>Gracias Miguel. Bueno Exporberto, como ya te diste cuenta, tienes muchas ventajas al exportar a Estados Unidos. Una de ellas es que el cacao cuenta con preferencias arancelarias.</p>
	<p>Es verdad, gracias al TLC puedo enviar mi cacao a Estados Unidos sin pagar arancel.</p>
	<p>Claro, Exporberto, desde el 2009 está vigente el Acuerdo de Promoción Comercial con Estados Unidos que tiene temas muy beneficiosos para nuestro país. Por ejemplo, el acceso al mercado, la reducción y anulación de barreras arancelarias y no arancelarias, salvaguardias, normas de origen, obstáculos técnicos, así como las medidas sanitarias, fitosanitarias y mecanismos de defensa comercial.</p>
	<p>Es verdad, cuando exporté a Alemania tuve que revisar el arancel para ver si tenía que pagar.</p>
	<p>Y seguro descubriste que no pagabas ningún arancel. Bueno, lo mismo pasa en Estados Unidos.</p>

	<p>¡Sí! Esa vez, PROMPERÚ me ayudó para realizar la clasificación arancelaria de mi producto. La del cacao es 1803.10.00.00.</p>
	<p>¡Qué buena memoria! Es importante definir la subpartida nacional de una mercancía porque nos facilita determinar los derechos arancelarios y otros tributos de importación a los cuales estarán afectas las mercancías. También nos ayuda a verificar los requisitos sanitarios y fitosanitarios que el producto deberá cumplir en el destino.</p>
	<p>Gracias por la lección, Fernando. Cada día se aprende algo nuevo.</p>