



Contingencias en la cobranza de Exportaciones. Mecanismos claves

Lima, 25 de octubre de 2023

**Martín Alonso
Vargas Girón**

martin.vargas@vargaslaw.pe



1

**Contrato de
compraventa
y/o servicios**

Contrato de compraventa y/o servicios

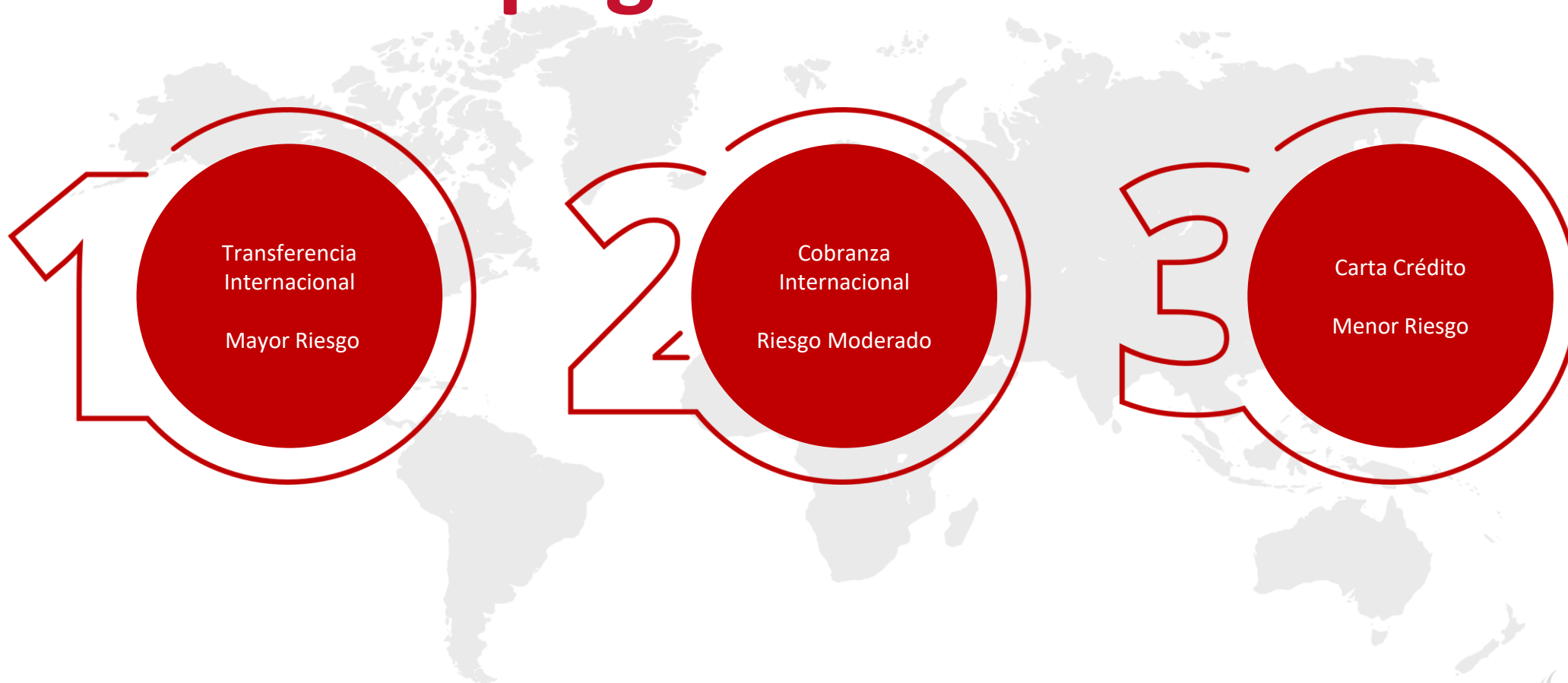
1. Análisis previo del cliente, empleando mecanismos del país donde se encuentra el cliente.
2. Análisis de riesgo país donde se encuentre el cliente.
3. Convenios que tenga Perú con el país y alcance del mismo.
4. Diferenciación de riesgo entre exportación de bienes y exportación de servicios.
5. Determinación de la forma de pago.
6. Competencia de la contratación.

2 Modalidades y medios de pago

Modalidades de pago



Medios de pago





Mecanismos de cobranza

Mecanismos cobranza de riesgo

Cartas de Crédito

- (a) Riesgos inherentes en base a la garantía de pago.
- (b) Tipos de carta de crédito y condiciones
- (c) Pros y contras

Cobranza simple

- (a) Alto riesgo.
- (b) No recomendada
- (c) Pros y contras

Cobranza documentaria

- (a) Gestión y ejecución bancaria
- (b) Órdenes concretas de ejecución
- (c) Documentos financieros
- (d) Pros y contras

Órdenes de pago

- (a) Intermediación bancaria limitada
- (b) Órdenes concretas de ejecución
- (c) Pros y contras