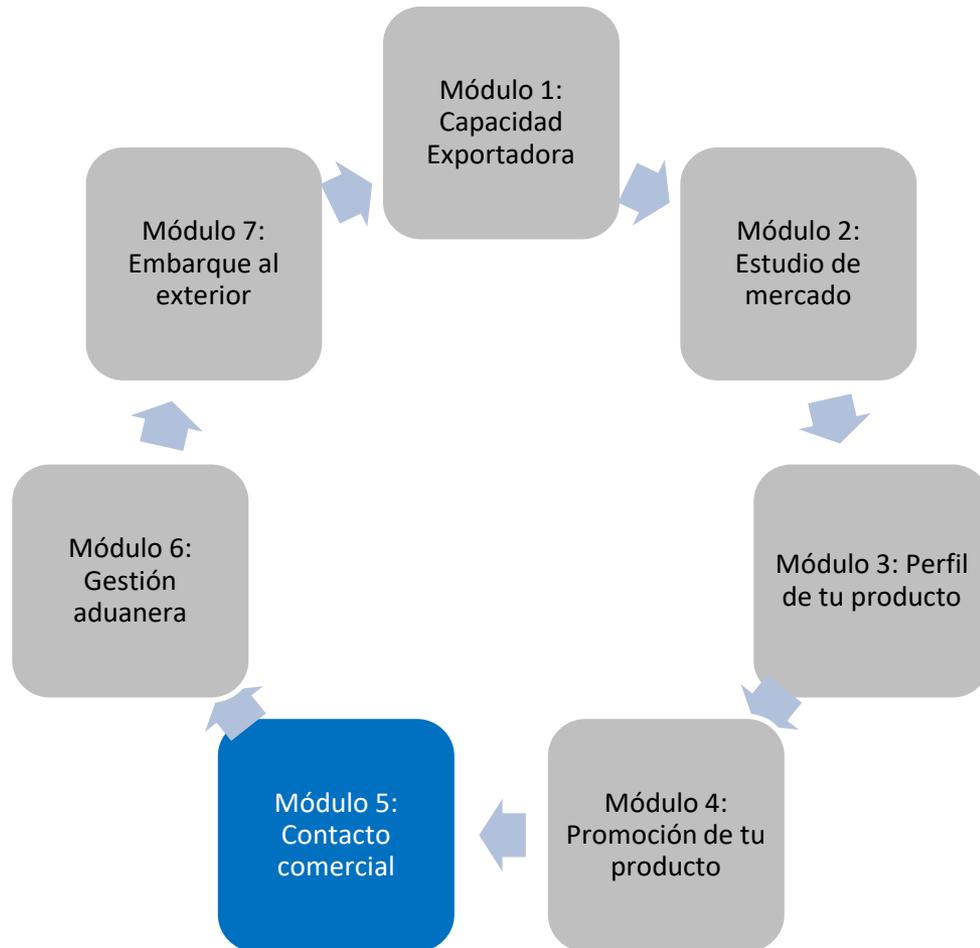


Módulo 5: Contacto comercial

Tema “Modalidades de contratos internacionales”

Modalidades de contratos internacionales

¿Dónde nos encontramos en el curso?



Módulo 5: Contacto comercial

Tema 5. Modalidades de contratos internacionales

1. El Contrato de compra venta internacional

2. Otras modalidades de contratación internacional

Modalidades de contratos internacionales



Objetivo general

Este tema te permitirá identificar los conceptos asociados a los contratos internacionales.

Objetivos específicos de aprendizaje

- Identificar el concepto de contrato internacional y contrato de compra venta internacional, y reconocer las principales cláusulas y el contenido general modelo.
- Identificar otras modalidades de contratación internacional y las principales cláusulas.

Modalidades de contratos internacionales



Contratos internacionales





Contratos internacionales

Acuerdo de dos o más partes para crear, regular, modificar o extinguir una relación jurídica patrimonial.

Convenio por el cual una o varias personas se obligan, frente a una u otras varias, a dar, hacer o no hacer algo.



Contrato de compraventa internacional

Modalidad contractual
donde una persona
natural o jurídica de un
determinado país
compra mercaderías a
otra, a cambio de un
precio convenido.

Convención mutua en
virtud de la cual se obliga
el vendedor a entregar la
cosa que vende y el
comprador el precio
convenido por ella.

Amparado bajo la
Convención de las
Naciones Unidas sobre
los contratos de
compraventa
internacional de
mercaderías.



Contrato de compraventa internacional: elementos

- Objeto del contrato.
- Identificación de las mercancías, cantidades y calidades.
- Precio de las mercancías.
- Forma de envío de las mercancías.
- Momento y forma de pago.
- Entrega de las mercancías.
- Entrega de los documentos.
- Certificación del producto.
- Obligaciones de las partes.
- Patentes y marcas.
- Vigencia del contrato.
- Legislación aplicable.
- Sometimiento a arbitraje.
- Firma del contrato.

Otras modalidades de contratación internacional

Contrato de Distribución

- Contrato atípico, ya que no cuenta con una norma legal que la regule.
- Permite al fabricante de diversos productos venderlos a una persona denominada distribuidor, el cual se encargará de las ventas al menudeo.
- El distribuidor cumple una función de intermediación entre los fabricantes y los consumidores

Otras modalidades de contratación internacional

Contrato de Joint Venture

- Contrato donde dos o más empresas (personas naturales o jurídicas, nacionales y/o extranjeras), acuerdan asociarse.
- Para combinar conjuntamente sus recursos y actividades para la ejecución y concreción de un negocio específico.
- Compartirán riesgos y responsabilidades.

Otras modalidades de contratación internacional

Contrato de Know How

- Contrato donde el licenciante (titular de un Know how) autoriza a otra persona (denominada el licenciatarario o receptor) a explotarlo durante un tiempo determinado.
- Se obliga a satisfacer un precio en función del volumen de fabricación o ventas de productos o servicios realizados con el empleo del know how licenciado.

Otras modalidades de contratación internacional

Contrato de Comisión Mercantil

- Contrato que se realiza entre un comerciante, llamado comisionista, y otra persona, denominada comitente.
- Se obliga al primero a realizar a nombre propio y por cuenta del segundo, uno o más negocios comerciales individualmente determinados.

Otras modalidades de contratación internacional

Contrato de Licencia de Marcas

- Contrato en el que una empresa (“Principal” o “Licenciante”) otorga una serie de derechos a otra parte llamada el “Licenciataro”.
- Puede abarcar todos o solamente algunos de los siguientes asuntos: uso, fabricación, distribución, promoción, comercialización y venta de los productos de propiedad del Principal.
- Se da en un territorio determinado por un plazo establecido, a cambio de un porcentaje de participación de los negocios logrados

Otras modalidades de contratación internacional

Contrato de Agente Intermediario

- Contrato que establece la relación de una persona o empresa que actuará como gestor comercial de ventas en nombre de la empresa exportadora (principal).
- Presentando el producto a potenciales compradores en el mercado exterior, y a cambio recibirá una comisión sobre el valor de los negocios efectivamente realizados y pagados al principal.
- A este contrato en otros países conocen como bróker de negocios.



Otras modalidades de contratación internacional

Contrato de Factoring

- Contrato mediante el cual una persona titular de determinados valores mobiliarios los vende por un precio convenido, a otra persona jurídica denominada Factor, a fin de que ésta se

Otras modalidades de contratación internacional

Contrato de Franchising – Franquicia

- Contrato por el cual se otorga licencia a un comerciante independiente.
- Para que pueda vender productos o prestar servicios de reconocido prestigio y eficiencia, a cambio del pago de un canon que se obtiene por este privilegio, más usualmente una regalía sobre las ventas.

Otras modalidades de contratación internacional

Contrato de Leasing

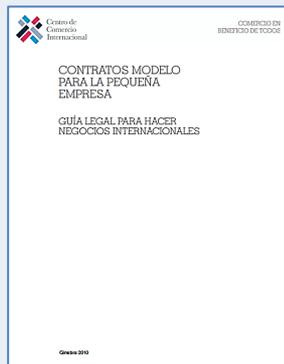
- Contrato mercantil que tiene por objeto la locación de bienes muebles o inmuebles por una empresa locadora para el uso de la arrendataria.
- Se da mediante pago de cuotas periódicas y con opción a favor de la arrendataria de comprar dichos bienes

Modalidades de contratos internacionales



La guía [Modelos de Contratos Internacionales](#) brinda información sobre los conceptos más importantes, características y recomendaciones para la elaboración de los principales contratos internacionales, incluyendo modelos de los siguientes contratos:

- | [Contrato de Compra Venta Internacional](#) | [Contrato de Distribución](#) |
- | [Contrato de Joint Venture](#) | [Contrato de Know How](#) |
- | [Contrato de Comisión Mercantil](#) | [Contrato de Licencia de Marcas](#) |
- | [Contrato de Agente Intermediario](#) | [Contrato de Franchising – Franquicia](#)
- |
- | [Contrato de Factoring](#) | [Contrato de Leasing](#) |



La guía [Contratos Modelo para la pequeña empresa. Guía Legal para hacer negocios internacionales](#) elaborada por el Centro de Comercio Internacional (ITC) brinda modelos de contratos genéricos que incorporan las normas y leyes internacionalmente reconocidas para la mayoría de las situaciones en que pueden encontrarse las pequeñas empresas. Los ocho modelos de contratos cubren las principales actividades comerciales como la compraventa de productos, la distribución, los servicios y las empresas mixtas, entre otras.

Contáctanos

Plataforma de atención al exportador

Av. Jorge Basadre 610 - San Isidro - Lima - Perú

WhatsApp (+51) 990060194

Aló Exportador (01) 604-5601 | 604-5602

Correo electrónico exportaciones@promperu.gob.pe

