

# Perfil de **Pisos de Madera** del mercado del Reino Unido



PERÚ

Ministerio  
de Comercio Exterior  
y Turismo



Este perfil de productos ha sido realizado en el mercado de Reino Unido por el consultor Javier Lastanao, utilizando fuentes primarias y secundarias. El trabajo realizado por el consultor ha sido supervisado y validado por la OCEX Londres y ha contado con la colaboración de la Dirección de Desarrollo de Mercados Internacionales del MINCETUR y PROMPERÚ.

Se autoriza la reproducción de la información contenida en este documento siempre y cuando se mencione la fuente: "MINCETUR. Plan de Desarrollo de Mercado del Reino Unido".





# Resumen Ejecutivo

## Introducción

La nueva concepción estratégica de MINCETUR establece acercarse cada vez más a los mercados internacionales. Para esto, se utilizan diferentes herramientas que permiten conocer más de las particularidades del mercado, entre las cuales se encuentran los perfiles de mercado para determinados productos. En esta oportunidad, se realiza el perfil de mercado para pisos de madera en el Reino Unido, el cual permitirá entender de mejor manera los pormenores relacionados a la comercialización y distribución de este producto.

Las mejoras de crecimiento pronosticadas sobre revestimientos de pisos se deben a la construcción de nuevas viviendas, a un mercado inmobiliario fuerte, a mayores niveles de confianza entre las empresas y la mayor inversión esperada en el sector.

En el Reino Unido existe una elevada competencia, siendo un factor relevante en el mediano plazo. La mayoría de las importaciones de parqué realizadas en el 2014 por compañías del Reino Unido proceden de Asia y Oceanía, representando estas un 73%. China, Indonesia y Malasia son los principales países exportadores al Reino Unido mientras que las importaciones de América solo representaron el 1% en este mismo año.

El sector de revestimientos para pisos, tuvo una disminución significativa en el 2007, debido a la burbuja inmobiliaria, pero desde el 2012 está teniendo una mejora moderada. En el 2014, este mercado generó GBP 1,8 mil millones, lo que representa un crecimiento del 2% con respecto a 2013.

Los pisos interiores de alfombras siguen siendo los más utilizados en el Reino Unido, representando alrededor del 57% del mercado en el 2014. Los pisos de madera, en cambio, cuentan con una participación del 16%, experimentando un crecimiento del 1% en el 2013 y del 2% en el 2014. En cuanto al otro 25% restante se corresponde a pisos de vinilo y otros revestimientos para pisos.

Las maderas macizas (solid wood) y el parqué multicapa (engineered wood) siguen siendo muy populares en el Reino Unido; sin embargo, un estudio realizado por la consultora AMA Research observa que para los próximos años el piso laminado o de vinilo tendrá mayor impacto en el mercado británico. No obstante, se espera un crecimiento para pisos de madera del 9% entre el año 2015 al 2018.

Por último, los pisos de madera por norma general suelen ser utilizados en climas fríos donde se requiere una mayor retención del calor, permitiendo de esta forma el ahorro de energía. Por ello, el parqué es particularmente utilizado en salas y dormitorios, así como en exteriores (decking). Las especies tropicales de mayor interés en el Reino Unido son la teca brasileña (*Dipteryx odorata*), cedro (*Cedrela* sp), teca (*Tectona grandis*), jatoba (*Hymenaea*) y morado (*Peltogyne porphyrocardia*). Sin embargo, cabe destacar que algunos de los compradores importan más de 100 especies diferentes, por lo tanto, cualquier especie con la certificación FSC puede tener una oportunidad en este mercado.



# Índice

<b>Resumen Ejecutivo</b>	<b>4</b>
<b>Introducción</b>	<b>4</b>
<b>01. Mercado</b>	<b>8</b>
1.1. Tamaño del mercado	8
1.1.1. Producción en el Reino Unido	8
1.1.2. Exportaciones desde el Reino Unido	11
1.1.3. Importaciones al Reino Unido	13
1.1.4. Importaciones desde Perú	15
1.2. Características generales	17
1.2.1. Usos y formas de consumo	17
1.2.2. Descripción, especificaciones del producto y formas de presentación	23
1.2.3. Auditoria en tiendas	34
1.2.4. Análisis de la competencia	35
1.2.5. Regiones y sectores de mayor consumo	36
1.3. Perfil, tendencias del consumidor y perspectivas del mercado	39
1.4. Ventajas del producto peruano y competencia	42

<b>02. Condiciones de Acceso</b>	<b>46</b>
2.1. Aranceles y otros	46
2.1.1. Normas de origen	47
2.1.2. Requisitos comprador	50
2.1.3. Barreras, estándares y normas	51
<b>03. Canales de Distribución y Comercialización</b>	<b>56</b>
<b>04. Información Adicional</b>	<b>60</b>
4.1. Datos de contacto de importadores	60
4.2. Oficinas / gremios en el mercado	61
4.3. Ferias comerciales	62
<b>05. Links de Interés</b>	<b>63</b>
<b>06. Bibliografía</b>	<b>64</b>
<b>07. Anexos</b>	<b>66</b>



# 01

---

## Mercado

### 1.1 Tamaño del mercado

Se va a considerar la producción en el Reino Unido, sus exportaciones e importaciones y las importaciones desde Perú, tomando como muestra del estudio el período comprendido entre el 2011 y el 2014.

#### 1.1.1 Producción en el Reino Unido

Se han identificado aquellas maderas utilizadas en la fabricación de parquet y se ha aplicado un tipo de cambio de USD1,55 por GBP 1,00.







Tabla N°1: Producción en el Reino Unido

Bloques cepillados de roble, bandas o frisos para parqué sin ensamblar, de espesor superior a 6 mm				USD Miles
Valor monetario en miles de dólares	S*	S*	S*	1 181
Volumen (m <sup>2</sup> )	S	S	S	S
Precio en dólares por m <sup>2</sup>	S	S	S	S

Fuente: ONS

Elaboración: Propia

Madera blanda (softwood) perfilada longitudinalmente, incluye: con lengüetas, ranuras, rebajes, acanalados, biselados, con juntas en V, moldurados, redondeados - las tablillas y frisos para parqué, sin ensamblar.				USD Miles
	2011	2012	2013	2014
Valor monetario en miles de dólares	187 956	191 710	192 304	229 808
Volumen (medido en kg)	233 966 194	253 517 537	242 127 305	267 433 916
Precio en dólares por kg	0,81	0,76	0,79	0,85

Fuente: ONS

Elaboración: Propia

**Madera dura (hardwood) perfilada longitudinalmente, incluye: con lengüetas, ranuras, rebajes, acanalados, biselados, con juntas en V, moldurados, redondeados - las tablillas y frisos para parqueté, sin ensamblar.**

USD Miles

	2011	2012	2013	2014
Valor monetario en miles de dólares	39 785	33 658	33 060	37 343
Volumen (medido en kg)	6 235 210	4 825 939	4 702 673	5 911 609
Precio en dólares por kg	6,39	6,98	7,04	6,32

Fuente: ONS

Elaboración: Propia

## 1.1.2 Exportaciones desde el Reino Unido

Las exportaciones de estos productos de la siguiente partida: desde el Reino Unido se agrupan dentro

Tabla N°2: Exportaciones del Reino Unido

Dígitos (2D-8D)	Partida arancelaria
44	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera.
4409	Madera, incluidas las tablillas y frisos para parqueté, sin ensamblar, perfilada longitudinalmente (con lengüetas, ranuras, rebajes, acanalados, biselados, con juntas en v, moldurados, redondeados o similares) en una o varias caras, cantos o extremos.
44.09.29.91	Las demás, tablillas y frisos para parqueté, sin ensamblar.

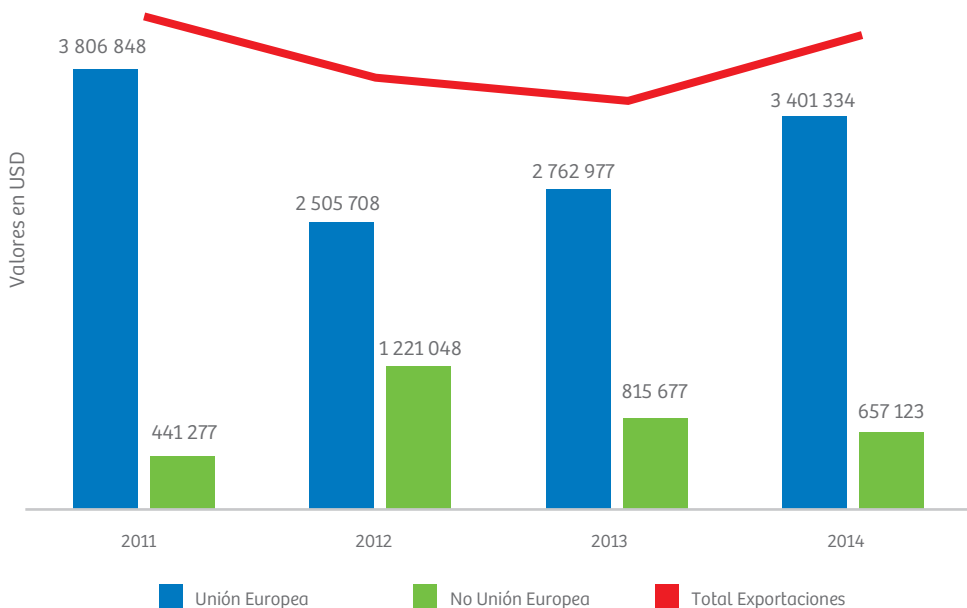


Las exportaciones de tablillas y frisos para parqué sin ensamblar (4409.29.91) desde el Reino Unido se han incrementado, respecto al ejercicio del 2013, en un 13,4%. Este aumento, se debió en gran medida a las exportaciones que se realizaron hacia países miembros de la Unión Europea, los cuales representan cerca del 84% de las exportaciones. Las exportaciones a la Unión Europea se incrementaron en torno a un 23%,

con respecto al 2013, en cambio las exportaciones a países de fuera de la Unión Europea, se redujeron un 33%, afectado por la reducción de la demanda en Asia y Oceanía, las mismas que decrecieron cerca de un 29% en el 2014.

El gráfico 1 muestra la evolución de las exportaciones del Reino Unido desde el 2011 al 2014 en la partida arancelaria 4409.29.91:

Gráfico N° 1: Exportaciones desde el Reino Unido 2011 - 2014



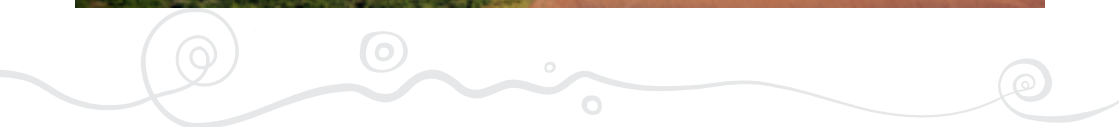
Fuente: HMRC

Elaboración: Propia

### 1.1.3 Importaciones al Reino Unido

En el 2014 las importaciones al Reino Unido en la partida arancelaria 4409.29.91 han crecido un 4,3% con respecto al 2013. El 73% de las importaciones provienen de Asia y Oceanía; siendo China, Indonesia y Malasia los principales países exportadores de este producto al Reino Unido; China representa casi el 60% de las importaciones realizadas al mercado británico. La demanda del producto por parte de China consta en su mayoría de envíos de pre-parqué para terminar de ser procesados en destino, lo cual explica las altas cifras importadas durante el 2013.

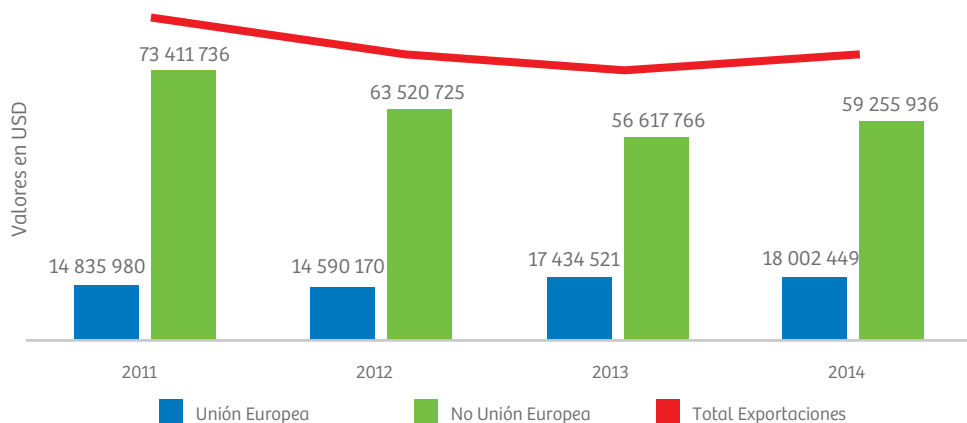
En cuanto a América Latina las importaciones de pisos para parqué solo representaron el 1% en el 2014, incrementándose con respecto al 2013 cerca de 0,3%. Entre el 2011 y el 2014, las importaciones provenientes de América Latina se han reducido cerca de un 64% en valor monetario, debiéndose principalmente a que se ha reducido la demanda de maderas brasileñas. Esta baja demanda se debe a que en el 2010 el parlamento europeo aprobará una ley que prohibía la presencia de madera ilegal en la Unión Europea, lo que provocó que



se incrementaran las medidas de entrada sobre maderas tropicales, obligando a los exportadores que contaran con las certificaciones FSC y/o PEFC para poder exportar a Europa.

El gráfico 2 muestra las importaciones en valor monetario realizadas por Reino Unido bajo la partida (4409.29.91) desde el 2011 al 2014:

**Gráfico N° 2: Importaciones desde el Reino Unido 2011 - 2014**



Fuente: HMRC  
Elaboración: Propia

Como se observa, el total de las importaciones sobre tablillas y frisos para parqué sin ensamblar está volviendo a crecer a pesar de la fuerte caída que tuvo entre los años 2011 y 2012, cuando cayó cerca de un 12%.

Esta caída afectó principalmente las importaciones provenientes de países

fuera de la Unión Europea, ya que con los países miembros sigue existiendo un crecimiento lineal, observándose un aumento desde el 2011 de un 21%. Los principales países de la Unión Europea que exportan estos productos al Reino Unido son Rumania (10%), Lituania (5%), Polonia (4%) y Alemania (2%).

### 1.1.4 Importaciones desde Perú

Las importaciones realizadas por el Reino Unido desde América Latina bajo la partida “tablillas y frisos sin ensamblar para parqué” representaron en el 2011 un 2,3%, en el 2012 un 1,2%, en el 2013 un 0,7% y en el 2014 un 1%. Brasil es el país de América Latina que más exporta al Reino Unido, con 100% de las importaciones provenientes de América Latina durante el 2014. Sin embargo, tal como se ha comentado anteriormente, sus exportaciones al mercado británico se han reducido un 58% en valor monetario desde el 2011.

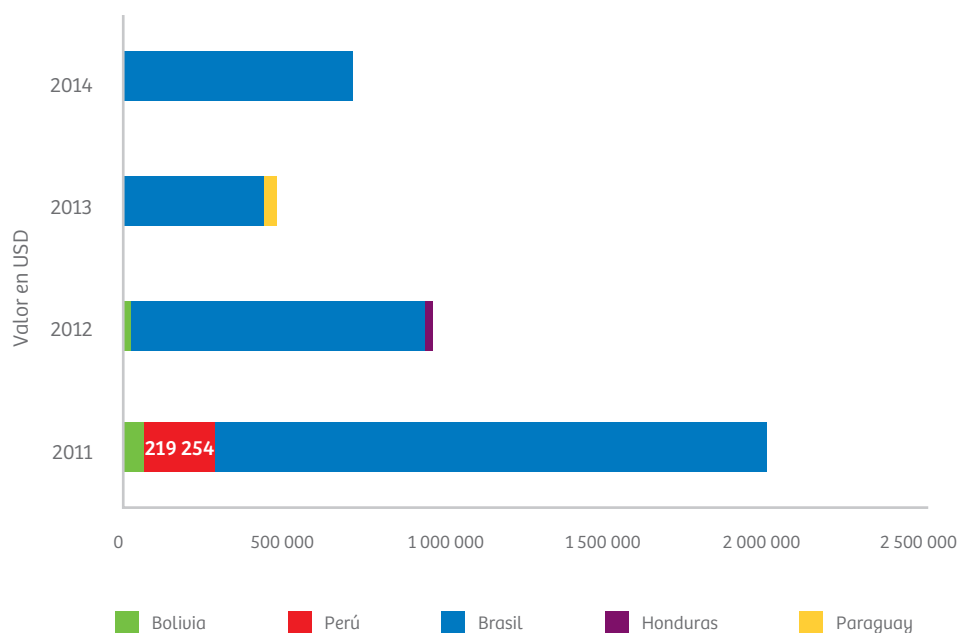
En cuanto a Perú, se aprecia que se importaron pisos de madera sin ensamblar por valor de USD 219 254 en el 2011 al Reino Unido, no efectuándose más movimientos desde ese año. Analizando el ejercicio 2011 se puede observar que, del total de las importaciones realizadas por el Reino Unido desde el Perú, cerca del 2,3% fueron de madera sin ensamblar. Además, del total de las importaciones sobre pisos de madera sin ensamblar procedentes de América Latina, el 11% procedían de Perú; siendo el segundo país de la región que más exportaba al Reino Unido después de Brasil.



Se adjunta a continuación la evolución de las importaciones en valor monetario sobre la partida arancelaria 4409.29.91

realizadas por el Reino Unido desde América Latina:

### Gráfico N° 3: Importaciones del Reino Unido desde América Latina 2011 - 2014



Fuente: HMRC  
Elaboración: Propia



## 1.2 Características generales

### 1.2.1 Usos y formas de consumo

Existe una gran variedad de usos y formas de consumo de pisos de madera en el Reino Unido, para ello se ha hecho una distinción en función de donde serán instalados (exterior o interior).

La madera maciza (solid wood) y el parqué multicapa (engineered wood) son dos de las opciones más empleadas en pisos de interior. A su vez, el sistema machihembrado incluso en madera maciza, es el tipo de instalación que más se utiliza, ya que proporciona una instalación rápida y fácil. Un aspecto que destaca en las nuevas propuestas sobre pisos de madera en el Reino Unido es la etiqueta "ecológica", ya que existe un alto grado de preocupación sobre la procedencia de la madera, buscando aquellos bosques que sean gestionados de manera responsable y madera tratada libre de formaldehídos. Todo ello sin olvidar los nuevos tratamientos que hacen de la madera un producto más fuerte y menos vulnerable al desgaste.

La madera de roble (oak) en sus distintas versiones y acabados sigue siendo la preferida, aunque otro tipo de madera como la haya (beech tree) o maderas tropicales

como la teca (teak) están creciendo en popularidad entre los consumidores. Las maderas claras, casi blancas, conviven con las más oscuras, donde la única norma a la hora de elegir una madera u otra es la sala donde será instalada. Las tonalidades oscuras suelen ser utilizadas para estancias más amplias, con mucha luz natural. Por ello, las tonalidades oscuras tienen una variante negativa ya que suelen ensuciar más, por lo que en las habitaciones infantiles no son la mejor opción.

Para el caso de espacios interiores, el parqué es el tipo de piso de madera más utilizado. En el Reino Unido puede ser instalado en restaurantes, comercios y viviendas:

- **Restaurantes:**

Con las exigencias del mercado y la alta demanda que aflora en los restaurantes de la capital británica el parqué dota a estos espacios de una gran elegancia y un aspecto físico mejorado y más moderno. Las maderas más utilizadas en estos espacios en el Reino Unido son el nogal (walnut) o el roble (oak) debido a que se trata de maderas muy resistentes y duraderas. No obstante, las maderas tropicales procedentes del



Perú, como por ejemplo la teca y jatoba, puede ser una buena opción para competir con las maderas tradicionales. En cuanto a tonalidades y colores de la madera, dependerán de los gustos y necesidades del consumidor.

- **Comercios:**

Al igual que los restaurantes, la instalación de pisos de madera en este tipo de espacios debe ser focalizado en maderas resistentes y duraderas, ya que soportarán mucho uso y desgaste con el paso del tiempo.

- **Viuidas:**

Como se ha comentado anteriormente, la madera más utilizada en los hogares en el Reino Unido es el roble (oak) en casi todas sus especies, aunque se pueden utilizar otro tipo de maderas tropicales como teca, jatoba, merbau, entre otros. Según las revistas de decoración inglesas como Elle Decoration o Housetohome, la instalación de pisos de madera para la cocina, está siendo una opción en los últimos años. Según Housetohome, esto se debe a que agregan calidez y estilo a una cocina, pudiendo encontrar infinidad de colores y tonos en el mercado, los cuales irán en función de los muebles que tenga la cocina. Esta revista de decoración recomienda la madera de roble de corte macizo (solid oak), ya que es una madera de buena calidad, duradera y resistente. Para los baños, a parte de los pisos de cerámica,

mármol, azulejos, piedra natural o laminados se puede instalar en el Reino Unido parqué.

En estos casos, se debe tener en cuenta la humedad, por lo que se suele instalar pisos con textura cepillada, ya que resisten mejor a estas condiciones. Para conocer la dureza de la madera se mide mediante el test Brinell, que consiste en presionar una pequeña bola de acero contra la superficie de la madera con una presión determinada. El valor Brinell se determina según el tamaño de la marca hecha en la madera. A mayor valor Brinell, más duro y duradero será el suelo, por lo que se elegirá para espacios como la cocina y el baño aquellas maderas con altas puntuaciones.

Para los pisos de exterior (decking) se buscan aquellas maderas resistentes al ataque de insectos, moho u hongos, de fácil mantenimiento, con una alta durabilidad y que sean adecuadas a las condiciones climatológicas del país, tales como la lluvia y las temperaturas bajas. Se intenta mantener el color original de la madera, aunque se pueden apreciar tonalidades oscuras de grises y marrones. Las maderas que oferta el mercado británico para este tipo de pisos son: red balau, ipé, Teca o iroko entre otros.

En cuanto a las formas de pisos de interiores se utilizan diferentes opciones como, por ejemplo:

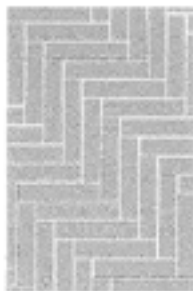
## Imágen 1: Formas de piso para interior



Diced



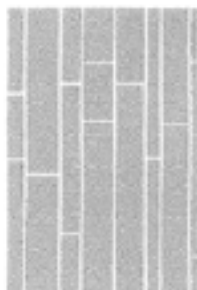
Diagonal Diced



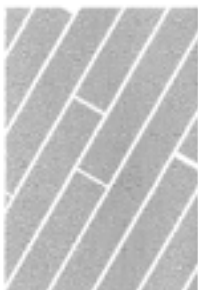
Diagonal Herringbone



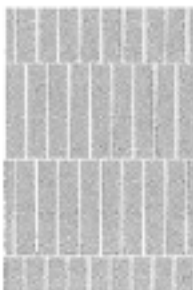
Cheuron 30°



Multiwidth Plank



Diagonal Plank



Columns



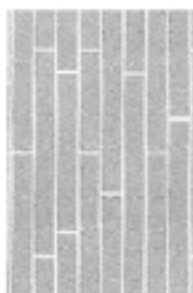
Herringbone 30°



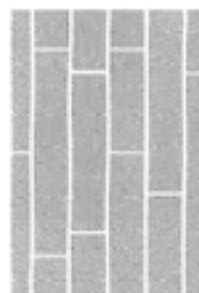
Double Herringbone



Cheuron 45°



Plank



Wide Plank

Las formas utilizadas para pisos de interior estarán sujetas a las necesidades del consumidor. Por ello, dependerá de la habitación donde sea instalado el piso de madera, así como el estilo, diseño o color que se quiera dar a la habitación.

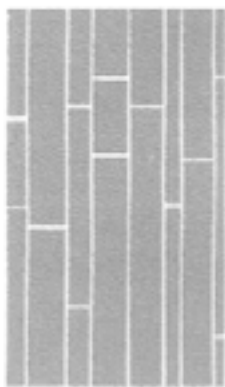
## Imágen 2: Ejemplos de pisos de madera en viviendas



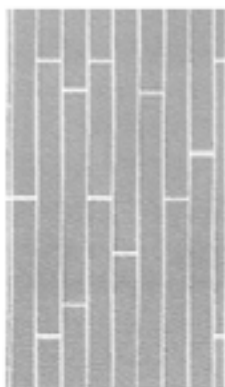
Fuente: Pinterest

En cambio, para los pisos de exterior las formas utilizadas son las siguientes:

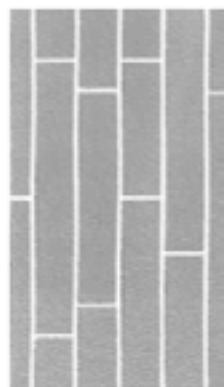
### Imágen 3: Formas de piso para exterior (decking)



Multiwidth Plank



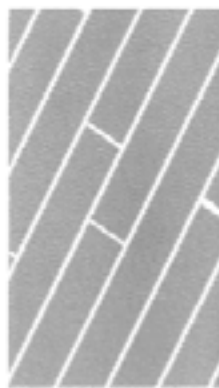
Plank



Wide Plank



Cheuron 30°



Diagonal Plank

Fuente: Barham & Sons



Al igual que para pisos de interior, la forma del piso dependerá de las necesidades del cliente. A continuación, se muestra un

ejemplo de una vivienda de Londres con tabloncillos amplios horizontales:

#### Imágen 4: Ejemplo de piso de exterior de una vivienda en Londres



Fuente: Pinterest

## 1.2.2 Descripción, especificaciones del producto y formas de presentación

El mercado que puede ser de interés para el exportador peruano es aquel focalizado en parqué multicapa y macizo:

### Parqué multicapa (engineered Wood):

Además de la capa de madera natural, la cual determina su aspecto y dureza, incluye otras capas, de diversos materiales y grosores, que le sirven de soporte.

- **Capa de barniz:** Proporciona resistencia al desgaste y confort a la hora de caminar, por su suavidad y tacto.
- **Capa de madera natural:** En el caso de maderas como haya, roble, jatoba, cumaru, cherry entre otros, permitiendo varios lijados, principal diferencia de los pisos laminados, que no pueden ser lijados.
- **Soporte machihembrado:** Facilita el encaje entre tablas para su instalación.
- **Capa estabilizadora del conjunto:** proporciona la estabilidad necesaria a la tabla de madera, contrarrestando las dilataciones.

### Madera maciza (solid wood):

Fabricado exclusivamente con madera natural, siendo las maderas más empleadas haya, arce, roble, jatoba, merbau, caoba, red cabreuva e iroko entre otras. El grosor de las tablas varía entre los 12 y los 21 mm. En la mayoría de las ocasiones, vienen barnizados, lo que les confiere mayor comodidad, además de resistencia al desgaste y brillo. Según su espesor, el sistema de instalación puede ser pegado sobre el suelo, machihembrado o clavado sobre rastreles.

Entre la gran variedad de pisos de madera que se pueden encontrar en el Reino Unido, existen factores principales que diferencian a estos pisos como: su estilo, diseño, color y acabado.

El estilo de los pisos de madera utilizado en el Reino Unido puede ser urbano, exótico o natural:

### Urbano:

Para dar un ambiente original y diferente, bien sea moderno, clásico o rústico, se suelen utilizar este tipo de



pisos, los cuales son inspirados en la naturaleza. Existen diferentes acabados que conservan la calidez de la madera (empleando colores cálidos como grises

o blancos). Las maderas utilizadas para estos espacios pueden ser el roble blanco, pino blanco, arce y la teca de tonalidades más claras.

### Imágen 5: Ejemplo piso urbano



Fuente: Pinterest



## Exótico:

Son aquellos tipos de pisos con tonalidades oscuras y vetas muy marcadas, como son las maderas de iroko, jatoba, roble, nogal

entre otros. Focalizados para viviendas de decoración étnica, espacios coloristas o ambientes minimalistas.

## Imágen 6: Ejemplo piso exótico



Fuente: House to Home

## Natural:

Dan a las viviendas calidez y color por sus maderas clásicas, entre los que se encuentra el roble, el haya, cerezo, entre

otros. En Reino Unido, una de las tendencias es buscar acabados más naturales, donde la madera casi no es tratada.

## Imágen 7: Ejemplo piso natural



Fuente: Pinterest

Adicionalmente, para al acabado se pueden encontrar varios tipos como: liso, bruto, barniz o cera.

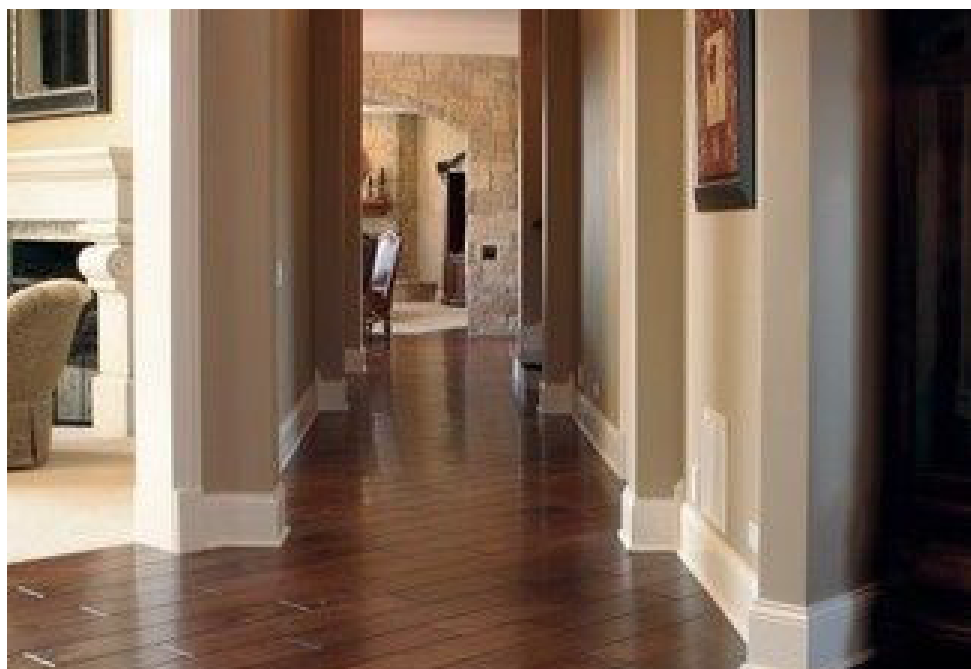
Los consumidores británicos que buscan una textura suave, elegirán un acabado liso. Para hogares más

rústicos, el acabado en bruto realza las propiedades de la madera no tratada. En el caso del barnizado, se suele elegir entre mate, satinado o brillante (según gustos). Para lograr un aire más vintage, la mejor alternativa es el acabado en aceite o cera, ya que la madera no lleva ningún tipo de barniz, pero tiene aspecto envejecido.

### Liso:

Textura suave. Para obtener este tipo de textura se debe pulir y barnizar la madera. Uno de los procesos para conseguir este acabado es el proceso vitrificado donde primero se pulirá el piso de madera natural, después un vitrificado sellador del piso y por último un vitrificado definitivo.

### Imágen 8: Ejemplo piso liso



Fuente: Pinterest



### Bruto:

Utilizado en decoración rústica, se caracteriza por su apariencia de madera no

tratada. Dicho acabado se trata con pintura, colorantes u otros agentes de conservación.

### Imágen 9: Ejemplo piso bruto



Fuente: Pinterest

## Barniz:

Existen tres tipos de barnizado: mate, satinado o brillo.

### Imágen 10: Ejemplo piso barnizado



---

Fuente: Pinterest



### Aceite o cera:

Se trata de los pisos de madera sin ningún tipo de barniz, de aspecto envejecido. El aceite utilizado dependerá del tipo de madera que sea instalado. El aceite o cera proviene de productos orgánicos naturales, donde estos son obtenidos de la destilación del alquitrán

de hulla (creosotas) o de la pirolisis del petróleo. Son aceites de composición química compleja y se caracterizan por su densidad, viscosidad, curva de destilación y por su contenido en naftalenos, antracenos y productos fenólicos que determinan su eficacia.

### Imágen 11: Ejemplo piso encerado



Fuente: Pinterest

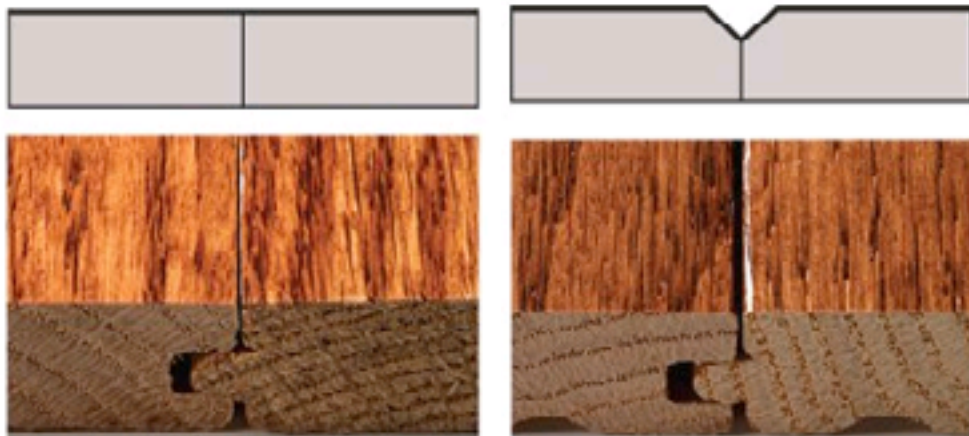
Además, los pisos del Reino Unido también pueden diferenciarse por su tipo de textura, distinguiendo la textura lisa de la cepillada (rugosa), de aspecto más natural, tratada especialmente para su resistencia a la humedad.

Asimismo, los pisos de madera cuentan con una serie de factores que hacen que el precio pueda incrementarse o disminuir, estos son algunos de ellos:

### Bordes:

La forma en que los bordes de cada pieza se cortan se llama terminado de borde. El acabado puede ser cuadrado, microbiselado, difuminado y biselado. Si se quiere dar un efecto más impactante, se elegiría un borde biselado ya que realza la separación entre las lomas de madera, mientras que el acabado de bordes cuadrados, crearán un efecto de continuidad:

### Imágen 12: Ejemplo de bordes para pisos de madera



Fuente: Armstrong Flooring



### Certificación madera PEFC:

Se refiere a los pisos de madera que se encuentran dentro del Programa para el Reconocimiento de la Certificación Forestal, garantizando la cadena de custodia del producto un manejo social, ambiental y económicamente sostenible de los bosques de donde procede esta madera. Para mayor información, visitar el siguiente enlace: [www.pefc.es/pefc.html](http://www.pefc.es/pefc.html)

### Certificación madera FSC:

Garantiza que la madera proviene de bosques gestionados de forma sostenible, luchando contra la tala ilegal. El FSC contempla varios tipos de certificación que evalúan y resaltan aspectos puntuales de la actividad que se lleva a cabo en plantaciones forestales o bosques naturales.

- **Certificación de la Unidad de Manejo Forestal (UMF):** Se evalúa, a partir de los Principios y Criterios del FSC, el plan de manejo y todas las actividades que estén relacionadas con el aprovechamiento forestal desde las técnicas empleadas hasta las relaciones laborales entre empresa y trabajador.
- **Certificación de la Cadena de Custodia (CoC):** Los productos provenientes de fuentes certificadas son evaluados desde el momento en que la madera

sale del bosque, pasando por el proceso de manufactura hasta llegar al usuario final (trazabilidad). Solo cuando el seguimiento ha sido evaluado y mejorado, el producto es elegible para portar la marca registrada FSC.

Para participar en este proceso el FSC crea el concepto de Madera Controlada como un elemento de la (CoC) para asegurarle a las operaciones forestales no certificadas, que la materia prima o productos de madera/fibra se cosecha de forma legal. Para mayor información, visitar el siguiente enlace: [es.fsc.org/es-es/certificacin/madera-controlada-01](http://es.fsc.org/es-es/certificacin/madera-controlada-01)

### Compatibilidad con calefacción radiante:

Muchos de los pisos de maderas están indicados para ser instalados sobre el sistema de calefacción radiante, debido a su resistencia y fabricación. Se utilizarán aquellas maderas con densidades mayores o iguales a  $650\text{kg/m}^3$ , con una humedad de equilibrio entre el 8% - 9% y encoladas a la base de forma para que el adhesivo favorezca la transmisión de calor y a su vez impida el movimiento de la madera. En este sentido maderas macizas como el arce, haya o jatoba no son recomendables para este sistema de calefacción, no ocurre lo mismo para el bambú, el cual tiene un



excelente comportamiento como emisor térmico. Según la norma UNE 56810 ([www.aenor.es/](http://www.aenor.es/)), el sistema de colocación más adecuado para instalaciones desde calefacción sobre suelo radiante es el parquet encolado, siendo las colas más usadas las de poliuretano de doble componente, silanos y epoxidicos.

### Deslizamiento:

Una de las características que se pueden encontrar en los pisos de madera es su resistencia al deslizamiento, resbalamiento de las tablas sin pulir, conocido como USRV (el mínimo requerido por la Unión Europea es un índice de 45). Aunque también, se encuentran pisos antideslizantes cuya distinción es la etiqueta DS.

Por último, los tipos de madera según su origen se clasifican en maderas europeas y tropicales. En cuanto a las europeas, son las procedentes del hemisferio norte o zonas templadas, en general Europa. Se subdividen en maderas frondosas, más empleadas en ebanistería y revestimientos, siendo el roble una de las más nobles. También se encuentran en este grupo: haya, fresno, nogal, olmo, cerezo o encina. Las maderas resinosas son las más empleadas, principalmente en construcción y carpintería. En general son blandas: pino, abeto o cedro. Por otra parte, las maderas tropicales, que son exóticas y provienen de zonas tropicales como América, África o Asia, ofreciendo tonalidades diferentes a las maderas europeas. Su gran resistencia, las hace codiciadas para ciertos usos, como la teca, que es ideal para espacios de exterior.



### 1.2.3 Auditoria en tiendas

La presente información de precios de pisos de madera es referencial, considerando a las tiendas de empresas distribuidoras como son Birbeck y Barham & Son.

Tabla N°3: Producción en el Reino Unido

Precio	Medida	Producto
True Natural - Oiled, New Royal 3052 GBP 34,00 m <sup>2</sup>	Largo 600 -22 000 X 150X15 mm	
German Smoked Oak, Gera 1005	Largo 600-2 200 x 170 x 15 mm	
Dutch Elements , Archem 4022 GBP 32,00 m <sup>2</sup>	Largo 600 -22 000 X 150X15 mm	
Un-finished Oak , Kilder Forest 3026 GBP 27,00 m <sup>2</sup>	Largo 600-2 200 x 190 x 14 mm	
Belgique Antique, Aalst 7001 GBP 46,00 m <sup>2</sup>	Largo 600-2 200 x 150 x 15 mm	

Fuente: Birbeck y Barham & Son

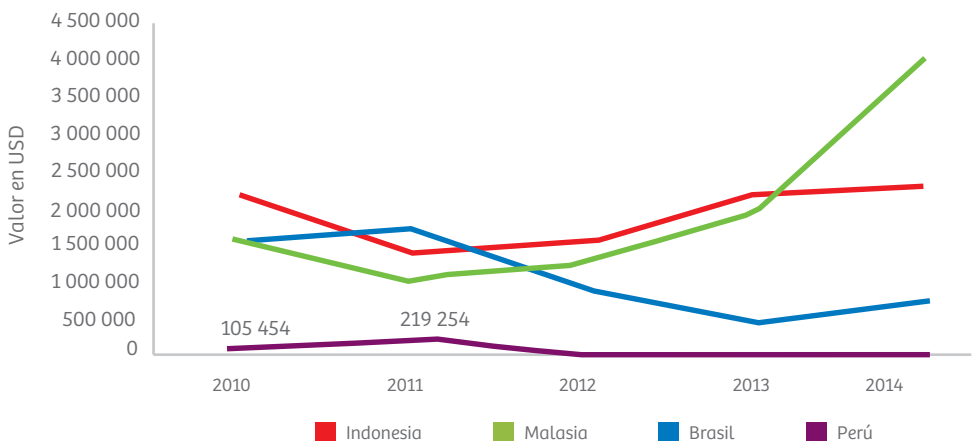
## 1.2.4 Análisis de la competencia

La mayoría de las empresas que exportan “tablillas y frisos de madera sin ensamblar para parquet” al Reino Unido provienen de China y de países de la Unión Europea como Rumania, Polonia o Alemania, en cuanto a maderas tropicales los países que más exportan al Reino Unido son Indonesia, Malasia y Brasil creciendo en el 2014 con respecto al 2013 en 5%, 105% y 61%, respectivamente. Las exportaciones del Perú al Reino Unido crecieron 108% con respecto a 2010 en valor monetario,

alcanzando un total de USD 219 254. Sin embargo, la participación del Perú sobre el total de los países que más exportan maderas tropicales (Indonesia, Malasia y Brasil) al Reino Unido fue solo del 5%.

Se adjunta a continuación gráfico representativo sobre la evolución de importaciones de maderas tropicales realizadas por el Reino Unido bajo la partida “tablillas y frisos de madera sin ensamblar para parquet”.

Gráfico N° 4: La competencia del Perú entre el período 2010 - 2014



Fuente: ONS  
Elaboración: Propia

Las maderas tropicales provenientes de China, Malasia e Indonesia son Merbau, Acacia, Teca, Doussie, Cherry, Kempas, Iroko, Bangkirai, Red Balau, Kamper o Roble (oak) entre otras. En el Perú existen diferentes clases de maderas tropicales, siendo las más conocidas el Cumaru, Jatoba, Ipé y Peruvian cherry.

Como se ha podido observar, el mercado británico demanda para pisos de exterior (decking) maderas tropicales por su dureza y durabilidad, siendo de gran interés para los importadores las especies de maderas Ipé, Jatoba o Teca entre otras.

### 1.2.5 Regiones y sectores de mayor consumo

El Reino Unido, y en concreto ciudades como Londres, Halifax, St Albans, Oxford y Cambridge pueden ser grandes demandantes de madera tropical para parquet, ya que son ciudades con un alto poder adquisitivo. Las tendencias de consumo en 2014 han sido más positivas que en otras partes de Europa, debido en gran medida a la fuerte actividad en el sector de la construcción y una mejora en el nivel de confianza del consumidor.

El sector de la construcción, sobre todo el sector inmobiliario, fue muy golpeado durante la recesión del 2008. La burbuja inmobiliaria acontecida en

años anteriores perjudicó enormemente al sector, agravando sus pérdidas debido a la excesiva oferta y los precios tan elevados de las viviendas, los cuales no se correspondían con la realidad del mercado provocando un colapso a nivel mundial en la economía y en especial en determinados países de la Unión Europea como España, Grecia, Portugal e Irlanda. En 2009 se empezó a recuperar la economía británica, pero fue en los años 2010 y 2011 donde se produjo un fuerte crecimiento seguido de una contracción en 2012. A su vez, se puede observar una fuerte tendencia alcista que comienza desde el 2013 como se aprecia en el siguiente gráfico.

Gráfico N° 5: Economía del Reino Unido - Sector de la construcción 2007-2015



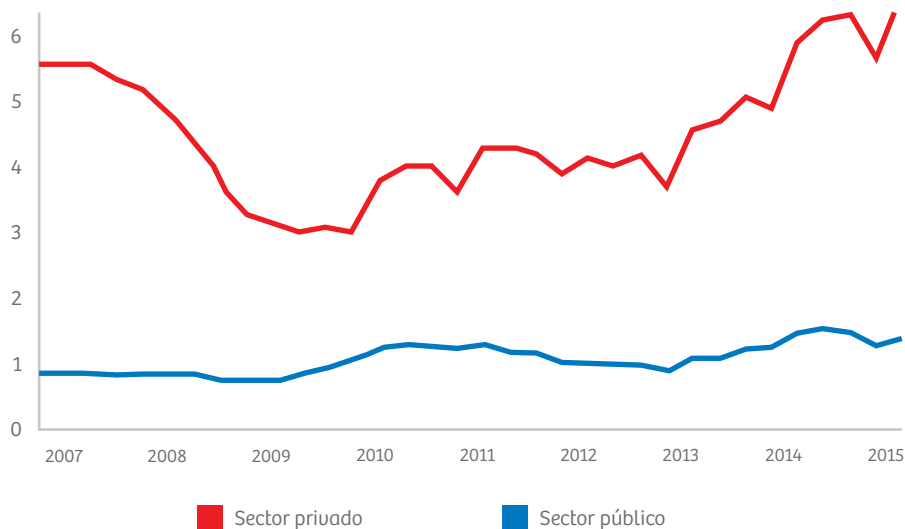
Fuente: ONS  
Elaboración: Propia



A continuación, se observa como la recesión tuvo un particular impacto en la construcción de viviendas del sector privado, donde cayó la construcción de estas fuertemente hasta el 2009, pero desde entonces se aprecia una clara

recuperación. Hasta mayo de 2015, las solicitudes para nuevas construcciones por parte del sector privado estaban en torno a GBP 5,6 mil millones, representado el 83% de todo el sector.

Gráfico N° 6: Sector de la construcción en el Reino Unido: público y privado 2007 - 2015



Fuente: ONS  
Elaboración: Propia

Se prevé que el sector de la construcción, en el Reino Unido, crezca en torno a un 5,3% en el 2015, lo que afectará positivamente al mercado de pisos de madera. El sector de la vivienda privada lleva una tendencia alcista desde el 2013, debido en gran medida al programa "Ayuda de Compra" del gobierno británico que permite al consumidor privado acceder a un crédito hipotecario con un depósito del 5% para la compra de vivienda nueva.

A pesar de esto, el mercado de pisos para viviendas es más lento que otros sectores

de la economía. Según un informe de la consultora Verdict, los consumidores han recuperado la confianza en la economía, creciendo la compra de las mismas. A su vez, advierte que la tasa de crecimiento del sector de pisos será más lenta que en el sector de la construcción, prediciendo que este solo aumentará en torno a un 1,8% para el 2015, no obstante estima que el sector crecerá hasta el 2019 cerca de un 10%, sobre todo en espacios como la cocina, ya que esta se ha convertido en los últimos tiempos en el centro neurálgico de una vivienda en el Reino Unido.

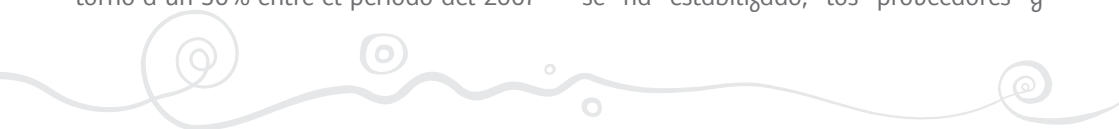
### 1.3 Perfil, tendencias del consumidor y perspectivas del mercado

Las perspectivas del mercado para pisos de madera en el Reino Unido siguen un crecimiento lento, pero camino a la recuperación con respecto a la crisis del 2007. Según un informe de la consultora AMA Research donde recoge las prospecciones del mercado en el Reino Unido sobre pisos de madera y laminados entre el 2013 - 2017, el sector de pisos de madera (madera maciza (solid wood), piso multicapa (engineered wood) y laminados (laminated)) representará el 16% de cuota de mercado del total del sector de revestimientos, por un valor estimado de GBP 1,7 mil millones. El informe indica que las ventas de pisos laminados cayeron en torno a un 30% entre el período del 2007

al 2011. Sin embargo, se estimó que en el 2012 los pisos laminados representaron el 58% del total del mercado en el Reino Unido.

En los últimos años, hubo un cambio de enfoque sobre los pisos de madera laminados a pisos de mayor calidad. Estos pisos de mayor calidad obtienen mayor margen por sus acabados y durabilidad, ayudando a compensar parte de la disminución de las ventas de pisos laminados en los últimos años.

Hay indicios que el mercado de pisos laminados en el Reino Unido se ha estabilizado; los proveedores y



distribuidores reportaron un incremento de las ventas durante 2013, por primera vez en muchos años. En cuanto a las ventas de pisos de madera maciza y multicapa las ventas en el 2012 fueron por valor de GBP 104 millones.

Los pisos de madera maciza y multicapa se centran más en un público con un poder adquisitivo medio-alto, siendo este sector el menos volátil del mercado. Las ventas de pisos de madera maciza y multicapa disminuyeron un 16% entre el 2007 y 2011, pero a partir del 2012 las ventas han vuelto a crecer.



El sector de la construcción por medio de contratos representa el 44% del mercado sobre pisos de madera en el Reino Unido. Este sector ha sido menos volátil que el sector doméstico desde el inicio de la crisis del 2008. En el 2012 alcanzó un total de ventas de GBP 124 millones.

Se prevé que el mercado de pisos de madera experimente un crecimiento en las ventas anuales de 1.2% entre el 2013 y 2016 cuando se espera que el valor de las ventas llegue a los GBP 305 millones. Pero todavía, sigue siendo un 21% por debajo del pico previo a la recesión donde el valor de las ventas alcanzó los GBP 385 millones en el 2007. El crecimiento en el sector doméstico sigue estando limitado por el lento ritmo de la recuperación en el sector de la vivienda. Sin embargo, probablemente la demanda sea influenciada positivamente por los incentivos del gobierno destinadas a estimular la compra-venta de viviendas.

Otra de las tendencias en pisos para viviendas en los próximos años es el posicionamiento de ventas por internet, en lugar de las ventas minoristas tradicionales. Según Gillian Drakeford, gerente de IKEA en el Reino Unido, "los clientes visitan los almacenes para obtener ideas y luego realizar el pedido en línea", concluyendo que las ventas totales de la compañía aumentaron un 11% en 6 meses y que las ventas en línea suponen el 10% de su facturación.



En cuanto a las tendencias del 2015, se puede observar que van hacia todos los estados están vigentes; desde maderas muy desgastadas, tonalidades grises, colores cálidos, maderas vintage, hasta los acabados naturales y más clásicos. Se usan tablas extra largas (hasta 6 metros), con acabados impactantes, quitando protagonismo al resto del interiorismo. Si antes se buscaba una imagen impecable en el suelo, ahora la tendencia se dirige hacia un piso imperfecto, donde la veta y el nudo no sólo no se ocultan, sino que se muestran incluso se resaltan en muchos casos; aspectos que destacan el lado más natural de este tipo de pisos de madera. Por último, acabados como el cepillado (viviendas clásicas), el rayado (viviendas minimalistas), el decapado que aporta un toque vintage (cálido y fácil de integrar), constituyen una elevada oferta y atractiva para el interiorismo actual.

La gama de variedades, colores y tonalidades lanzadas al mercado por los fabricantes, suele ser muy amplia. Cabe destacar que, aunque existan ciertas tendencias de colores, al final el gusto estético es determinado por el consumidor, quien escoge aquellas tonalidades que más se adecuan a su propio gusto y estilo. Por último, añadir que en estos momentos existe una tendencia de instalar dos tipos de piso en una misma habitación, siendo una combinación de madera y cerámica.



Una de las preocupaciones de los compradores es la conservación del medio ambiente, un piso de madera maciza presenta un mayor estatus y atractivo al tratarse de un material ecológico y renovable, pero presenta el inconveniente de la escasez de maderas duras usuales en este tipo de utilización. En este sentido, en el Reino Unido la tendencia en favor de la preservación del ambiente y el uso de productos ecológicos está en constante crecimiento, razón por la cual, al ser el piso de madera un material ecológico y renovable, brinda estatus y genera una mayor percepción de valor. Esto se condice con los resultados de una encuesta realizada por WWF, donde el 76% de los consumidores en el Reino Unido quieren mejores leyes que garanticen la legalidad de los productos de madera.

Por último, es valioso destacar que las importaciones de pisos de madera tropical por parte de la UE cayeron un 6%, hasta 1 161 millones de m<sup>3</sup> en el primer trimestre del 2015. En el 2014, las importaciones habían aumentado 2%, después de un año débil en el 2013.

Como resultado de ello, parece que la tendencia general al descenso en la compra de pisos de madera tropical continúa este

año. La mayor parte del descenso del 6% se debió a la caída de 25% a 163 mil metros cuadrados en las exportaciones de Brasil, el tercer proveedor más importante.

Las exportaciones de los otros países principales proveedores de pisos de madera tropical se mantuvieron relativamente estables incluyendo Indonesia (+2% a 357 000 metros cuadrados), Malasia (+1% a 350 000 metros cuadrados).

## 1.4 Ventajas del producto peruano y competencia

Los pisos de madera que pueden tener una gran aceptación en el mercado británico para espacios de interior pueden ser Cumaru (brazilian teak) o Jatoba (azúcar huayo), siendo estas maderas tropicales dos de las más demandas en el Reino Unido, en cuanto a pisos de exterior (decking) se buscan aquellas maderas duras y resistentes, es por ello que el Perú tiene una gran variedad de este tipo de pisos, como por ejemplo: Cumaru (brazilian teak), Ipé (Tahuarí), Angelim pedra (huayruro) o Jatoba (azúcar huayo). Asimismo, cualquier especie con la certificación FSC puede tener una oportunidad en este mercado.

Las ventajas que tiene el Perú para exportar pisos de madera son las siguientes:

- Existe un alto grado de diversidad de maderas en el Perú, como pueden ser: Capirona, Bolaina Blanca,

Aguano masha, Cachimbo, Catahua, Copaiba, Cumaru, Pashaco, Quinilla, Shihuahuaco Tahuari, Balata, Golden apa, Olivo peruano o Estoraque.

- Las maderas tropicales tienen propiedades estructurales inigualables: gran dureza, resistencia a agentes descomponedores y humedad.
- Una de las tendencias que se está dando en el mercado británico es la utilización de tablas de grandes dimensiones, este factor puede favorecer al Perú, ya que la gran mayoría de las maderas que se producen provienen de árboles grandes con troncos homogéneos, circunstancia que permitiría obtener este tipo de tablas.
- Las especies tropicales tiene una amplia gama de colores que se alejan de los

típicos tonos apagados que caracterizan a las otras maderas.

- Las maderas tropicales se caracterizan por su alto valor en el mercado, por ello ciudades como Londres, donde viven una gran cantidad de gente adinerada, puede ser un buen lugar para exportar este tipo de pisos de madera.
- Se están llevando en el Perú programas para lograr la certificación de la madera y del manejo y aprovechamiento sostenible del bosque. Es importante recalcar que todos los productos maderables que quieran ser exportadas al Reino Unido deberán contar con el certificado de FSC y/o PEFC

En cuanto a la competencia para el producto peruano, se trata de maderas tropicales reconocidas en el mercado proveniente de países como Malasia, Indonesia o Brasil. Las especies que comercializan estos países son: Beliar, Belau, Kempas, Merbau, Cherry, Acacia, Iroko, Doussie y Teak; en cuanto a las maderas tropicales más demandadas

son Ipe, Jatoba, Cumarú, Massaranduba, Sucupira y Tahuari.

Adicionalmente, Indonesia y Malasia han incrementado su producción de productos maderables gracias a las mejoras que han llevado a cabo en sus plantas industriales; disminuyendo sus costos en la fase de fabricación, permitiéndoles obtener ventajas competitivas con respecto a otros países.

### Percepción del producto peruano

En el Reino Unido, en concreto en Londres, no existe mayor conocimiento de las maderas para pisos procedentes del Perú. Sin embargo, uno de los requisitos fundamentales del importador es que los bosques de donde se aprovechan los árboles empleados para fabricar los pisos de madera se hayan aprovechados bajo un esquema sostenible.

No obstante, los importadores pueden tener interés en los pisos de madera peruanos, si los acabados, precio, tiempos de entrega y calidad de los



mismos se adecuan a los requerimientos y necesidades que ellos buscan; para los representantes del sector privado en Perú deberán analizar con mayor detalle en que especie de madera pueden ser más competitivos con respecto a otros países como Malasia, Indonesia o Brasil.

### Sugerencias comerciales

Las habilidades de gestión y técnicas de negociación son fundamentales para poder posicionarse en el exterior; para ello deberá:

- Ofrecer al cliente un catálogo detallado en inglés sobre los diversos diseños (colores y dibujos diversos) y maderas para pisos de interior y exterior (decking) con los que trabaja, dando la posibilidad al cliente de personalizar los diseños a sus gustos y preferencias, así como elegir la variedad de madera que deseen de las diferentes opciones con que cuenta la región.
- Analizar que maderas tropicales demanda el mercado británico, buscando que fortalezas pueden tener las especies ofrecidas con respecto a la competencia
- Entender muy bien los requerimientos del importador británico en cuanto a calidad, cantidad y tiempos de entrega
- Cerciorarse que los pisos de madera que quiere comercializar en el Reino Unido cumplan con todas las certificaciones

requeridas por la Unión Europea como requisitos fitosanitarios, certificados FSC y/o PEFC y poder obtener las certificaciones ISO/9001 e ISO/14001

- Los productos que utilice para la fabricación de los pisos no cuenten con materiales tóxicos como por ejemplo contar con materiales libres de formaldehidos
- El importador británico estudiará su empresa, su nivel de experiencia en el mercado, los tiempos de entrega del producto y no es de extrañar que quiera conocer las instalaciones donde lleva el proceso de fabricación de pisos de madera.
- El Perú tiene alrededor de 400 variedades de árboles tropicales, por lo que sería recomendable identificar otro tipo de variedades que puedan ser competitivas por sus acabados, resistencia, durabilidad y vetado en el Reino Unido.
- Se recomienda focalizarse en pisos de madera tipo parqué y tipo machihembrado, no se recomienda el tipo parquetón, ya que las tablas se abren sin importar que tan secas estén.

### Análisis de la competencia

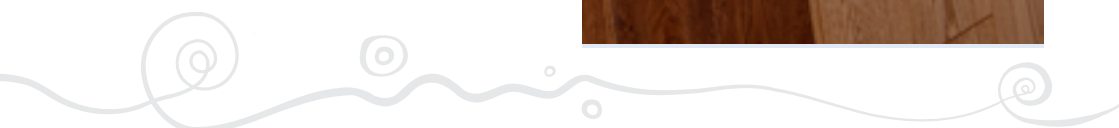
El público objetivo al que van dirigidos los pisos de madera tropical son aquellos compradores con un alto poder

adquisitivo, buscando esta calidad, maderas obtenidas de forma legal, no tóxicas, así como productos exclusivos casi personalizados.

En el mercado de destino la competencia con la industria local es baja, puesto que la oferta de madera elaborada en el Reino Unido es insuficiente para satisfacer la demanda interna; sin embargo, la competencia con otros países exportadores de pisos de madera es fuerte, ya que los principales competidores en maderas tropicales como China, Malasia o Indonesia ofrecen calidad a precios bajos

La amenaza de productos sustitutos como el parqué cerámico, constituye en la actualidad una opción muy valorada a la hora de escoger un revestimiento para una vivienda, restaurante o centro comercial, existiendo un amplio abanico de modelos en distintos acabados y formatos. El parqué cerámico está intentando ofrecer una serie de ventajas frente al tradicional parqué de madera, sin perder el aspecto cálido y acogedor de este.

Por último, es importante destacar que los pisos de madera provenientes del Perú cuentan con una variedad única de especies maderas de alta calidad y preferencias arancelarias que hacen al producto capaz de competir en el mercado internacional.



## 02

## Condiciones de Acceso

En el siguiente apartado se analizarán los aranceles, requisitos del comprador y las barreras, estándares o normas.

### 2.1 Aranceles y otros

Tabla N°4: Partida arancelaria 4409.29.91

Origen	Tipo de medida	Derecho de aduana	Condiciones	Pié de página	ECC Regulación
Importar de fuera de la UE	Derecho terceros países	0.00%			R2204/99
Todos los países	Control de importaciones - CITES	0.00%	Ver Condiciones	CD370	R1320/14
Todos los países	Preferencias arancelarias	m <sup>2</sup>	D0735/12		R1549/06
Perú	Derecho terceros países	0.00%			R2204/99

Nota: No existen medidas específicas por parte de la UE con el Perú sobre esta partida

Fuente: HMCR

Elaboración: Propia



- Grauémenes interiores comunes a todas las partidas 20% VAT (Impuesto al Valor

Agregado) del Reino Unido

### 2.1.1 Normas de origen

Para que los referidos productos, clasificados en la subpartida 4409.29.91, se consideren originarios y puedan beneficiarse de las preferencias arancelarias, se tiene que cumplir, por lo

menos, uno de los requisitos específicos de origen, incluidos en el Apéndice 2 del Anexo II del Acuerdo, que se detallan a continuación:

Tabla N°5: Normas de Origen para productos del Capítulo 44

Partida SA	Designación de las mercancías	Elaboración o transformación aplicada a las materias no originarias que les confiere el carácter de originarias	
Ex Capitulo 44	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera.	Fabricación en la cual todos los materiales utilizados se clasifican en una partida diferente a la del producto.	Fabricación en la cual el valor de todos los materiales utilizados no exceda el 50 por ciento del precio franco fábrica del producto <sup>1</sup> .



El primer Requisito Específico de Origen, dispone que todos los materiales o insumos no originarios utilizados en la fabricación del producto deberán estar clasificados en una partida distinta a la del producto exportado. Es decir, que si el producto exportado está clasificado en la partida 4409, para que este producto califique como originario, los materiales no originarios (procedentes de terceros países) utilizados en su fabricación, deben

estar clasificados en una partida distinta a la 4409.

Por su parte, el segundo requisito específico de origen se cumplirá si el valor total de los materiales no originarios utilizados en la fabricación del producto no excede el 50% del precio franco fábrica del producto. De conformidad con la definición contenida en el Artículo 1 del Anexo II del Acuerdo Perú-Unión Europea,





el precio franco fábrica es el precio pagado por el producto al fabricante en La Unión Europea o Perú, en cuya empresa se realiza la última elaboración o transformación, siempre que el precio incluya el valor de todos los materiales utilizados, deducidos los impuestos internos que sean o puedan ser reembolsados cuando el producto obtenido sea exportado.

Para acogerse a los derechos preferenciales en La Unión Europea, los productos originarios de Perú deberán estar acompañados de:

- **Certificado de Circulación de Mercancías EUR.1 (Certificado de Origen):** Que es expedido a través del Componente Origen de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) por alguna de las entidades delegadas por el MINCETUR para emitir este tipo de documentos. El exportador (o el representante autorizado) que solicite un certificado deberá estar preparado para entregar documentación que justifique el carácter originario de los productos en cuestión cuando se solicite, y cumplir con los otros requisitos incluidos en el Anexo II del Acuerdo. El formato que debe cumplir el Certificado de Origen se encuentra detallado en el Apéndice 3 del Anexo II del Acuerdo.

- **Declaración en factura emitida por un exportador:** Cuando se complete una declaración en factura, deberá estar preparado para entregar documentación que demuestre el carácter originario de sus productos y cumplir con los demás requisitos del Protocolo sobre normas de origen. El formato que deberá cumplir la factura comercial emitida por un exportador se encuentra detallado en el Apéndice 4 del Anexo II del Acuerdo.

**NOTA:** El Anexo II del Acuerdo Perú - Unión Europea se encuentra en la siguiente dirección web: [www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union\\_europea/espanol\\_2012\\_06/Anexo%20II.pdf](http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union_europea/espanol_2012_06/Anexo%20II.pdf)

Cabe recalcar, que las pruebas de origen tienen una validez de 12 meses a partir de su expedición. Asimismo, existe una guía de usuario para el exportador-productor peruano elaborada por el MINCETUR a través de la Ventanilla Única de Comercio Exterior –VUCE, organización que facilita y asesora los procesos de comercio exterior y que es administrada por dicho ministerio.

Para mayor información: [www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union\\_europea/espanol\\_2012\\_06/00\\_preambulo.pdf](http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union_europea/espanol_2012_06/00_preambulo.pdf)



## 2.1.2 Requisitos comprador

Los compradores en el Reino Unido tienen claras sus preferencias al momento de decidir el tipo de madera a comprar. A continuación, se muestran una serie de factores que les influyen a la hora de elegir una madera u otra:

- **Precio:** Lo más importante para los consumidores al momento de comprar la madera es que el precio sea el adecuado. Este es el atributo en el que primero se fijan cuando deben decidir entre más de un producto y el que muchas veces definirá si la compra se hace o no.
- **Calidad:** Una vez hecho el análisis de precios, el comprador británico determina si la calidad del producto es lo suficientemente alta para el precio que se está pagando. Como es de esperar, escogerán el producto con la mayor calidad posible al precio más bajo, buscando el mayor valor por el dinero pagado. Se busca que las maderas tengan una relación precio-calidad muy buena
- **Servicio:** Los compradores buscan fiabilidad no solo en el producto sino también en el proceso de compra. Se

busca un servicio de alto nivel, con un proceso de pago y entrega sencillo y rápido, lo cual le genera al consumidor un sentimiento de confianza.

- **Productos sostenibles:** Contar con las certificaciones de sostenibilidad (FSC o PEFC) es un factor relevante para el comprador británico. Esto se debe a que las actuales tendencias mundiales han puesto el tema de la sostenibilidad sobre la mesa y han generado una mayor conciencia respecto a este tema.



### 2.1.3 Barreras, estándares y normas

Para exportar cualquier piso de madera a la Unión Europea desde un país no miembro, será necesario obtener una licencia, permiso o certificado además de la documentación comercial habitual. Para ello es aconsejable visitar el sitio web de la UE<sup>2</sup> en base a normativas y requisitos específicos.

El 3 de marzo del 2013, entró en vigor un reglamento (EUTR<sup>3</sup>) con la nueva normativa de regulación para la comercialización de madera en Europa. Esta nueva ley prohíbe comercializar madera aprovechada ilegalmente y productos derivados de esta madera en el mercado europeo. Este reglamento afecta a la madera y a los productos de la madera que entran por primera vez en el mercado de la UE. Además, obliga a los comercializadores a que sus productos sean trazables, con lo cual se espera se tenga completa información de quiénes compraron, a quién se compró, quiénes vendieron, y a quiénes se les vendió madera.

El objetivo de dicha ley es la preservación de los bosques, los cuales se espera sean explotados sólo de forma sostenible y responsable. Además, la tala ilegal tiene repercusiones negativas de tipo económico, medio ambiental y social, por lo que la nueva normativa busca evitar estos efectos.



<sup>2</sup> [europa.eu/legislation\\_summaries/index\\_es.htm](http://europa.eu/legislation_summaries/index_es.htm)

<sup>3</sup> [eur-lex.europa.eu/LexUriSeru/LexUriSeru.do?uri=OJ:L:2010:295:0023:0034:EN:PDF](http://eur-lex.europa.eu/LexUriSeru/LexUriSeru.do?uri=OJ:L:2010:295:0023:0034:EN:PDF)

Adicionalmente, existe un control exhaustivo en cuanto a las especies comercializadas, necesitándose de un certificado que dependerá del tipo de producto, si está controlado o no y de su procedencia.

Lo último se refiere a si el producto es producido en un solo país o en más de uno y a si dicho lugar de fabricación tiene o no algún tipo de acuerdo comercial con la Comisión Europea, en cuyo caso el bien se transformará en uno preferencial. Gracias al tratado de libre comercio firmado entre Perú y la Unión Europea, los productos peruanos tienen acceso preferencial a este mercado

A pesar de ser productos preferenciales por su procedencia, existen varios productos forestales que son sometidos a controles. Según la directiva EC 2000/29<sup>4</sup>, los exportadores deben registrarse en el Forestry Commission ([www.forestry.gov.uk](http://www.forestry.gov.uk)) antes de comenzar el proceso de

exportación. Dicho certificado se obtiene luego de un proceso de inspección del producto y debe ser presentado, junto con las declaraciones de entrada habituales, en la aduana. Este es el caso particular de algunas maderas aserradas, como por ejemplo las coníferas. En el caso de los listones de madera, este certificado no es necesario.

Las maderas protegidas son todas las coníferas (Coniferae): redwood europea y whitewood, pino marítimo, abeto, pino, abeto (SPF), cedro rojo del oeste, originarios de países del tercer mundo (con excepción de la madera que se origina en un tercer país europeo y que es libre de corteza); arce (madera de arce), originarios de los EE.UU. o Canadá; castaño, originarios de países del tercer mundo o roble de los EE.UU.; Plátano (Platanus), originarios de EE.UU. o de Armenia; y alamo / aspen, originarios de los países del continente americano.

---

<sup>4</sup> [eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:L:2000:169:0001:0112:EN:PDF](http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:L:2000:169:0001:0112:EN:PDF)

En cuanto a maderas tropicales protegidas se encuentra la Afrormosia (proveniente de África central y oeste), azobé (África occidental y central), balau, meranti (sureste asiático), la caoba (que procede de América Central, zona tropical de América del Sur y Caribe), esta madera está incluida en el apéndice II del Convenio de CITES<sup>5</sup>, así como en la categoría roja de IUCN (Unión Internacional para la Conservación de la Naturaleza) con la categoría vulnerable, cedro americano (América Central, parte de América del Sur, Antillas y Caribe), las poblaciones de esta especie en Colombia y Perú están incluidas en el apéndice III del Convenio de CITES, los riesgos están relacionados con la explotación forestal relacionada con la invasión de tierras indígenas, la posesión de títulos de propiedad falsos, la tala ilegal, la deforestación y el trabajo forzado.

Embero – okume – talí (procedente de los bosques tropicales de África), Ipé (Centroamérica y América del Sur), esta madera está incluida en la lista roja de la IUCN como vulnerable, Iroko (África Occidental y Oriental), Jatoba (América Central, zona tropical de América del Sur y Caribe) incluida en el Apéndice II del convenio de CITES, así como en la lista roja de la IUCN con la categoría de vulnerable, Massaranduba (América del Sur, América Central y Caribe), Merbau (procede del sudeste de Asia y Oceanía), samaba – obeché (bosques primarios de África Occidental y Central), sapelli – sipo – acajau (caobas africanas), Teca (su área original provenía de Tailandia, Laos e India). Ha sido plantada masivamente, ocupando grandes extensiones en Indonesia, Malasia, África Occidental y América Latina), gran parte de la teca comercializada en Reino Unido procede de Indonesia.

---

<sup>5</sup> [www.cites.org/esp/app/appendices.php](http://www.cites.org/esp/app/appendices.php)



El otorgamiento de los permisos de exportación CITES para especies forestales maderables listadas en los apéndices II y III requiere de un sistema capaz de garantizar que la madera y sus productos de transformación se obtengan conforme a la legislación del país exportador sobre la protección y sostenibilidad del espécimen. Para tal efecto, la AA-CITES y otras dependencias designadas por la Autoridad Forestal deben realizarlos y revisar la documentación respectiva a lo largo de la cadena de producción para constatar que la secuencia, entrega/recepción- transformación/servicios-entrega/recepción, desde el bosque hasta el exportador se ajuste a la reglamentación y normatividad técnico-productiva.

Es importante que los exportadores peruanos consideren que la entrada del producto a la Unión Europea debe ser aprobada por el “Forestry Commission”. Para facilitar esto existen dos procedimientos: Enhanced remote transit shed (ERTS<sup>6</sup>) y Local Clearance

Procedure (LCP<sup>7</sup>). La aprobación de cualquiera de estas premisas dependerá de la capacidad del postulante de cumplir con los estándares existentes. Es aconsejable la obtención de la ISO/9001<sup>8</sup> (norma de gestión de calidad) y la ISO/14001<sup>9</sup> (norma de protección del medio ambiente) para exportar al Reino Unido, ya que la mayoría de los pisos de madera importados cuentan con estos certificados.

Adicionalmente, puede encontrar mayor información en los siguientes links, sobre qué pasos debe seguir para exportar al Reino Unido<sup>10</sup>:

- [Gov.uk](http://www.gov.uk/starting-to-import/overview) (Exportar al Reino Unido, [www.gov.uk/starting-to-import/overview](http://www.gov.uk/starting-to-import/overview))
- [Gov.uk](http://www.gov.uk/getting-the-right-licences-for-international-trading) (Licencias, [www.gov.uk/getting-the-right-licences-for-international-trading](http://www.gov.uk/getting-the-right-licences-for-international-trading))
- Forestry ([www.forestry.gov.uk/forestry/HCOU-4U5GCR](http://www.forestry.gov.uk/forestry/HCOU-4U5GCR))

<sup>6</sup> [www.thecustomspractice.com/erts.html](http://www.thecustomspractice.com/erts.html)

<sup>7</sup> [www.hmrc.gov.uk/manuals/cfspmanual/cfsp04400.htm](http://www.hmrc.gov.uk/manuals/cfspmanual/cfsp04400.htm)

<sup>8</sup> [www.iso.org/iso/home/standards/management-standards/iso\\_9000.htm](http://www.iso.org/iso/home/standards/management-standards/iso_9000.htm)

<sup>9</sup> [www.iso.org/iso/home/store/catalogue\\_tc/catalogue\\_detail.htm?csnumber=60857](http://www.iso.org/iso/home/store/catalogue_tc/catalogue_detail.htm?csnumber=60857)

<sup>10</sup> Se puede obtener información relevante a través del informe como “Como distribuir en el Reino Unido”



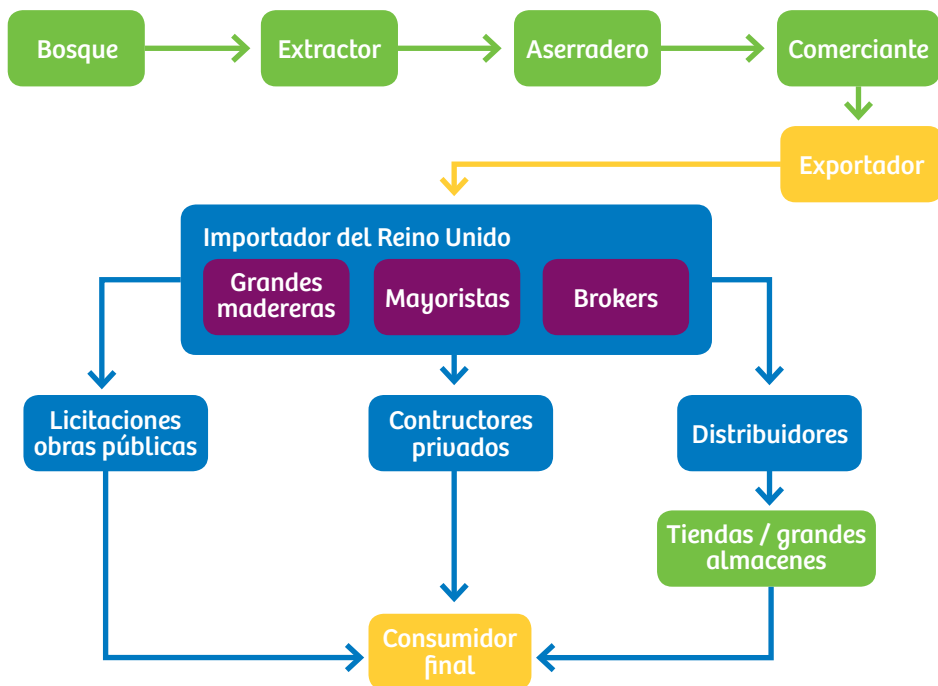
## 03

## Canales de Distribución y Comercialización

Se muestra a continuación, las fases de la cadena desde que el producto está listo

para su exportación hasta que llega al consumidor final:

Gráfico N° 7: Canal de distribución pisos de madera





Los importadores y distribuidores se dedican fundamentalmente a generar redes de abastecimiento global, buscando los mejores precios y condiciones. Una tendencia reciente en el mercado es que empresas productoras se transformen parcial o totalmente en importadores y distribuidoras.

### Grandes madereras:

Son aquellas empresas asentadas en el Reino Unido que se dedican a la producción de madera, así como a la importación de esta, para después tratar la madera o para venderla directamente. Entre las grandes madereras del Reino Unido se pueden encontrar a Arnold Laver ([www.laver.co.uk](http://www.laver.co.uk)) o Be&Q ([www.diy.com](http://www.diy.com)).

### Mayoristas:

Debe mantener los registros de cualquier comerciante a quien se le suministre

madera. Se deben implementar un sistema de diligencia que incorpore recopilación de información, actividades de mitigación y evaluación de riesgos. Empresas mayoristas: Hardwood Agency ([www.hardwoodagency.com](http://www.hardwoodagency.com)), International Timber ([www.internationaltimber.com](http://www.internationaltimber.com)), entre otros.

### Brokers:

La figura del agente o bróker tiene la finalidad de actuar como intermediario, siendo este encargado de representar a la compañía, identificando compradores y negociando con ellos. Brokers: Wells Carpet Brokers Ltd<sup>11</sup>, Hamiltons UK<sup>12</sup>, entre otros.

### Distribuidores:

Los centros de distribución regionales (reload centers), suelen estar ubicados cerca de nudos de comunicaciones

<sup>11</sup> [www.wellscarpetbrokers.co.uk/p/other-flooring/hard-flooring](http://www.wellscarpetbrokers.co.uk/p/other-flooring/hard-flooring)

<sup>12</sup> [www.doorsonline.co](http://www.doorsonline.co)





ferroviarias, desde donde se aprovisionan a grandes centros de distribución y a clientes industriales. Estos centros compran directamente a los productores. Empresas distribuidoras: Tomson Floors<sup>13</sup>, Hauwoods International<sup>14</sup>, Wood4floors<sup>15</sup>, Vastern Timber<sup>16</sup> entre otros.

### Constructores privados:

Es la persona física o empresa que se dedica a la construcción de edificios o ingeniería. Estas empresas compran el producto terminado (pisos de madera). Empresas constructoras: Balfour Beatty<sup>17</sup>, Carillion<sup>18</sup>, Morgan Sindall<sup>19</sup>, entre otros.

### Licitación de obras públicas:

Proceso mediante el cual diferentes organismos responsables actúan para determinar qué empresa será la responsable de algún tipo de obra pública que tenga que ver con los fondos y las instituciones del sector público. La licitación es un acto que tiene como principal objetivo el encontrar de manera adecuada y sería un responsable para algún servicio o beneficio que se ofrezca en el sector público.

Para acceder a los avisos de licitaciones de obras públicas en Reino Unido, visitar el siguiente enlace de la Official Journal of the European Union: [www.ojec.com](http://www.ojec.com)

### Grandes Almacenes:

Un canal más moderno y en constante crecimiento son los grandes almacenes para atención al público minorista y pequeños contratistas locales. En estos lugares se puede comprar todo lo que se necesita para la construcción y reparación de una vivienda, incluyendo muebles y revestimientos. Estos grandes almacenes compran directamente a los productores sin pasar por intermediarios y manejan sus operaciones de comercio externo. Los centros o tiendas especializadas donde se comercializan pisos de madera pueden ser: John Lewis<sup>20</sup>, Hauwoods International<sup>21</sup>, Birbek floors<sup>22</sup>, Ted Todd<sup>23</sup>, entre otros.

### Consumidores:

Este tipo de pisos está orientado al consumidor ordinario con un poder adquisitivo elevado, al sector gastronómico (restaurantes) u hotelero entre otros.

<sup>13</sup> [www.tomson-floors.com](http://www.tomson-floors.com) <sup>16</sup> [www.vastern.co.uk](http://www.vastern.co.uk)

<sup>14</sup> [www.hauwoods.co.uk](http://www.hauwoods.co.uk) <sup>17</sup> [www.balfourbeatty.com](http://www.balfourbeatty.com)

<sup>15</sup> [www.wood4floors.co.uk](http://www.wood4floors.co.uk) <sup>18</sup> [www.carillionplc.com](http://www.carillionplc.com)

<sup>19</sup> [www.morgansindall.com](http://www.morgansindall.com) <sup>22</sup> [www.birbek.com](http://www.birbek.com)

<sup>20</sup> [www.johnlewis.com](http://www.johnlewis.com) <sup>23</sup> [www.tedtodd.co.uk](http://www.tedtodd.co.uk)

<sup>21</sup> [www.hauwoods.co.uk](http://www.hauwoods.co.uk)



# 04

## Información Adicional

### 4.1 Datos de contacto de importadores

Tabla N°6

Compañía	Web
Barham & Sons	<a href="http://www.barhams.biz">www.barhams.biz</a>
Inn Floors	<a href="http://www.innfloors.co.uk">www.innfloors.co.uk</a>
Timbmet	<a href="http://www.timbmet.com">www.timbmet.com</a>
Timber Neutral	<a href="http://www.timbernatural.com">www.timbernatural.com</a>
Birbeck	<a href="http://www.birbek.com">www.birbek.com</a>
Edwards Cheshire Limited	<a href="http://www.tedtodd.co.uk">www.tedtodd.co.uk</a>
Kj Flanagan And Co Trading Ltd.	<a href="http://www.flanagan-flooring.com">www.flanagan-flooring.com</a>
Parqué House Ltd.	<a href="http://www.walkingonwood.co.uk">www.walkingonwood.co.uk</a>



## 4.2 Oficinas / gremios en el mercado

- The British Wood Floor Association ([www.bwfa.co.uk](http://www.bwfa.co.uk))
- Contract Flooring Association ([www.cfa.org.uk](http://www.cfa.org.uk))
- National Wood Floor Association ([www.nwfa.org](http://www.nwfa.org))
- Timber Trade Association ([www.ttf.co.uk/directory/british-wood-flooring-association-533.aspx](http://www.ttf.co.uk/directory/british-wood-flooring-association-533.aspx))
- Flooring Industry Training Association ([www.fita.co.uk](http://www.fita.co.uk))



### 4.3 Ferias comerciales

Las ferias más importantes que se dan cita en el Reino Unido sobre pisos de madera son las siguientes:

**The Flooring Show** ([www.theflooringshow.com/](http://www.theflooringshow.com/)): Tiene lugar en Harrogate, cerca de Leeds. Si desea ir desde Londres hasta a Harrogate, deberá tomar un tren de larga distancia desde la estación de King's cross, el cual le llevará directamente a su destino; siendo el trayecto de cerca de 4h. Esta feria es la más importante del Reino Unido a lo que se refiere a revestimientos de pisos; donde se dan cita mayoristas, retailers, fabricantes y distribuidores de pisos de diferentes materiales como alfombras, mármoles, azulejos, madera, entre otros.

**Fecha:** Septiembre

**Lugar:** Harrogate

**UK Construction Week** ([www.ukconstructionweek.com/build-show/](http://www.ukconstructionweek.com/build-show/)):

Tiene lugar en Birmingham. Si desea ir desde Londres hasta a Birmingham, deberá tomar un tren de larga distancia desde la estación de London Euston, el cual le llevará directamente a su destino; siendo el trayecto de cerca de 1h y 30 minutos. Esta feria es la más importante del RU a lo que se refiere a construcción, donde encontrará: diferentes variedades sobre revestimientos de pisos, diseños para baños y cocinas, materiales y herramientas de construcción, maquinaria, demótica para viviendas, entre otros.

**Fecha:** Octubre

**Lugar:** Birmingham

# 05

## Links de Interés

- European Timber Regulation: [ec.europa.eu/environment/forests/timber\\_regulation.htm](http://ec.europa.eu/environment/forests/timber_regulation.htm)
- Forestry: [www.forestry.gov.uk](http://www.forestry.gov.uk)
- Gov.uk: [www.gov.uk/starting-to-import/overview](http://www.gov.uk/starting-to-import/overview)
- Organización mundial de las maderas tropicales: [www.itto.int](http://www.itto.int)
- Base de Datos tipos de madera: [www.wood-database.com](http://www.wood-database.com)
- Consejo de Administración Forestal (FSC): [ic.fsc.org](http://ic.fsc.org)
- Certificación forestal: [www.pefc.org](http://www.pefc.org)
- Rainforest: [www.rainforest-alliance.org/es](http://www.rainforest-alliance.org/es)
- Normativa regulatoria Unión Europea: [eur-lex.europa.eu/homepage.html?locale=es](http://eur-lex.europa.eu/homepage.html?locale=es)
- International Organization for Standardization (ISO): [www.iso.org/iso/home.html](http://www.iso.org/iso/home.html)
- Perú forestal: [www.peruforestal.org](http://www.peruforestal.org)



# 06

---

## Bibliografía

- Forestry: [www.forestry.gov.uk](http://www.forestry.gov.uk)
  - Gov.uk: [www.gov.uk/starting-to-import/overview](http://www.gov.uk/starting-to-import/overview)
  - Organización mundial de las maderas tropicales: [www.itto.int](http://www.itto.int)
  - Unión Europea: [exporthelp.europa.eu](http://exporthelp.europa.eu)
  - HMRC: [www.gov.uk/government/organisations/hm-revenue-customs](http://www.gov.uk/government/organisations/hm-revenue-customs)
  - Gov.uk: [www.gov.uk/guidance/classifying-wood](http://www.gov.uk/guidance/classifying-wood)
  - Greenpeace: [www.greenpeace.org.uk](http://www.greenpeace.org.uk)
  - FSC: [es.fsc.org](http://es.fsc.org)
- 



- Construction UK: [www.constructuk.com](http://www.constructuk.com)
- Bogouich: [www.bogouich.com/productos-maderas.php](http://www.bogouich.com/productos-maderas.php)
- Timber Trade Federation: [www.ttf.co.uk](http://www.ttf.co.uk)
- Fordaq: [www.fordaq.com](http://www.fordaq.com)
- BARHAM & SONS: [www.barhams.biz](http://www.barhams.biz)
- The Wood Database: [www.wood-database.com](http://www.wood-database.com)
- ISO – International Organization for Standardization: [www.iso.org](http://www.iso.org)
- Organización mundial de las maderas tropicales: [www.itto.int](http://www.itto.int)



# 07

## Anexos

### 7.1 Tipos de maderas para revestimientos de pisos

Se ha observado la gran variedad de revestimiento de pisos para parqué que existe en el mercado británico elaborados sobre la base de una gran variedad de maderas como:

- Abeto (fir tree): madera blanda de color blanco, fibras largas y rectas.
- Caoba (Mahogany): madera amazónica de gran calidad, de color rojizo.
- Castaño (Chestnut): color ocre, se compone de fibras gruesas. Es fuerte y elástica.
- Cedro (Cedar): color canela rosado.
- Cerezo (Cherry tree): es de color castaño claro.
- Ciprés (Cypress): es de color pálido con vetas rojizas
- Ébano (Ebony): Es de color café tirando a negro
- Encina (Holm oak): Color amarillento oscuro, es muy dura.
- Fresno (Ash tree): color amarillento claro, se trata de una madera dura y flexible.
- Haya (beech tree): puede ser de color amarillento blanquecino o rojo claro.
- Nogal (Walnut): madera dura de color rojizo

- Olmo (Elm): color rojo oscuro, de fibra gruesa y entrelazada.
- Pino (Pine): puede ir desde el color amarillo al blanquecino
- Roble (Oak): madera muy dura y de gran calidad. La mayor parte de las exportaciones sobre este tipo de madera provienen de Europa y EEUU.
- Teca (Teak): madera dura de color marrón. Esta variedad proviene originalmente de China
- Iroko: propiedades y aspecto muy similares a la teca

La demanda de las mismas van en función de los gustos del consumidor así com de las tendencias que pueden marcar los interioristas como se ha comentado anteriormente. En cuanto a pisos de interior, las maderas más demandadas por el consumidor inglés son el roble (oak) o el nogal (walnut) en todas sus tonalidades y en maderas tropicales se suele utilizar jatoba, teca (procedente de China, África Occidental, Malasia, Indonesia o Brasil), doussie o iroko. Para obtener mayor información sobre el tipo de madera, uso, descripción y proveniencia de la misma sería recomendable que visitaran el siguiente enlace: [www.greenpeace.org/espaa/Global/espaa/report/bosques/gu-a-de-la-buena-madera-1-par.pdf](http://www.greenpeace.org/espaa/Global/espaa/report/bosques/gu-a-de-la-buena-madera-1-par.pdf)



## 7.2 Cuadro resumen de los diferentes tipos de maderas



Ash	1320		
Beech	1300		
Red Oak	1290		
Qt. Sawn Red Oak	1290		
Birch	1200		
Andiroba	1220		
Gambou	1210		
B. Amer. Mahogany	1200		
Cocobolo	1138		
Anigre	1110		
Makore	1100		
		←	Persian Walnut 1080
		←	Burmes Teak 1050
		←	Blacklin Teak 1050
		←	Black Walnut 1010
		←	Cherry 950
		←	Switz. Cherry 950
		←	Soft Maple 950
		←	Switz. Soft Maple 950
		←	Imbué 950
		←	American Cedar 900
		←	Lacinaod 840
		←	African Mahogany 800
		←	Spanish Cedar 900
		←	Alder 500
		←	Poplar 540
		←	Bullfinch 490
		←	Olivero 480
		←	Beeswood 410

### 7.3 Características de los pisos de madera para interiores del Perú

Tabla N°7: Pisos de madera para interior

<b>Nombre en inglés</b>	Cumarú	Brazilian Cherry / Jatoba
<b>Nombres internacionales</b>	Brazilian Teak	Azúcar huayo
<b>Nombre científico</b>	Dipteryx sp	Hymenaea spp
<b>Nombres comunes</b>	Shihuahuaco	Azúcar huayo
<b>Familia</b>	Fabaceae	Caesalpinaceae
<b>Origen</b>	Tropical	Tropical
<b>Color</b>	Amarillo, rojo y marrón	Marrón rojizo
<b>Grano</b>	Entrecruzado	Recto frecuentemente
<b>Textura</b>	Gruesa	Media
<b>Brillo</b>	Medio alto	Alto
<b>Vetado</b>	Arcos superpuestos y bandas	Arcos superpuestos y bandas
<b>Olor</b>	Característico	Ausente
<b>Sabor</b>	No distintivo	Ausente
<b>Comportamiento al secado artificial</b>	Bueno	Muy bueno
<b>Durabilidad</b>	Muy alta	Alta
<b>Trabajabilidad</b>	Buena	Buena
<b>Uso</b>	Pisos en general, vigas, columnas, durmientes, deck, crucetas entre otros	Pisos, chapas decorativas, pasos de escalera, entre otros
<b>Densidad básica</b>	870 kg/m <sup>3</sup> alto	700 kg/m <sup>3</sup> medio - alto

Fuente: Elaboración propia

Red Cabreuva / Santos Mahogany	Peruvian Cherry / Perobinha
Balsamo	-
Myroxylon balsamum	Aspidosperma macrocarpon
Santos Mahogany, Cabreuva vermelha, Red Incienso, Balsamo	Pumaquiro
Papilionaceae	Apocynaceae
Tropical	Tropical
Rojizo claro a marrón	Marrón claro a amarillento
Recto a entrecruzado	Entrecruzado
Media a fina	Media a fina
Alto	Medio
Arcos superpuestos y satinado en bandas	Arcos superpuestos y satinado en bandas
Característico	Ausente
Ausente	Ausente
Bueno	Regular
Alta	Alta
Buena	Buena
Pisos; también estructuras, implementos deportivos, muebles en general	Pisos, vigas columna, pasos de escalera, mangos de herramientas entre otros
780 kg/m <sup>3</sup> alto	0,67 gr/cm <sup>3</sup> alto



## 7.4 Características de los pisos de madera para exteriores del Perú

Tabla N°8: Pisos de madera para exterior (decking)

<b>Nombre en inglés</b>	Cumaru	Ipé
<b>Nombres internacionales</b>	Brazilian teak	Tahuari
<b>Nombre científico</b>	Dipteryx sp	Tabebuia spp
<b>Nombres comunes</b>	Shihuahuaco	Lapacho, tajibo, tahuari negro
<b>Familia</b>	Fabaceae	Bignoniaceae
<b>Origen</b>	Tropical	Tropical
<b>Color</b>	Amarillo, rojo y marrón	Pardo verdoso a marrón oscuro
<b>Grano</b>	Entrecruzado	Recto
<b>Textura</b>	Gruesa	Fina
<b>Brillo</b>	Medio alto	Bajo
<b>Vetado</b>	Arcos superpuestos y bandas	Poco diferenciado
<b>Olor</b>	Característico	Ausente
<b>Sabor</b>	No distintivo	Ausente
<b>Comportamiento al secado artificial</b>	Bueno	Bueno
<b>Durabilidad</b>	Muy alta	Alta
<b>Trabajabilidad</b>	Buena	Regular
<b>Uso</b>	Pisos en general, vigas, columnas, durmientes, deck, crucetas entre otros	Pisos por su alta dureza
<b>Densidad básica</b>	870 Kg/m <sup>3</sup> alto	920 Kg/m <sup>3</sup> alto

Fuente: Elaboración propia



Angelim pedra	Brazilian cherry / jatoba
Huayruro	Azúcar huayo
Ormosia macrocarpia	Hymenaea spp
Angelim pedra	Azúcar huayo
Fabaceae leguminosae	Caesalpinaceae
Tropical	Tropical
Marrón claro, y amarillo a rojizo	Marrón rojizo
Entrecruzado	Recto frecuentemente
Gruesa	Media
Medio	Alto
Arcos superpuestos en corte tangencial y bandas paralelas	Arcos superpuestos y bandas
Poco perceptible	Ausente
Ausente	Ausente
Bueno	Muy bueno
Alta	Alta
Muy bueno	Buena
Vigas, columnas, tijerales, mueblería, pisos, marco de puertas y ventanas, entre otros	Pisos, chapas decorativas, pasos de escalera, entre otros
610 Kg/m <sup>3</sup> medio - alto	700 Kg/m <sup>3</sup> medio - alto



## 7.5 Presentación de las diferentes maderas utilizadas para pisos procedentes del Perú



Elaboración: Propia

## 7.6 Glosario - Tipología de maderas con su nombre científico

- Abeto (fir tree): *Abies* sp
- Acacia: *Acacia*
- Afrormosia: *Pericopsis elata*
- Angelim pedra (Huayruro): *Ormosia macrocarpa*
- Arce (Maple): *Acer*
- Balau: *Shorea* spp.
- Caoba (Mahogany): *Swietenia* spp.
- Cedro (Cedar): *Cedrela* sp

- Cerezo (Cherry tree): *Prunus* spp.
- Ciprés (Cypress): *Cupressus* spp.
- Doussie: *Azadirachta* spp
- Ébano (Ebony): *Diospyros* spp
- Encina (Holm oak): *Quercus ilex*
- Fresno (Ash tree): *Fraxinus excelsior*
- Haya (beech tree): *Fagus* spp
- Ipé (Tahuari): *Tabebuia* spp
- Iroko : *Milicia excelsa*
- Jatoba (Brazilian Cherry): *Hymenaea* spp
- Kempas: *Koompassia malaccensis*
- Massaranduba: *Manilkara bidentata*
- Meranti: *Shorea* spp
- Merbau: *Intsia* spp
- Morado (Brazilian ironwood): *Machaerium scleroxylon*
- Nogal (Walnut): *Juglans* spp
- Obeché: *Triplochiton scleroxylon*
- Olmo (Elm): *Ulmus procera*
- Pino (Pine): *Pinus* spp
- Red balau: *Shorea* spp
- Red cabreuva (Balsamo): *Myroxylon balsamum*
- Roble (Oak): *Quercus* spp
- Santos Mohogany: *Myroxylon frondosus*
- Shihuahuaco (Cumaru): *Dipteryx micrantha* Harms
- Sapelli: *Entandrophragma cylindricum*
- Sipo: *Entandrophragma utile*
- Sucupira: *Bowdichia nitida*
- Talí: *Erythrophleum suaveolens*
- Teca (Teak): *Tectona grandis*
- Teca brasileña (Shihuahuaco,Cumaru, Brazilian Teak) : *Dipteryx* sp



Perú



PERÚ

Ministerio  
de Comercio Exterior  
y Turismo

