

# Compras públicas TLC EE.UU.



[www.amcham.org.pe](http://www.amcham.org.pe)



# Compras públicas

- Estado, para poder cumplir con sus funciones, necesitan comprar bienes y servicios debe seguir determinadas reglas que son distintas a las utilizadas por cualquier persona o empresa privada
- Cuando el Estado es el que va a comprar algo, se llevan a cabo "procesos de licitación"



# Tradicición

- Gobiernos reducen su propensión marginal a importar negándose a comprar bienes del extranjero
- Filosofía proteccionista: nuestro dinero debe ser gastado en nuestras mercaderías para asegurar nuestro trabajo
- Compras gubernamentales excluidas del GATT en 1947 (no aplica trato nacional)



# Objetivos políticas compras públicas

- Valor por el dinero: reducir los costos de las compras
- Manejo macroeconomía
- Seguridad nacional
- Redistribución a los pobres
- Desarrollo industrial y regional
- Promoción de la pequeña y mediana empresa
- Apoyo a las empresas públicas o sus empleados
- Obtención de objetivos de gobernabilidad



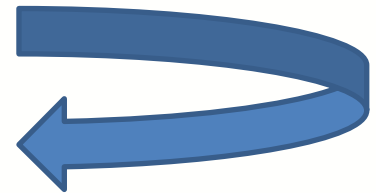
# Cambio de paradigma

- 70 Presupuestos gobiernos aumentaron salud, educación y pensiones

↑ Subir impuestos

↓ Reducir costos

- Estimularon la competencia entre proveedores del Estado en sus licitaciones por compras estatales
- Permitieron el ingreso de proveedores extranjeros



# Discriminación proveedores extranjeros

- 1.- Políticas que directa o indirectamente reducen el número de postores (discriminación de entrada)
- 2.- Políticas que reducen los precios para postores nacionales (discriminación de precios)
- 3.- Discriminación por el aumento de los costos para postores foráneos (discriminación de costos)
- 4.- La falta de tratamiento justo y objetivo para revisar decisiones de autoridades

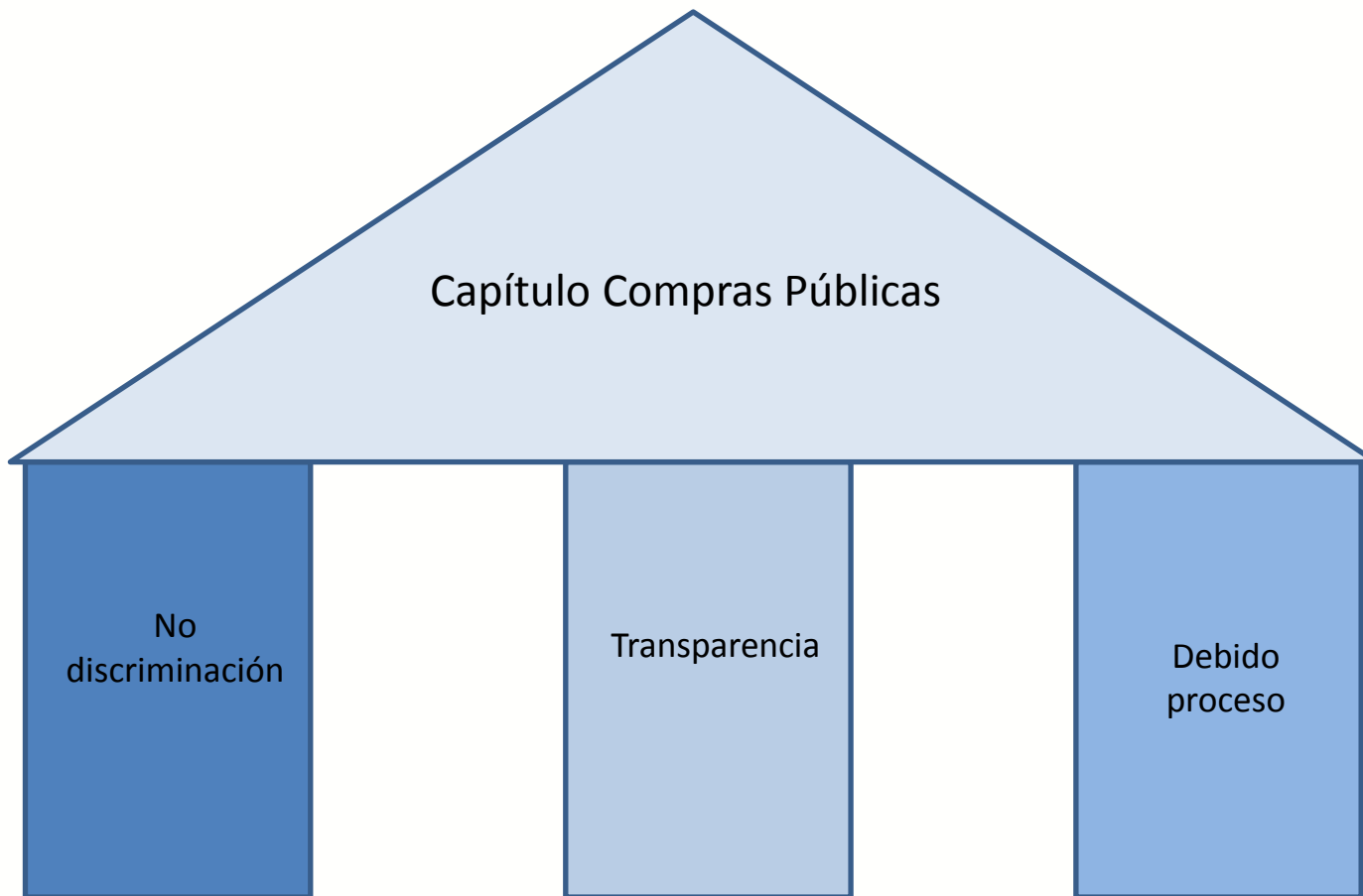


# Discriminación proveedores extranjeros

- 1.- Discriminación de entrada: licitación que deliberadamente permite pocos o ningún oferente extranjero
- 2.- Discriminación de precios: estableciendo un precio de referencia para oferentes nacionales y estableciendo un % adicional a proveedores extranjeros antes de la comparación
- 3.- Discriminación de costos: a través de especificaciones técnicas que solamente pueden cumplir oferentes nacionales y son más costosas para los extranjeros



# TLC EE.UU. Compras públicas





# No discriminación

- Trato Nacional:

Las entidades públicas de los EE.UU. tratarán a los proveedores peruanos, así como a sus respectivos bienes y servicios, de la misma manera en que tratan a los proveedores, bienes y servicios de dicho país y viceversa.



# Ámbito de aplicación

- Se aplicará a las contrataciones públicas:
  1. Realizadas por las entidades listadas de manera expresa en el respectivo Anexo del TLC
  2. Sobre determinados montos acordados (umbrales)
  3. Bajo las condiciones establecidas en el mencionado Anexo, es decir, tomando en cuenta los bienes, servicios o programas específicos que hayan podido ser exceptuados por las Partes.



# Entidades

Enfoque de lista positiva.

- **Entidades del Nivel Central/Federal:** ambos países han comprometido a todos sus Ministerios, y salvo disposición en contrario, automáticamente quedan cubiertas también las respectivas entidades subordinadas.
- **Entidades del nivel Sub Central/Sub Federal:** Perú: Gobiernos Regionales; EEUU: Estados Federados: Arkansas, Colorado, Florida, Illinois, Mississippi, Nueva York, Puerto Rico, Texas y Utah.
- **Empresas públicas**



[www.amcham.org.pe](http://www.amcham.org.pe)



# Umbrales

Nivel de Gobierno	Bienes y Servicios	Servicios de construcción
Federal (Entidades del Poder Ejecutivo y otras entidades autónomas)	US\$202,000	US\$ 7,777,000
Sub Federal (Estados)	US\$552,000	US\$ 7,777,000
Empresas Públicas	US\$250,000	US\$ 7,777,000

Contrataciones públicas por debajo de esos montos:

- No se encuentran cubiertas por el TLC
- Están reservadas a los proveedores de los EE.UU.



# Excepciones bienes

- Enfoque lista negativa
  - Perú: ha exceptuado la compra de confecciones y calzado contratados por las FFAA y Policiales.
  - EE.UU: ha exceptuado las contrataciones del Departamento de Defensa de armas, municiones, barcos, vehículos espaciales.



# Excepciones servicios

- Enfoque lista negativa
  - Perú: ha exceptuado los servicios de arquitectura; diseño en ingeniería; ingeniería durante la fase de construcción e instalación; contabilidad y auditoría; arbitraje y conciliación.
  - EE.UU: ha exceptuado los servicios de procesamiento de información y de telecomunicaciones relacionados; mantenimiento, reparación, modificación y reconstrucción e instalación de bienes y equipos para barcos; dragado.



# Excepciones

- Perú: ha exceptuado a las medidas de promoción a favor de las PYMEs y los programas de apoyo alimentario.
- EE.UU: ha exceptuado las reservas a favor de la pequeña empresa y empresas de minorías.



# Oportunidades mercado público federal

- a. Muebles: de hogar, de oficina, vitrinas, lockers, papeleros o basureros y estantes, muebles misceláneos, de madera o no
- b. Alimentos: carne, pollo, pescado, frutas y vegetales, productos de panadería y cereales, condimentos y productos relacionados, café, té y cocoa, bebidas no alcohólicas
- c. Textiles: ropa exterior como interior para hombres y mujeres y telas
- d. Urnas y ataúdes, que comprende productos tales como placas de bronce, inscripciones, nichos, bóvedas, etc
- e. Material quirúrgico, que incluye vendaje, compresas, gasas, apósitos, almohadillas, esponjas y material quirúrgico impregnado
- f. Servicios de consultoría en programas informáticos y procesamiento de datos.





# Agencias federales contratan Perú

- Departamento de Asuntos para Veteranos (Department of Veteran Affairs)
  - Principales categorías de bienes que se compran son:
    - » Suministro quirúrgicos, médicos y farmacéuticos;
    - » Alimentos perecibles
    - » Mantenimiento y reparación de equipos médicos y científicos
    - » Construcción de edificios, mantenimiento y reparación;
    - » Ayudas ortopédicas;
    - » Gasas médicas.



# Agencias federales contratan Perú

- Departamento de Agricultura (Department of Agriculture)
- Departamento de Justicia (Department of Justice)
- Servicio General de Administración (GSA) (General Services Administration)
- Departamento de Salud y Servicios Humanos (Department of Health and Human Services)



# Consejos participación en licitaciones

- Contar personal experiencia en ventas al mercado federal o a los Estados de interés, con conocimiento de las leyes respectivas
- Conocer bien las agencias públicas, debiéndose tomar contacto con los funcionarios a cargo de las contrataciones, conocer cuáles son sus presupuestos y qué es lo que específicamente adquieren
- Establecer lazos y relaciones con proveedores u otros socios que tengan experiencia en venta de bienes y servicios a las agencias norteamericanas



# Acceso indirecto

- Socios locales norteamericanos:
  - Costos de entrada y básicamente de aprendizaje
  - Se recomienda trabajar en socios locales que sean proveedores de agencias norteamericanas (alto grado de credibilidad)
  - Permitirían a las empresas peruanas acceder a un conocimiento del mercado y de las agencias pertinentes que actualmente no disponen.
  - Se beneficiarían de la capacidad, credibilidad y experiencia acumulada de la empresa con la que uno se asocia.



# Acceso indirecto

- b. Subcontratista:
  - Pequeñas empresas norteamericanas pueden abastecerse de empresas extranjeras (en este caso, peruanas)
  - Empresas peruanas
    - Se encuentren exentas de las obligaciones que impone el contrato
    - Se les permite participar en la cadena de proveedores con un negocio seguro y rentable



# Búsqueda licitaciones agencias federales



<http://www.fedbizopps.gov>



[www.amcham.org.pe](http://www.amcham.org.pe)



# Leyes sobre contratación pública en EE.UU.

- Título 41 del US Code
- Federal Acquisition System (FAS) y la Federal Acquisition Regulation (FAR)
- Buy American Act



[www.amcham.org.pe](http://www.amcham.org.pe)



# Websites de interés

- <http://acqnet.gov>.
- <http://usa.gov>.
- <http://www.fbo.gov>
- Arkansas  
<http://www.dfa.arkansas.gov/offices/procurement/Pages/default.aspx>
- Colorado  
<http://www.colorado.gov/dpa/dfp/spo/index.htm?opendocument>





# Websites de interés

- Florida  
[http://dms.myflorida.com/purchasinghttp://a  
cqnet.gov](http://dms.myflorida.com/purchasinghttp://a<br/>cqnet.gov).
- Illinois <http://www.sell2.illinois.gov/>
- Mississippi  
[http://www.mississippi.org/vendor-  
procurement](http://www.mississippi.org/vendor-<br/>procurement)
- New York  
<http://www.ogs.state.ny.us/default.asp>



# Websites de interés

- Puerto Rico

[http://www.rfpbids.com/viewbids/bids\\_state/  
Puerto Rico PR/](http://www.rfpbids.com/viewbids/bids_state/Puerto_Rico_PR/)

- Texas

<http://www.window.state.tx.us/procurement/>

- Utah <http://www.purchasing.state.ut.us/>

